

#24

GESCHÄFTSBERICHT 2024

GESCHÄFTSBERICHT 2024

- 4 ——— Brief des Vorstandes
- 8 ——— **#Starker Partner**
Die VVB auf einen Blick
- 10 ——— **#Für die Region**
Heidebeat · Losheim Open Air
- 12 ——— **#Für die Natur**
Rehkitzrettung · Saarwaldschutz
- 14 ——— **#Für das Team**
New Work Raumkonzept
- 16 ——— **#Für die Zukunft**
Unsere Qualifizierungsoffensive
- 18 ——— **#Für Ihr Zuhause**
Unsere Spezialisten für Ihre Wohn(t)räume
- 20 ——— **#Für Sie**
hey VVB – persönlich und digital
- 22 ——— **#Für Ihr Business**
Eine saarländische Erfolgsgeschichte
- 24 ——— Bericht des Aufsichtsrates
- 27 ——— Jahresabschluss 2024
- 32 ——— Filialnetz der VVB

BRIEF DES VORSTANDES

Liebe Mitglieder, Kunden und Geschäftsfreunde,

trotz eines angespannten Marktumfeldes, das geprägt war von einer Vielzahl geopolitischer Krisen sowie einer anhaltend schwachen Binnenkonjunktur, blickt die Vereinigte Volksbank eG erneut auf ein erfolgreiches Geschäftsjahr zurück. Unser genossenschaftliches Geschäftsmodell hat sich dabei auch im Jahr 2024 als zukunftsweisend und widerstandsfähig erwiesen.

#Geschäftsentwicklung – trotz Krise positiv

Die Bilanzsumme der VVB erhöhte sich im vergangenen Jahr spürbar um 4,6 % auf 3,1 Mrd. Euro. Damit haben wir die 3-Milliarden-Grenze erstmalig überschritten. Getragen wurde diese Entwicklung durch ein lebhaftes Kundengeschäft in nahezu allen Geschäftsfeldern. Auch das betreute Kundenvolumen unserer Bank stieg um 306 Mio. Euro auf 6,8 Mrd. Euro an. Hierin zusammengefasst sind sämtliche für unsere Kundinnen und Kunden verwalteten Kredite und Einlagen, egal ob bei der VVB selbst oder bei unseren genossenschaftlichen Verbundpartnern.

#Kredite – erneut starkes Wachstum

Wie bereits im Vorjahr setzte sich die rege Kreditnachfrage trotz schwacher Wachstumsdynamik auch im Jahr 2024 fort. Der Kreditbestand hat sich um beachtliche 105 Mio. Euro auf rund 2,4 Mrd. Euro erhöht. Die Wachstumsrate von 4,7 % war damit fast doppelt so hoch wie im bundesweiten Durchschnitt. Zu der sehr guten Neugeschäftsentwicklung haben insbesondere gewerbliche Finanzierungen beigetragen, die um 6,9 % ausgebaut werden konnten. Aber auch bei den privaten Wohnbaufinanzierungen zeigte sich – nach den starken Rückgängen in den Vorjahren – eine gewisse Entspannung. Hier stieg das Neugeschäft um rund 20 %.

#Kundeneinlagen – erfreuliche Trendumkehr

Auch mit der Entwicklung im Einlagengeschäft sind wir mehr als zufrieden. Während dieses Geschäftsfeld im Vorjahr noch rückläufig war, konnten wir im Geschäftsjahr 2024 ein nennenswertes Wachstum von 4,0 % oder 90 Mio. Euro auf 2,34 Mrd. Euro verzeichnen. Innerhalb der Einlagen kam es wegen des signifikanten Zinsunterschiedes zu Umschichtungen von Tagesgeldanlagen in Termineinlagen mit überwiegend einjährigem Anlagehorizont.



Edgar Soester (Vorsitzender des Vorstandes), Pascal Mang (Mitglied des Vorstandes)

#Ertragslage – unverändert auf hohem Niveau

Dank des starken Kreditwachstums konnten wir unseren Zinsüberschuss um 4 Mio. Euro auf 59,1 Mio. Euro steigern. Auch der Provisionsüberschuss legte gegenüber dem Vorjahr um 0,5 Mio. Euro auf fast 28 Mio. Euro zu, was insbesondere auf das florierende Geschäft mit unseren Verbundpartnern R+V, Union Investment und DZ BANK zurückzuführen ist. Insoweit konnte die VVB das bereits im Vorjahr hervorragende Betriebsergebnis vor Bewertung mit 39,6 Mio. Euro sogar leicht übertreffen. Die Ertragslage unserer Bank stellt sich damit unverändert überdurchschnittlich gut dar.

#Eigenkapital – signifikante Erhöhung

Das gute Jahresergebnis ermöglicht uns erneut eine kräftige Dotierung unseres Eigenkapitals. Wir weisen zum 31.12.2024 Eigenmittel von 315 Mio. Euro aus. Damit ist unsere VVB sehr solide kapitalisiert, um die Menschen und Unternehmen in unserer Region weiterhin zuverlässig mit Krediten zu versorgen. Die anspruchsvollen Eigenkapitalanforderungen der Aufsichtsbehörden werden von uns deutlich übererfüllt. Nach Einrechnung der Zuführungen aus dem Jahresergebnis 2024 beläuft sich unsere Gesamtkapitalquote auf komfortable 19 %.

#Attraktiver Arbeitgeber – neues Raumkonzept

Der Erfolg unserer Bank beruht auf engagierten und qualifizierten Mitarbeitenden. Deshalb bieten wir ein modernes Arbeitsumfeld mit attraktiver Vergütung, individuellen Entwicklungsmöglichkeiten und flexiblen Arbeitszeitmodellen. Die Förderung unserer Mitarbeitenden ist dabei ein zentraler Bestandteil unserer Unternehmensstrategie. Um die Zufriedenheit in der Mitarbeiterschaft weiter zu verbessern, bauen wir aktuell unser Verwaltungsgebäude in der Lisdorfer Straße in Saarlouis vollständig um. Bei der Modernisierung und Neuausrichtung der Büroflächen gehen wir ganz bewusst neue Wege mit einem Konzept, das auf Nähe, Kreativität und ein offenes Miteinander abzielt. Mit der Fertigstellung der neuen Räumlichkeiten rechnen wir im III. Quartal 2025.

#Regionales Engagement – Hilfe vor Ort

Das regionale Engagement bleibt eine wichtige Säule unseres genossenschaftlichen Handelns. Durch unsere Spenden- und Sponsoringaktivitäten, die im Jahr 2024 die Grenze von 200.000 Euro deutlich überschritten haben, drücken wir unser soziales und gesellschaftliches Engagement für das Gemeinwohl in unserer Region aus. Aus Nachhaltigkeitsaspekten sind unsere Projekte mit entsprechenden regionalen Partnern (SaarWald-Schutz e.V. sowie NABU und Rehkitzrettung Saarland e.V.) hervorzuheben, die die Baumartenvielfalt in unseren Wäldern ebenso zum Thema hatten wie die Rehkitzrettung durch den Einsatz von Wärmebilddrohnen. Erwähnenswert ist auch die Unterstützung des Heidebeat Festivals in Schmelz, einer Kulturveranstaltung, die der Region nicht nur ein Festival bietet, sondern gemeinnützig agiert und soziale Kinder- und Umweltprojekte fördert.

#Beste Bank – Titel verteidigt

Die VVB ist erneut als „Beste Bank vor Ort 2025“ in Saarbrücken und Saarlouis ausgezeichnet worden. Die Gesellschaft für Qualitätsprüfung analysierte bundesweit über 100 Standorte. Die abermalige, zwischenzeitlich zum neunten Mal in Folge verliehene Auszeichnung macht uns sehr stolz, denn sie zeigt, dass wir uns auf Erfolgen nicht ausruhen, sondern kontinuierlich an der weiteren Perfektionierung unserer genossenschaftlichen Beratungsqualität arbeiten.

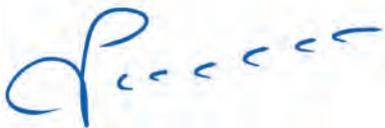
#Ausblick – verhalten optimistisch

Mit Blick auf die veränderte Weltordnung und die spürbaren Spannungen in den transatlantischen Beziehungen zu den USA, ist 2025 sicher mit weiteren Überraschungen zu rechnen. Die geopolitischen Krisenherde sowie die schwierige Konjunkturlage in Deutschland sind ebenfalls wenig unterstützende Faktoren. Dennoch blicken wir zuversichtlich und hoffnungsvoll in die Zukunft, da viele Problemfelder, die die Wettbewerbsfähigkeit der deutschen Wirtschaft einschränken, nunmehr erkannt wurden. Wir rechnen insoweit auch im Jahr 2025 mit einem weiteren, allerdings etwas moderaterem Wachstum bei unverändert guter Ertragslage.

#Danke

Für das im abgelaufenen Geschäftsjahr in uns gesetzte Vertrauen bedanken wir uns bei allen Mitgliedern, Kunden und Geschäftsfreunden. Unser herzlicher Dank gilt ebenso den Mitgliedern unseres Aufsichtsrates für die offene und konstruktive Zusammenarbeit. Wir danken auch den Mitgliedern unserer Beiräte für viele Anregungen und interessante Diskussionen. Einen ganz besonderen Dank sprechen wir allen Mitarbeitenden der VVB aus, die mit großem Engagement und hoher Fachkompetenz zum Erfolg unserer Bank beitragen.

Mit herzlichen Grüßen



Edgar Soester
Vorsitzender des Vorstandes



Pascal Mang
Mitglied des Vorstandes

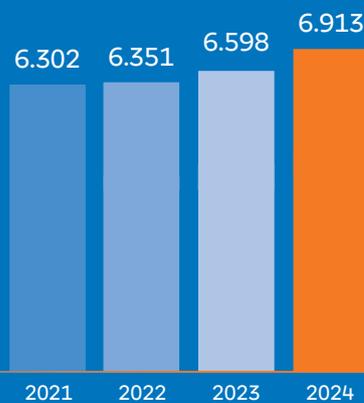
#STARKER PARTNER

DIE VVB AUF EINEN BLICK

ENTWICKLUNG DER
BILANZSUMME
IN MIO. €



ENTWICKLUNG DES
BETREUTEN
KUNDENVOLUMENS
IN MIO. €



ENTWICKLUNG DER
KUNDENKREDITE
IN MIO. €



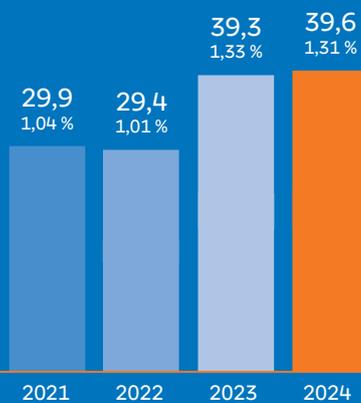
ENTWICKLUNG DER KUNDENEINLAGEN

IN MIO. €



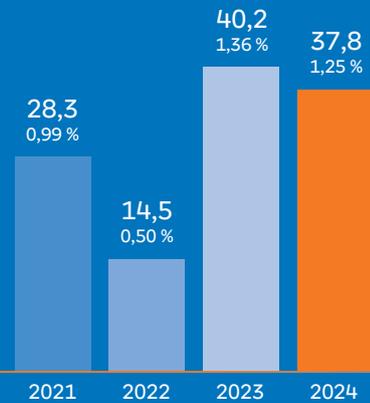
BETRIEBSERGEBNIS VOR BEWERTUNG

IN MIO. € / IN PROZENT DER DURCHSCHNITTLICHEN BILANZSUMME



BETRIEBSERGEBNIS NACH BEWERTUNG

IN MIO. € / IN PROZENT DER DURCHSCHNITTLICHEN BILANZSUMME





#FÜR DIE REGION

Hier ist der Beat: Begeisterung pur auf dem Heidebeat Festival.

HEIDEBEAT

Als Genossenschaftsbank liegt uns die Region am Herzen. Darum haben wir auch in 2024 wieder mehr als 200.000 Euro an lokale Projekte aus den Bereichen Kultur, Soziales und Umwelt gespendet. Zwei ganz besondere Highlights, in denen viel Musik steckt, möchten wir an dieser Stelle präsentieren:

VVB und Heidebeat – das klingt gut und ist gut!

Seit 2022 bringt das Elektro-Festival im Heidebad Schmelz nicht nur die Massen zum Tanzen, sondern ist auch ein gelungenes Beispiel für erfolgreiches soziales und ökologisches Engagement. Mit über 1.000 gepflanzten Bäumen und vielfältigen Spenden an lokale Organisationen – wie die Kinderkrebshilfe Saar – zeigt das Festival, wie Musik und Gemeinwohl perfekt zusammen passen.

Als Hauptsponsor 2024 und 2025 setzen wir außerdem auf nachhaltige Kulturförderung und unterstützen tatkräftig lokale Initiativen. Denn es geht uns um mehr als Party – es geht um Charity, Heimatverbundenheit und Teamwork. So machen wir die Region gemeinsam stärker!

LOSHEIM OPEN AIR



Beim Losheim Open Air konnte man unter freiem Himmel wieder bestens unterhalten werden.

Im Jubiläumsjahr war einiges los im schönen Losheim am See. Denn der 50. Geburtstag des Stausees wurde mit zahlreichen Veranstaltungshighlights für die ganze Familie gebührend gefeiert. Frei nach dem Motto „Wir sind da, wo das Leben spielt“, sind

wir stolz darauf, Teil dieses fantastischen Open-Air-Sommers 2024 gewesen zu sein. Als VVB durften wir zwei besondere Veranstaltungen aktiv mitgestalten und zeigen, dass wir mehr als nur eine Bank sind.

Klassik am See

„Klassik am See“ lockte mit dem Motto „Sueños Españoles – Spanische Träume“ über 4.000 Besucherinnen und Besucher ins Strandbad am Losheimer Stausee und bot ein mitreißendes Programm der Deutschen Radio Philharmonie.

Kings of Swing

„VVB Sunday at the Lake: Kings of Swing“ begeisterte Jazz- und Swing-Fans mit vier Bigband-Formationen, darunter die SWR Bigband mit der großartigen Sängerin Fola Dada.



Auch der Nachwuchs braucht ab und an was auf die Ohren.

Nicht nur eine musikalische Reise, sondern auch zwei Events, die den Zusammenhalt in der Region gestärkt haben.



Retter und Gerettete.

#FÜR DIE NATUR

REHKITZRETTUNG & SAARWALDSCHUTZ

Mit Begeisterung verbinden wir wirtschaftlichen Erfolg mit der Verantwortung für die Region. Gemeinsam mit unseren Partnern fördern wir deshalb Umweltprojekte für eine lebenswerte Zukunft.

Zwei von vielen tollen Beispielen:

Rehkitzrettung

Jährlich sterben tausende Rehkitze durch Mährescher, da sie dem natürlichen Duckreflex folgen und nicht rechtzeitig fliehen. Das Projekt setzt

Drohnentechologie mit Wärmebildkameras ein, um die Tiere frühzeitig zu orten.

So konnten bereits 481 Jungtiere gerettet werden. Trotz Unterstützung des Bundesministeriums für Ernährung und Landwirtschaft ist der Bedarf an weiteren Drohnen groß. Deshalb unterstützt die VVB die gemeinschaftliche Initiative der Rehkitzrettung Saarland e.V. und der NABU Ortsgruppe Fechingen-Kleinblittersdorf e.V. mit jeweils 5.000 Euro. Durch unsere Spende wird der Ausbau der Kapazitäten gefördert und der Tierschutz in der Region weiter gestärkt.



Mit Freude unterstützen wir die Rehkitzrettung Saarland e.V. und die NABU Ortsgruppe Fechingen-Kleinblittersdorf e.V.

Saarwaldschutz

Unsere Wälder sind nicht nur Oasen der Ruhe und Heimat zahlreicher Tierarten, sondern auch ein entscheidender Bestandteil im Kampf gegen die Klimakrise. Als VVB unterstützen wir das Engagement des Landesverbandes Saar-Waldschutz e.V., der sich für den Schutz und die Förderung der regionalen Wälder stark macht.

Gemeinsam mit dem Landesverband haben wir ein neues Projekt ins Leben gerufen, das mit 10.000 Euro die Baumartenvielfalt im Saarwald fördert. Ziel ist es, die Naturverjüngung in artenarmen Wäldern durch den umweltfreundlichen Einsatz von Arbeitspferden zu stärken.

Mit Pferd und Pflug den Wald erhalten.

Der spezielle Pferdegrubber bearbeitet den Boden so, dass die Keimvoraussetzungen für Baumsamen verbessert werden, ohne die bestehenden Pflanzen oder den Boden zu schädigen. Im Gegensatz zu schweren Forstmaschinen, die Waldschäden und Lärm verursachen, bieten Arbeitspferde eine sanfte und nachhaltige Methode, die Umwelt zu schonen und den Wald für die Zukunft fit zu machen. Dieses Projekt im Landkreis Merzig-Wadern ist ein wichtiger Schritt, um unsere heimischen Wälder langfristig zu erhalten.



10.000 Euro, die die Baumartenvielfalt im Saarwald fördern.



#FÜR DAS TEAM

NEW WORK RAUMKONZEPT

Die Zufriedenheit unserer Mitarbeitenden hat für uns höchste Priorität. Deshalb modernisieren wir die Büroflächen am Hauptsitz in Saarlouis mit einem Budget von rund 2,5 Millionen Euro. Dabei gehen wir neue, zukunftsweisende Wege, um den veränderten Arbeitsweisen gerecht zu werden. Unser Ziel ist es, eine moderne, flexible Arbeitsumgebung zu schaffen, die Innovation und Zusammenarbeit fördert.

Das neue Raumkonzept basiert auf einem „Shared-Desk“-Modell, das die Bürofläche im Sinne der Nachhaltigkeit um 25 % reduziert. Auf insgesamt 1.320 m² entstehen offene, moderne Arbeitsberei-

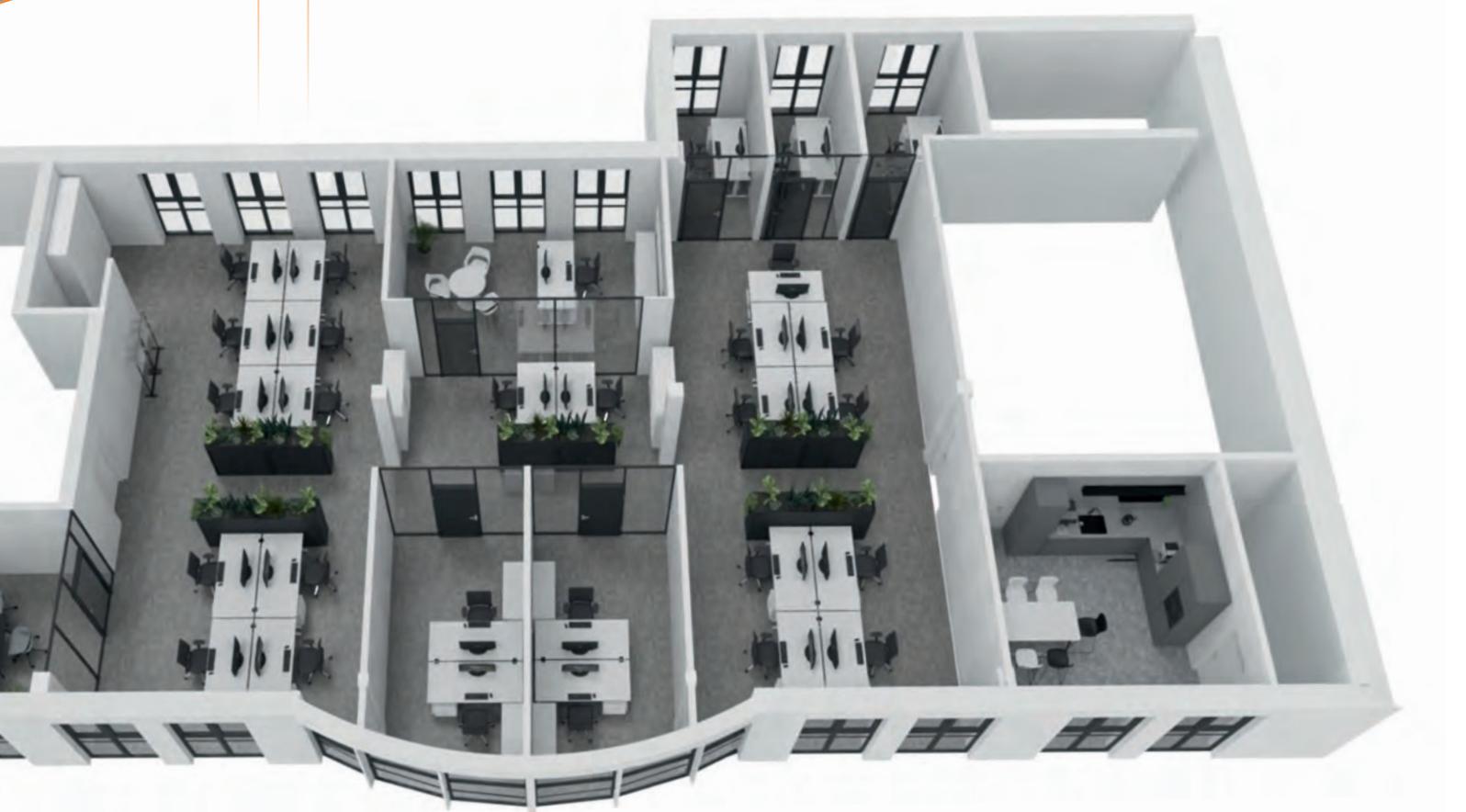
che, die agiles Arbeiten und Teamarbeit unterstützen. Neben Flexibilität legen wir besonderen Wert auf Nähe und Kreativität. So entstehen Rückzugsräume für konzentriertes Arbeiten sowie kreative Zonen für informelle Gespräche und Pausen.

Ein Schritt in die Zukunft

Mit dieser Neugestaltung bieten wir unseren Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern eine zukunftsfähige Arbeitsumgebung, die sowohl funktional als auch inspirierend ist und Raum für ein offenes Miteinander schafft.

Das innovative NEW WORK RAUMKONZEPT schafft ein modernes Arbeitsumfeld, das sich an den Bedürfnissen der Mitarbeitenden orientiert, sie motiviert und Freude an der Arbeit fördert.







Eric Kettenhofen,
Filialverantwortlicher
Brebach

#FÜR DIE ZUKUNFT

UNSERE QUALIFIZIERUNGS- OFFENSIVE

Als VVB setzen wir auf die individuelle Förderung unserer Nachwuchskräfte und bieten vielfältige Ausbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten. Unser Ziel ist es, den Azubis und Trainees nicht nur Fachkenntnisse zu vermitteln, sondern sie auch bei ihrer persönlichen Entwicklung zu begleiten. So schaffen wir eine solide Basis für den Erfolg der Bank und die berufliche Zukunft unserer Mitarbeitenden.

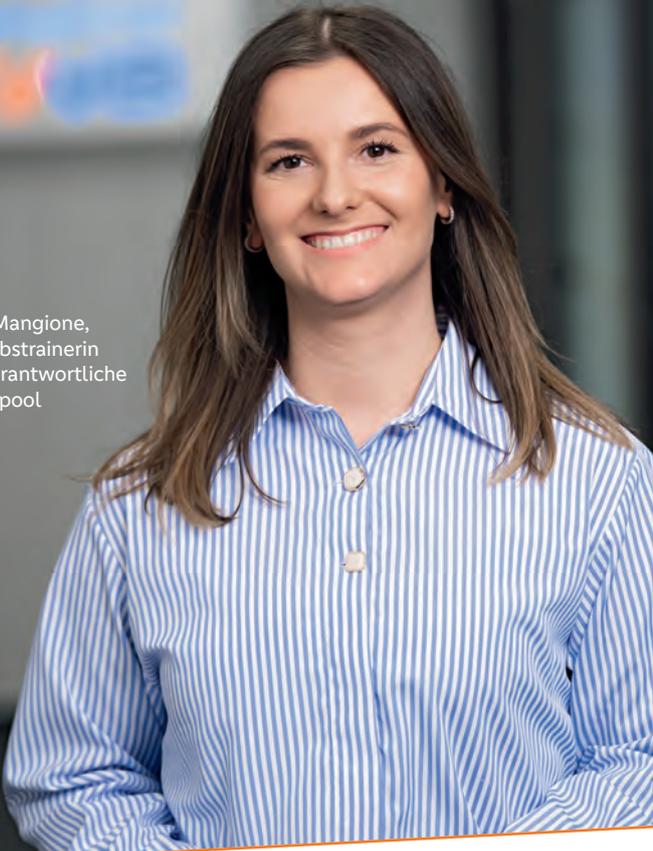
Förderpool

Unser Förderpool ist eine interne Talentschmiede, in der wir unsere Beraterinnen und Berater intensiv auf die Herausforderungen des Berufsalltags vorbereiten. Mit praxisorientierten Schulungen und Workshops zu Themen wie Gesprächsführung, genossenschaftliche Beratung und Wert-

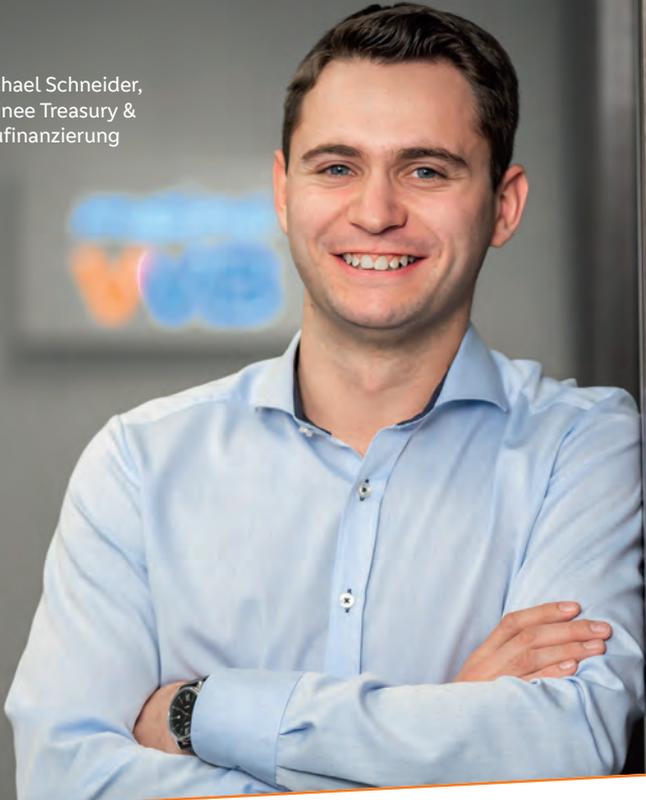
papierberatung fördern wir mehr als nur theoretisches Wissen. Im Vordergrund stehen Austausch und gemeinsames Wachsen. Der Förderpool erstreckt sich über 12 Monate und verbindet Lernen und Arbeiten ideal miteinander.

Perspektiven

Unser Perspektiven-Radar hilft, frühzeitig Karrierechancen innerhalb der VVB zu erkennen. Damit möchten wir Transparenz schaffen und unseren Mitarbeitenden klare Perspektiven aufzeigen, damit sie ihre berufliche Zukunft aktiv mitgestalten können. Das Radar informiert über kommende Vakanzen und neue Rollen innerhalb der Bank und ermöglicht es so, Potenziale zu erkennen und zu entfalten. Auf diese Weise erhalten Mitarbeitende die Möglichkeit,



Ivona Mangione,
Vertriebstrainerin
und Verantwortliche
Förderpool



Michael Schneider,
Trainee Treasury &
Baufinanzierung

Wir sind stolz auf unseren Nachwuchs und fördern ihn, wo immer wir können.

»Unsere Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter sind das Herzstück unserer Bank. Sie geben der VVB ein Gesicht. Wir legen großen Wert auf eine fundierte Ausbildung und individuelle Förderung unserer Nachwuchskräfte.«

das nächste berufliche Level zu erreichen und neue Herausforderungen anzugehen.

Trainee-Programm

Unser Trainee-Programm ist eine hervorragende Möglichkeit für Nachwuchskräfte, sich innerhalb der VVB weiterzuentwickeln. Trainees erhalten durch unser maßgeschneidertes Programm tiefe Einblicke in den jeweiligen Schwerpunktbereich und werden durch fachliche Betreuung und part-

nerschaftliche Unterstützung auf eine Karriere in der Finanzwelt vorbereitet. Dabei übernehmen sie von Anfang an Verantwortung und gestalten mit ihren Ideen die Zukunft des modernen Bankings aktiv mit.

Das Gute liegt so nah. Deshalb setzt die VVB auf Talente aus den eigenen Reihen. So vielschichtig, wie unser Ausbildungskonzept, sind auch die Chancen, die sich nach der Ausbildung bei uns ergeben.

#FÜR IHR ZUHAUSE

UNSERE SPEZIALISTEN FÜR IHRE WOHN(T)RÄUME

Als VVB bieten wir Ihnen einen TÜV-geprüften Rundum-Service für alle Themen rund um Immobilien und Baufinanzierung. Durch die Kombination aus exzellenter Beratung und maßgeschneiderten Finanzierungslösungen sowie der engen Zusammenarbeit mit der VVB Immo GmbH, einer 100%igen

Tochtergesellschaft, erhalten Kundinnen und Kunden alles aus einer Hand. TÜV-Zertifizierungen im Bereich Baufinanzierung und Immobilienvermittlung bestätigen die hohe Qualität von Beratung und Abwicklung.



Michael Schauffert,
Abteilungsleiter
Baufinanzierung

Frank Braun, Direktor Bereich
Privatkunden & Geschäftsführer
meine VVB Immo GmbH

Halil Altintas,
Sachbearbeiter
Vermittlergeschäft

Mit der Zertifizierung durch das TÜV-Siegel garantieren wir, dass unsere Prozesse transparent und nachvollziehbar sind – ein wichtiger Schritt, um Vertrauen aufzubauen.



Vertrauen ist gut. Unsere TÜV-Siegel sind besser.

Langjährige Expertise und Vertrauen

Kundinnen und Kunden der VVB profitieren von langjähriger Expertise und können auf eine vertrauensvolle Begleitung bei der Suche nach einem neuen Zuhause oder der Umsetzung von Immobilienprojekten bauen. Die VVB Immo GmbH hat über 40 Jahre Erfahrung auf dem saarländischen Immobilienmarkt und kann durch die enge Verbindung zu den Finanzierungsspezialisten der VVB individuelle Lösungen für Kauf, Verkauf, Modernisierung und Finanzierung anbieten. Diese verlässliche und transparente Arbeitsweise schafft Vertrauen und Sicherheit.

Individuelles Baufinanzierungskonzept

Unsere Baufinanzierungsspezialisten stellen die persönliche Situation in den Mittelpunkt der Beratung. Gemeinsam können auf diese Weise passgenaue Finanzierungslösungen erarbeitet werden,

die unsere Kundinnen und Kunden ruhig schlafen lassen – egal ob es um eine Erstfinanzierung, eine Anschlussfinanzierung oder einen Modernisierungskredit geht. Im Jahr 2024 konnten so mehr als 800 Baukredite vergeben werden.

Digitale Plattform für Bauen und Wohnen

Mit der digitalen Plattform „Bauen und Wohnen“ bietet die VVB ein innovatives Angebot, das die ausgezeichnete Beratung vor Ort mit der digitalen Welt verbindet und so eine neue Kundennähe schafft. Interessenten erhalten unter www.bauen-wohnen.saarland umfassende Informationen zu den Themen Bauen, Kaufen, Verkaufen und Modernisieren. Durch praktische Unterstützungsleistungen, wie beispielsweise den Online-Tools zur Ermittlung von Baukosten oder des Modernisierungsbedarfs, werden analoge und digitale Mehrwerte miteinander verbunden.



Julia Hen,
Mitarbeiterin
KundenServiceCenter

Patrick Backes,
Kunde der VVB

Die bestmögliche Beratung und Unterstützung ist bei uns sowohl digital als auch persönlich selbstverständlich.

#FÜR SIE

BESTENS BERATEN

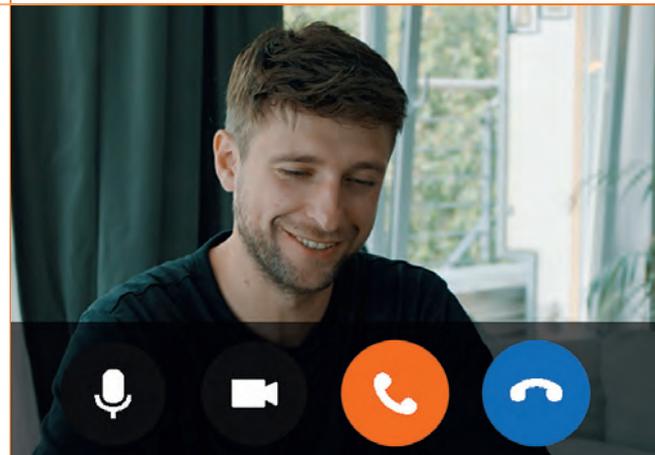
Digitale Flexibilität trifft persönliche Beratung

Wir kombinieren digitale Flexibilität mit persönlicher Beratung. Während viele Kundinnen und Kunden ihre Bankgeschäfte häufig bereits digital ausführen, legen andere nach wie vor großen Wert auf den persönlichen Kontakt. Unser Omnikanal-Modell bietet die ideale Balance, sodass je nach Bedarf zwischen Telefon, Videoberatung, Chat oder Filialbesuch ausgewählt werden kann.

Einfache Transaktionen erledigen unsere Kundinnen und Kunden online, für komplexere Anliegen, wie beispielsweise Baufinanzierungen oder Geldanlagen bieten wir weiterhin persönliche Beratung vor Ort. Das KundenServiceCenter spielt dabei eine zentrale Rolle, unterstützt durch kompetente Bankmitarbeitende von hier, die digitalen und persönlichen Service vereinen. So bleiben wir jederzeit erreichbar und bieten den besten Service auf allen Kanälen.

Kontinuierliche Weiterentwicklung für den besten Service.

Mit 242.000 Anrufen, über 218.000 bearbeiteten Anliegen und 522 Videoberatungen im Jahr 2024 sind über 29 Mitarbeitende unseres KundenServiceCenters für unsere Kundinnen und Kunden da. 20.317 Beratungen fanden im letzten Jahr vor Ort in unseren 25 Filialen statt. Wir entwickeln uns kontinuierlich weiter, um unseren Service zu verbessern und so die bestmögliche Beratung und Unterstützung zu bieten – sowohl digital als auch persönlich.



#hey
VVB

#FÜR IHR BUSINESS

EINE SAARLÄNDISCHE ERFOLGSGESCHICHTE

Ein perfektes Beispiel für eine erfolgreiche Partnerschaft ist die Zusammenarbeit mit Marc Zyrull. Seit er das in den 90er-Jahren in Saarwellingen als SEAT-Vertragspartner gegründete Autohaus im Jahr 2012 als Geschäftsführer übernommen hat, hat sich einiges getan. Bis heute ist die Zyrull-Gruppe Partner für SEAT im Saarland, hat allerdings ihr Portfolio mit den Marken CUPRA, SKODA und Volkswagen sowie ihre Standorte in den vergangenen Jahren deutlich erweitern können. Durch die enge Partnerschaft mit der VVB konnte das Unternehmen nicht nur wachsen, sondern sich auch stetig weiterentwickeln. Mit einem klaren Fokus auf Qualität und Kundenzufriedenheit hat Marc Zyrull es geschafft, seine Vision erfolgreich umzusetzen.

Innovation und Weitblick: Gemeinsam in die Zukunft

Das Unternehmen lebt von der Leidenschaft für Autos und einem Unternehmergeist, der stets nach vorne blickt. Die VVB unterstützt diese Vision mit innovativen Ideen und einer starken Partnerschaft.

So begleiten wir aktuell die Erweiterung des VW-Autohauses in St. Wendel, um künftig auch die Marke CUPRA zu integrieren. Dieser Schritt zeigt, wie wichtig es ist, gemeinsam in die Zukunft zu investieren.

Eine starke Partnerschaft für nachhaltigen Erfolg

Die VVB ist stolz darauf, diesen Weg als verlässlicher Partner an der Seite von Marc Zyrull zu begleiten mit dem Ziel, gemeinsam immer wieder neue Wege zu gehen und weitere Erfolgsgeschichten zu schreiben.





Visionär und Macher Marc Zyrull.

BERICHT DES AUFSICHTSRATES

*Sehr geehrte Mitglieder, Kunden und Geschäftsfreunde
der Vereinigte Volksbank eG Saarlouis – Losheim am See – Sulzbach/Saar,*

Im Jahr 2024 sah sich die VVB mit einer Vielzahl von wirtschaftlichen und regulatorischen Herausforderungen konfrontiert. Die anhaltend hohen Inflationsraten und die daraus folgenden Zinsentscheidungen der Zentralbanken führten zu einer hohen Volatilität auf den Finanzmärkten. Hinzu kamen strengere Vorgaben, insbesondere im Bereich der Nachhaltigkeit und der Bekämpfung von Finanzkriminalität. Aufgrund der unverändert schwierigen Konjunkturlage in Deutschland musste dem Kreditrisikomanagement erhöhte Aufmerksamkeit gewidmet werden.

Trotz dieses herausfordernden Marktumfelds zieht die Vereinigte Volksbank eG zum 31.12.2024 eine positive Bilanz und kann ein weiteres Mal auf ein erfolgreiches Geschäftsjahr zurückblicken. Sowohl im Kredit- wie auch im Einlagengeschäft konnten die ambitionierten Planwerte übertroffen werden. Die VVB verzeichnete erneut eine herausragende Ertragslage und erzielte ein operatives Ergebnis, das deutlich überdurchschnittlich war und somit zur weiteren Stärkung des Eigenkapitals beitrug.

Im Geschäftsjahr 2024 hat der Aufsichtsrat die ihm nach Gesetz, Satzung und Geschäftsordnung obliegenden Aufgaben mit großer Sorgfalt erfüllt. Er nahm seine Überwachungsfunktion wahr und fasste die in seinen Zuständigkeitsbereich fallenden Beschlüsse. Dies beinhaltet auch die Befassung mit der Prüfung nach § 53 GenG. Weiterhin hat der Aufsichtsrat den gesonderten nichtfinanziellen Bericht nach § 289b HGB geprüft.

Der Vorstand informierte den Aufsichtsrat und seine Ausschüsse in regelmäßig stattfindenden Sitzungen über wesentliche Geschäftsvorgänge der Bank. Zudem hielt der Vorstandsvorsitzende den Aufsichtsratsvorsitzenden und seinen Stellvertreter auch zwischen den Sitzungen über relevante betriebliche Entwicklungen, unternehmerische Entscheidungen und strategische Maßnahmen auf dem Laufenden. Dadurch bestand ein enger und kontinuierlicher Austausch zwischen dem Vorstandsvorsitzenden und dem Aufsichtsratsvorsitzenden über wichtige Themen und Fragestellungen.

In 2024 fanden sieben Aufsichtsratssitzungen und eine Prüfungsschlusssitzung statt. Der Aufsichtsrat befasste sich in diesen Sitzungen schwerpunktmäßig mit der Geschäftsentwicklung, der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage, der Risikosituation der Bank sowie wichtigen Geschäftsvorfällen. Darüber hinaus fasste der Aufsichtsrat einen Umlaufbeschluss im schriftlichen Verfahren.

Der Aufsichtsrat wird bei der Wahrnehmung seiner gesetzlichen und satzungsgemäßen Aufgaben durch verschiedene Ausschüsse unterstützt. Der Kreditausschuss hat in insgesamt fünf Sitzungen über die Genehmigung großvolumiger Neukredite sowie die jährliche Weiterentwicklung der Kreditrisikostategie beraten. Zusätzlich wurden durch den Kreditausschuss vier Beschlüsse im schriftlichen Umlaufverfahren gefasst. Der Personalausschuss der Bank kam zu zwei Sitzungen zusammen, in denen er sich hauptsächlich mit Themen rund um die Institutsvergütungsverordnung beschäftigte. Der Strategieausschuss befasste sich in einer Sitzung im Wesentlichen mit der zukünftigen geschäftlichen Ausrichtung der Bank und mit strategischen Projekten. Er gibt Empfehlungen zur strategischen Weiterentwicklung der Bank und sorgt

für eine enge Abstimmung zwischen Vorstand und Aufsichtsrat. Der Prüfungsausschuss trat im Berichtsjahr zweimal zusammen und widmete sich insbesondere der Prüfung des Jahresabschlusses und des Kreditgeschäftes. Ferner ließ er sich über die Berichte der Internen Revision informieren und setzte sich mit den Ergebnissen externer Prüfungen auseinander. Über den Inhalt und die Ergebnisse der Ausschusssitzungen wurde der Aufsichtsrat in seinen Sitzungen unterrichtet.

Gemäß den Anforderungen des BaFin-Merkblattes an die Aufsichtsorgane nahmen die Aufsichtsratsmitglieder im Geschäftsjahr 2024 an einer Fortbildungsmaßnahme teil. Die Schulung fand bei der DZ BANK AG in Frankfurt statt. Dabei wurden sowohl Themen des genossenschaftlichen Finanzverbundes als auch aktuelle Entwicklungen in der DZ BANK-Gruppe diskutiert.

Der vorliegende Jahresabschluss 2024 mit Lagebericht wurde vom Genoverband geprüft und dem Aufsichtsrat in der Prüfungsschlusssitzung am 20.05.2025 vorgestellt und erläutert. Der Aufsichtsrat hat den Jahresabschluss, den Lagebericht und den Vorschlag für die Verwendung des Jahresüberschusses geprüft und für in Ordnung befunden. Der Vorschlag für die Verwendung des Jahresüberschusses – unter Einbeziehung des Gewinnvortrages – entspricht den Vorschriften der Satzung. Über das Prüfungsergebnis wird in der Vertreterversammlung am 12.06.2025 berichtet.

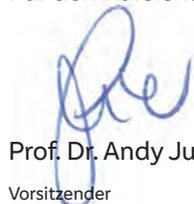
Der Aufsichtsrat empfiehlt der Vertreterversammlung, den vom Vorstand vorgelegten Jahresabschluss zum 31.12.2024 festzustellen und die vorgeschlagene Verwendung des Jahresüberschusses zu beschließen.

Gemäß § 24 Abs. 3 unserer Satzung scheidet jährlich ein Drittel der Aufsichtsratsmitglieder aus. In diesem Jahr sind dies Herr Dirk Hartmann, Frau Antonia Diedrich-Kiefer und Herr Tobias Gastauer. Ihre Wiederwahl ist zulässig und wird vorgeschlagen.

Die hervorragenden Ergebnisse des Geschäftsjahres 2024 unterstreichen erneut die starke Position der VVB im Saarland und den angrenzenden Regionen. Dies wäre ohne das hohe persönliche Engagement des Vorstandes nicht möglich gewesen. Seine erfolgreiche Arbeit verdient unsere höchste Anerkennung und unseren aufrichtigen Dank. Der Dank gilt ebenso den Bereichsleitern und der gesamten Mitarbeiterschaft, die sich mit großem Einsatz für den gemeinsamen Erfolg engagieren. Besonders danken wir unseren Vertreterinnen und Vertretern, Mitgliedern, Kundinnen und Kunden sowie Geschäftspartnerinnen und Geschäftspartnern für ihr Vertrauen und ihre fortwährende Unterstützung in diesen außergewöhnlichen Zeiten.

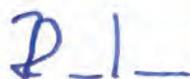
Saarlouis, im Mai 2025

Für den Aufsichtsrat



Prof. Dr. Andy Junker

Vorsitzender



Dirk Hartmann

stv. Vorsitzender

MITGLIEDER DES AUFSICHTSRATES

— Aufsichtsratsvorsitzender
Prof. Dr. Andy Junker
Professor für Betriebswirtschaftslehre

— Stellvertretender Aufsichtsratsvorsitzender
Dirk Hartmann
Geschäftsführer

Elisabeth Berghaus
Prokuristin

Antonia Diedrich-Kiefer
Kaufm. Angestellte

Tobias Gastauer
Diplom-Handelslehrer

Dr. Cornelia Klam
Richterin am Landgericht

Stefan Schmitt
Diplom-Ingenieur

meine **VVB**



Prof. Dr. Andy Junker (Vorsitzender des Aufsichtsrates)
Dirk Hartmann (stv. Vorsitzender des Aufsichtsrates)

JAHRESABSCHLUSS 2024

(Kurzfassung)

Jahresbilanz zum 31.12.2024

Aktivseite

	in €		in €		Geschäftsjahr	Vorjahr
	in €	in €	in €	in €	in €	in T€
1. Barreserve						
a. Kassenbestand			35.096.277,58			36.175
b. Guthaben bei Zentralnotenbanken			608.960,00			469
darunter: bei der Deutschen Bundesbank	608.960,00					(469)
c. Guthaben bei Postgiroämtern			0,00	35.705.237,58		0
2. Schuldtitel öffentlicher Stellen und Wechsel, die zur Refinanzierung bei Zentralnotenbanken zugelassen sind						
a. Schatzwechsel und unverzinsliche Schatzanweisungen sowie ähnliche Schuldtitel öffentlicher Stellen			0,00			0
darunter: bei der Deutschen Bundesbank refinanzierbar	0,00					(0)
b. Wechsel			0,00	0,00		0
3. Forderungen an Kreditinstitute						
a. täglich fällig			226.936.455,30			167.359
b. andere Forderungen			21.569.427,50	248.505.882,80		51.533
4. Forderungen an Kunden				2.319.599.287,94		2.219.817
darunter: durch Grundpfandrechte gesichert	1.235.903.595,96					(1.186.923)
darunter: Kommunalkredite	21.502.880,51					(17.219)
5. Schuldverschreibungen und andere festverzinsliche Wertpapiere						
a. Geldmarktpapiere						
a.a. von öffentlichen Emittenten		0,00				0
darunter: beleihbar bei der Deutschen Bundesbank	0,00					(0)
a.b. von anderen Emittenten		0,00	0,00			0
darunter: beleihbar bei der Deutschen Bundesbank	0,00					(0)
b. Anleihen und Schuldverschreibungen						
b.a. von öffentlichen Emittenten		31.967.988,16				39.010
darunter: beleihbar bei der Deutschen Bundesbank	31.967.988,16					(39.010)
b.b. von anderen Emittenten		229.946.938,30	261.914.926,46			217.408
darunter: beleihbar bei der Deutschen Bundesbank	170.719.384,90					(148.235)
c. eigene Schuldverschreibungen			0,00	261.914.926,46		0
Nennbetrag	0,00					(0)
6. Aktien und andere nicht festverzinsliche Wertpapiere				153.568.707,30		151.581
6a. Handelsbestand				0,00		0
7. Beteiligungen und Geschäftsguthaben bei Genossenschaften						
a. Beteiligungen			25.439.687,06			25.440
darunter: an Kreditinstituten	1.440.261,56					(1.440)
darunter: an Finanzdienstleistungsinstituten	0,00					(0)
darunter: an Wertpapierinstituten	0,00					(0)
b. Geschäftsguthaben bei Genossenschaften			2.076.080,00	27.515.767,06		2.076
darunter: bei Kreditgenossenschaften	2.006.900,00					(2.007)
darunter: bei Finanzdienstleistungsinstituten	0,00					(0)
darunter: bei Wertpapierinstituten	0,00					(0)
8. Anteile an verbundenen Unternehmen				25.564,59		51
darunter: an Kreditinstituten	0,00					(0)
darunter: an Finanzdienstleistungsinstituten	0,00					(0)
darunter: an Wertpapierinstituten	0,00					(0)
9. Treuhandvermögen				6.181.508,85		7.212
darunter: Treuhandkredite	6.181.508,85					(7.212)
10. Ausgleichsforderungen gegen die öffentliche Hand einschließlich Schuldverschreibungen aus deren Umtausch				0,00		0
11. Immaterielle Anlagewerte						
a. Selbst geschaffene gewerbliche Schutzrechte und ähnliche Rechte und Werte			0,00			0
b. entgeltlich erworbene Konzessionen, gewerbliche Schutzrechte und ähnliche Rechte und Werte sowie Lizenzen an solchen Rechten und Werten			14,00			1
c. Geschäfts- oder Firmenwert			0,00			0
d. geleistete Anzahlungen			0,00	14,00		0
12. Sachanlagen				18.348.100,03		19.043
13. Sonstige Vermögensgegenstände				5.675.150,76		5.134
14. Rechnungsabgrenzungsposten				38.910,97		67
Summe der Aktiva				3.077.079.058,34		2.942.376

Passivseite

	Geschäftsjahr			Vorjahr
	in €	in €	in €	in T€
1. Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten				
a. täglich fällig			1.401,51	2
b. mit vereinbarter Laufzeit oder Kündigungsfrist			372.541.587,22	354.752
2. Verbindlichkeiten gegenüber Kunden				
a. Spareinlagen				
a.a. mit vereinbarter Kündigungsfrist von drei Monaten	372.365.154,23			416.309
a.b. mit vereinbarter Kündigungsfrist von mehr als drei Monaten	16.778.949,70	389.144.103,93		27.724
b. andere Verbindlichkeiten				
b.a. täglich fällig	1.517.597.194,25			1.507.345
b.b. mit vereinbarter Laufzeit oder Kündigungsfrist	435.311.639,99	1.952.908.834,24	2.342.052.938,17	300.240
3. Verbriefte Verbindlichkeiten				
a. begebene Schuldverschreibungen			0,00	0
b. andere verbrieftete Verbindlichkeiten			0,00	0
darunter: Geldmarktpapiere	0,00			(0)
darunter: Akzente und Solawechsel im Umlauf	0,00			(0)
3a. Handelsbestand			0,00	0
4. Treuhandverbindlichkeiten			6.181.508,85	7.212
darunter: Treuhandkredite	6.181.508,85			(7.212)
5. Sonstige Verbindlichkeiten			9.712.683,49	5.003
6. Rechnungsabgrenzungsposten			567.439,86	620
6a. Passive latente Steuern			0,00	0
7. Rückstellungen				
a. Rückstellungen für Pensionen und ähnliche Verpflichtungen		16.558.238,00		15.247
b. Steuerrückstellungen		3.091.060,59		4.207
c. andere Rückstellungen		9.266.360,54	28.915.659,13	7.589
8. (gestrichen)			0,00	0
9. Nachrangige Verbindlichkeiten			0,00	0
10. Genussschaftskapital			0,00	0
darunter: vor Ablauf von zwei Jahren fällig	0,00			(0)
11. Fonds für allgemeine Bankrisiken			120.500.000,00	108.125
darunter: Sonderposten nach § 340e Abs. 4 HGB	0,00			(0)
12. Eigenkapital				
a. Gezeichnetes Kapital		23.952.975,70		22.887
b. Kapitalrücklage		0,00		0
c. ErgebnISRücklagen				
c.a. gesetzliche Rücklage	75.825.000,00			72.975
c.b. andere ErgebnISRücklagen	95.125.000,00	170.950.000,00		90.475
d. Bilanzgewinn		1.702.864,41	196.605.840,11	1.664
Summe der Passiva			3.077.079.058,34	2.942.376
1. Eventualverbindlichkeiten				
a. Eventualverbindlichkeiten aus weitergegebenen abgerechneten Wechseln		0,00		0
b. Verbindlichkeiten aus Bürgschaften und Gewährleistungsverträgen	53.691.985,42			51.837
c. Haftung aus der Bestellung von Sicherheiten für fremde Verbindlichkeiten	0,00	53.691.985,42		0
2. Andere Verpflichtungen				
a. Rücknahmeverpflichtungen aus unechten Pensionsgeschäften	0,00			0
b. Platzierungs- und Übernahmeverpflichtungen	0,00			0
c. Unwiderrufliche Kreditzusagen	99.455.804,05	99.455.804,05		120.454
darunter: Lieferverpflichtungen aus zinsbezogenen Termingeschäften	0,00			(0)

Gewinn- und Verlustrechnung

Für die Zeit vom 01.01.2024 bis 31.12.2024

	Geschäftsjahr		Vorjahr
	in €	in €	in T€
1. Zinserträge aus			
a. Kredit- und Geldmarktgeschäften	77.304.228,71		64.058
b. festverzinslichen Wertpapieren und Schuldbuchforderungen	5.514.076,44	82.818.305,15	4.048
darunter: in a. und b. angefallene negative Zinsen	0,00		(0)
2. Zinsaufwendungen		26.427.940,50	14.080
darunter: erhaltene negative Zinsen	33.483,34		(37)
3. Laufende Erträge aus			
a. Aktien und anderen nicht festverzinslichen Wertpapieren		1.992.441,45	1
b. Beteiligungen und Geschäftsguthaben bei Genossenschaften		731.172,22	625
c. Anteilen an verbundenen Unternehmen		0,00	0
4. Erträge aus Gewinngemeinschaften, Gewinnabführungs- oder Teilgewinnabführungsverträgen		488.307,79	404
5. Provisionserträge		31.587.293,58	30.753
6. Provisionsaufwendungen		3.810.953,08	3.441
7. Nettoertrag/-aufwand des Handelsbestandes			0
8. Sonstige betriebliche Erträge		1.953.498,71	1.799
9. (gestrichen)		0,00	0
10. Allgemeine Verwaltungsaufwendungen			
a. Personalaufwand			
a.a. Löhne und Gehälter	22.409.923,87		21.182
a.b. Soziale Abgaben und Aufwendungen für Altersversorgung und für Unterstützung	7.055.337,52	29.465.261,39	5.130
darunter: für Altersversorgung	2.849.894,66		(1.017)
b. andere Verwaltungsaufwendungen		17.514.953,28	15.785
11. Abschreibungen und Wertberichtigungen auf immaterielle Anlagewerte und Sachanlagen		1.473.590,95	1.520
12. Sonstige betriebliche Aufwendungen		890.541,31	1.108
13. Abschreibungen und Wertberichtigungen auf Forderungen und bestimmte Wertpapiere sowie Zuführungen zu Rückstellungen im Kreditgeschäft		5.935.812,79	3.447
14. Erträge aus Zuschreibungen zu Forderungen und bestimmten Wertpapieren sowie aus der Auflösung von Rückstellungen im Kreditgeschäft		0,00	0
15. Abschreibungen und Wertberichtigungen auf Beteiligungen, Anteile an verbundenen Unternehmen und wie Anlagevermögen behandelte Wertpapiere		0,00	0
16. Erträge aus Zuschreibungen zu Beteiligungen, Anteilen an verbundenen Unternehmen und wie Anlagevermögen behandelten Wertpapieren		333.626,70	114
17. Aufwendungen aus Verlustübernahme		0,00	0
18. (gestrichen)		0,00	0
19. Ergebnis der normalen Geschäftstätigkeit		34.385.592,30	36.110
20. Außerordentliche Erträge		0,00	0
21. Außerordentliche Aufwendungen		0,00	0
22. Außerordentliches Ergebnis		0,00	(0)
23. Steuern vom Einkommen und vom Ertrag		13.737.026,31	12.141
darunter: latente Steuern	0,00		(0)
24. Sonstige Steuern, soweit nicht unter Posten 12 ausgewiesen		79.677,74	87
24a. Aufwendungen aus der Zuführung zum Fonds für allgemeine Bankrisiken		12.375.000,00	15.000
25. Jahresüberschuss		8.193.888,25	8.881
26. Gewinnvortrag aus dem Vorjahr		8.976,16	3
		8.202.864,41	8.884
27. Entnahmen aus Ergebnismrücklagen			
a. aus der gesetzlichen Rücklage		0,00	0
b. aus anderen Ergebnismrücklagen		0,00	0
		8.202.864,41	8.884
28. Einstellungen in Ergebnismrücklagen			
a. in die gesetzliche Rücklage		2.500.000,00	2.720
b. in andere Ergebnismrücklagen		4.000.000,00	4.500
29. Bilanzgewinn		1.702.864,41	1.664

Vorschlag für die Ergebnisverwendung

Der Vorstand schlägt im Einvernehmen mit dem Aufsichtsrat vor, den Jahresüberschuss von 8.193.888,25 Euro – unter Einbeziehung eines Gewinnvortrages von 8.976,16 Euro sowie nach den im Jahresabschluss mit 6.500.000,00 Euro ausgewiesenen Einstellungen in die Rücklagen (Bilanzgewinn von 1.702.864,41 Euro) – wie folgt zu verwenden:

	in €
Ausschüttung einer Dividende von 3,00 %	681.752,82
Zuweisung zu den Ergebnisrücklagen	
a. Gesetzliche Rücklage	360.000,00
b. Andere Ergebnisrücklagen	650.000,00
Vortrag auf neue Rechnung	11.111,59
	<u>1.702.864,41</u>

Saarlouis, 17. Februar 2025

Vereinigte Volksbank eG Saarlouis – Losheim am See – Sulzbach/Saar
Der Vorstand

Edgar Soester

Pascal Mang

Ausschüttung an die Mitglieder

	in €
Dividende (3,00 %)	681.752,82
Mitgliederbonus	871.045,47
Gesamt-Ausschüttung	<u>1.552.798,29</u>

FILIALNETZ DER VVB

Hauptverwaltung Saarlouis
Kaiser-Friedrich-Ring 7-13
info@meine-vvb.de

Filiale Altenkessel
Gerhardstraße 1
altenkessel@meine-vvb.de

Filiale Beckingen
Parkstraße 8
beckingen@meine-vvb.de

Filiale Brebach
Saarbrücker Straße 93
brebach@meine-vvb.de

Filiale Dillingen
Am Markt 35
dillingen@meine-vvb.de

Filiale Dudweiler
Saarbrücker Straße 263-265
dudweiler@meine-vvb.de

Filiale Friedrichsthal
Saarbrücker Straße 64
friedrichsthal@meine-vvb.de

Filiale Kleinblittersdorf
Elsässer Straße 2
kleinblittersdorf@meine-vvb.de

Filiale Köllerbach
Sprenger Straße 16
koellerbach@meine-vvb.de

meine VVB Immo GmbH
Kaiser-Friedrich-Ring 7-13
info@meine-vvb-immo.de

VVB-KundenServiceCenter
Tel. 06831/913-0
Montag-Freitag, 8.00 – 18.00 Uhr

Filiale Losheim am See
Trierer Straße 1
losheim@meine-vvb.de

Filiale Ludweiler
Lauterbacher Straße 2
ludweiler@meine-vvb.de

Filiale Merzig
Poststraße 23
merzig@meine-vvb.de

Filiale Nalbach
Hubertusstraße 8
nalbach@meine-vvb.de

Filiale Orscholz
Moselstraße 38a
orscholz@meine-vvb.de

Filiale Püttlingen
Rathausplatz 3-5
puettlingen@meine-vvb.de

Filiale Quierschied
Marienstraße 12
quierschied@meine-vvb.de

Filiale Saarbrücken
Reichsstraße 10
saarbruecken-stadt@meine-vvb.de

Filiale Saarlouis
Großer Markt 15
saarlouis@meine-vvb.de

meine-vvb.de
facebook.com/meinevvb
instagram.com/meinevvb

Filiale Saarwellingen
Wilhelmstraße 2-4
saarwellingen@meine-vvb.de

Filiale Schmelz
Trierer Straße 2a
schmelz@meine-vvb.de

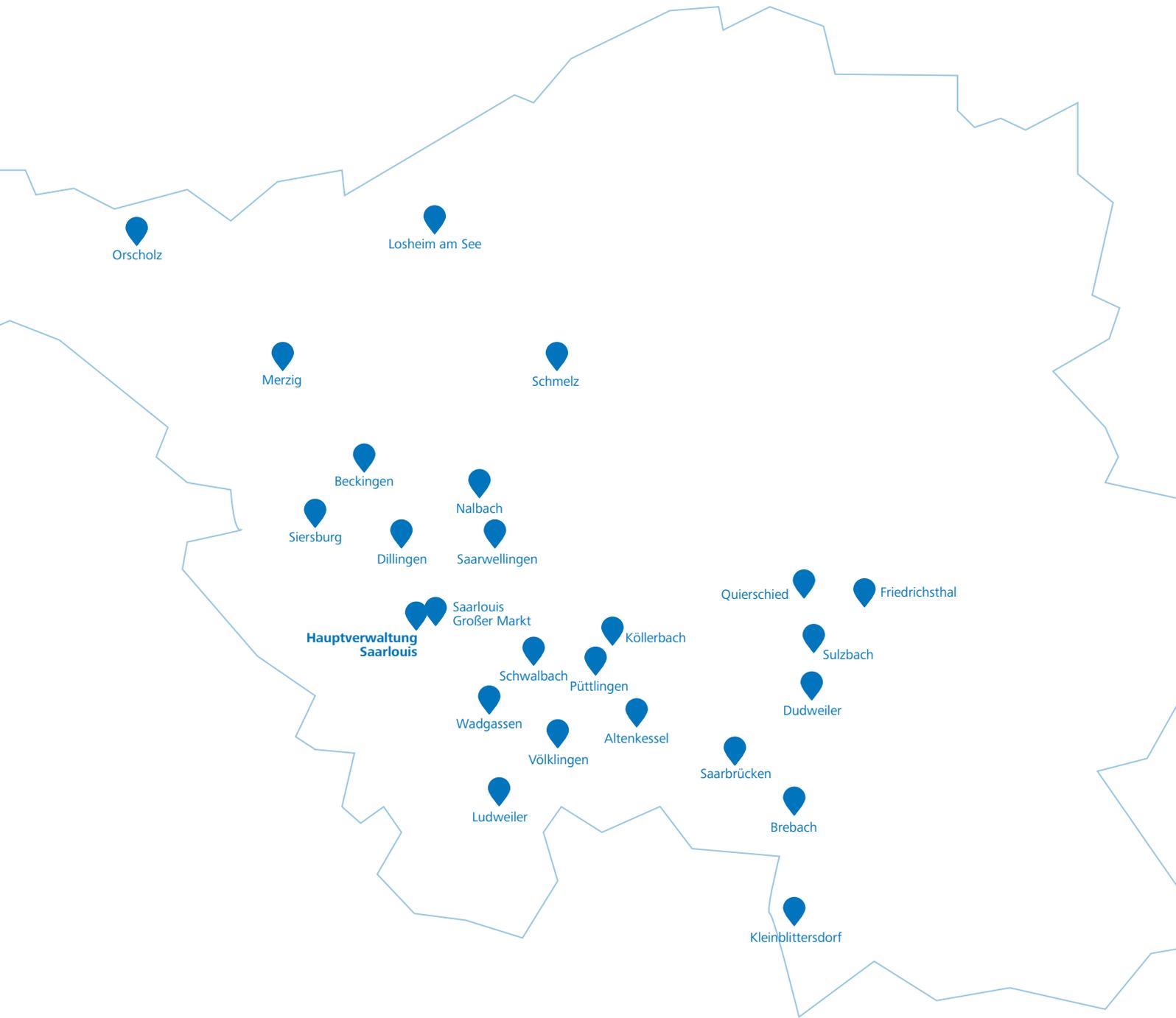
Filiale Schwalbach
Hauptstraße 102
schwalbach@meine-vvb.de

Filiale Siersburg
Hauptstraße 67
siersburg@meine-vvb.de

Filiale Sulzbach
Sulzbachtalstraße 58
sulzbach@meine-vvb.de

Filiale Völklingen
Bismarckstraße 52-54
voelklingen@meine-vvb.de

Filiale Wadgassen
Lindenstraße 60
wadgassen@meine-vvb.de



Mit dem Eco Zoom Label zeigen wir unser klares Bekenntnis zu nachhaltigem Handeln und verantwortungsvoller Unternehmensführung. Es steht für unsere gezielten Investitionen in grüne Projekte und unsere transparenten Umweltinitiativen.



IMPRESSUM

Herausgeber:

Vereinigte Volksbank eG Saarlouis – Losheim am See – Sulzbach/Saar
Kaiser-Friedrich-Ring 7-13
66740 Saarlouis

Verantwortlich für den Inhalt:

Der Vorstand

Gestaltung & Konzept:

BEP Werbeagentur
www.bep.digital

Fotonachweise:

Da Noize Pics N Arts
Oliver Hochscheid – BEP Werbeagentur
Bernd Leitner – Adobe Stock
Localmove e.V.
MW Konzept
Naturwacht Saarland
Persox GmbH
Schneider Einrichtungen
Christian Schwan – uiuiui Productions
ting Beratungs-gmbH

meine **VVB**

Vereinigte Volksbank eG
Saarlouis – Losheim am See – Sulzbach/Saar
Kaiser-Friedrich-Ring 7-13 · 66740 Saarlouis

meine-vvb.de
facebook.com/meinevvb
instagram.com/meinevvb

