

Weil unsere *Zukunft*
nicht ohne die entsteht,
die sie vorantreiben.



Zuhause sind wir im äußersten Zipfel Ostwestfalens und im benachbarten Niedersachsen. Von Lembruch über Lübbecke bis Löhne begleiten und beraten wir mit mehr als 280 Mitarbeitenden rund 70.000 Kunden, davon 33.000 Mitglieder. Mit einer Bilanzsumme von 1,75 Milliarden Euro sind wir eine starke Genossenschaftsbank. Dass wir in unserer Heimat fest verwurzelt sind, beweisen wir mit einem dichten Netz von 27 Filialen.

Bewirb dich jetzt als

Versicherungsmanager (m/w/d) im Privatkundengeschäft

Unser PLUS für dich

- ein unbefristetes Arbeitsverhältnis und eine spannende Tätigkeit in einer erfolgreichen Bank
- eine attraktive Vergütung und viele Zusatzleistungen wie: Job-Bike, PKW-Abo, Technik-Leasing, Gesundheitsmanagement
- Urlaubs- und Weihnachtsgeld, Vermögenswirksame Leistungen, 600€ steuerfrei pro Jahr mit unserer PLUS-Card, arbeitgeberfinanzierte Altersvorsorge, Lebensarbeitszeitkonten etc.

Deine Aufgaben

Der Schwerpunkt der Tätigkeit liegt in der ganzheitlichen Privatkundenberatung in allen Versicherungsfragen. Der Kern deiner Aufgabe besteht in der bedarfsgerechten Analyse bestehender Versicherungsverträge und der Erstellung individueller Lösungskonzepte durch die Vermittlung von Versicherungsprodukten der mit uns kooperierenden Versicherungsgesellschaften.

Dein Profil

Als ausgebildeter Versicherungskaufmann (m/w/d) bzw. mit einem gleichartigen Berufsabschluss, verfügst du über fundierte Beratungserfahrung im Versicherungsbereich. Du überzeugst durch deine Fähigkeit, individuelle Lösungen für unsere Kunden zu entwickeln. Außerdem bringst du ein ausgeprägtes Vertriebs- und Kundenverständnis mit, kommunizierst sicher und empathisch und trittst professionell auf. Ein sicherer Umgang mit digitalen Tools sowie idealerweise Erfahrung mit Produkten verschiedener Versicherungsgesellschaften runden dein Profil ab.

Du passt zu uns,

wenn dir genossenschaftliche Werte wichtig sind. Der wertschätzende Umgang mit unseren Mitarbeitern, Mitgliedern und Kunden sind für uns keine Lippenbekenntnisse, sondern gelebte Wirklichkeit. Wir freuen uns auf deine Bewerbung unter Angabe des frühesten Eintrittstermins und deiner Gehaltsvorstellungen.

www.vbplus.de/karriere