

02/2025

NORDSCHNACK

Neues aus Ihrer Heimatbank

Immobilienfinanzierung

Neu bei uns: Drittbankvermittlung

Firmenkundenporträt

medienWERK momsens aus Niebüll

Zahlungsverkehr

Neu: Empfängerüberprüfung
bei Überweisungen



Wege neu denken –
Zukunft nachhaltig gestalten.

Morgen
kann kommen.

Wir machen den Weg frei.

VR Bank
Nord eG



INHALT 02/2025

- 3** **Vorwort**
- 4/5** **Firmenkundenporträt**
medienWERK momsens aus Niebüll
- 6/7** **Unsere Filialen**
Investition in die Zukunft
- 8/9** **Immobilienfinanzierung**
Neu bei uns: Drittbankvermittlung
- 10/11** **Banking App**
Geld senden und empfangen mit Wero
- 12/13** **Kapitalmarkt**
Informationen zu aktuellen Entwicklungen
- 14/15** **Engagement**
Was wir in der Region und für die Region tun
- 16/17** **Wir als Genossenschaftsbank**
Unsere Mitgliedschaft
- 18/19** **Jugendmarkt**
Unsere Nordlichter in 2025
- 20/21** **Immobilien**
Unsere Maklerinnen und Makler und deren Leistungen
- 22** **Nachhaltigkeit**
Helden der Zukunft
- 23** **Gewinnspiel**
500-Euro-Gutschein für einen Heizpilz



v. l.: Michael Möller und
Torsten Jensen, Vorstand

Liebe Mitglieder der VR Bank Nord, liebe Leserinnen und Leser,

hinter uns liegt ein ereignisreicher Sommer. Mit unserem neuen Veranstaltungsformat waren wir in der Region vor Ort und haben viele von Ihnen persönlich getroffen. Im Juli haben wir die Wiedereröffnung unserer Filiale in Leck gefeiert und zu einem sommerlichen Casino-Abend über den Dächern Flensburgs eingeladen. Außerdem durften wir einen großartigen Sommertag auf dem Erdbeerhof Jensen in Sörup verbringen, und in Bredstedt wurde fleißig Lotto und Bingo gespielt. In den nächsten Wochen laden wir Sie ein zum Herbstzauber vor unseren Filialen in Tarp und Süderlügum am 11. Oktober, veranstalten ein Verspielen im Grundhof Krug am 7. November und freuen uns auf ein gemeinsames Anpunsch und Abgrillen in der Gärtnerei Gmelin in Risum-Lindholm (15. November) sowie auf dem Weidehof in Jübek (28. November).

Auch in dieser Ausgabe der Nordschnack schauen wir in die Region – freuen Sie sich auf spannende Themen, die uns aktuell beschäftigen.

Damit sich unsere Mitglieder, Kundinnen und Kunden bei uns wohlfühlen, gehen wir gemeinsam neue Wege und investieren mit vielfältigen Maßnahmen in die Zukunft. Neben der Modernisierung unserer Geschäftsstellen (Seite 6/7) gibt es eine große Veränderung in unserer Baufinanzierungsberatung: Wir vermitteln zukünftig immer das Darlehen, das für unsere Kundinnen und Kunden am besten passt – auch wenn es von einer anderen Bank stammt. Auf den Seiten 8 und 9 erfahren Sie mehr über die Hintergründe dieser Drittbankvermittlung. Die aktuelle Entwicklung auf dem Kapitalmarkt (Seite 12/13) und die aktuellen Änderungen im Zahlungsverkehr (Seite 10/11) haben wir für Sie einfach erklärt.

Außerdem möchten wir mit Ihnen einen Blick in unsere Region werfen. In unserem Firmenkundenporträt (Seite 4/5) stellen wir Ihnen die Druckerei Momsens aus Niebüll vor. Auf den Seiten 14 und 15 lesen Sie, wie wir uns für die Region einsetzen.

Diese und viele weitere Themen erwarten Sie in der aktuellen Ausgabe unserer Nordschnack. Wir wünschen Ihnen viel Spaß beim Lesen und ein gelungenes Jahresende!


Torsten Jensen


Michael Möller

Impressum Karten-Sperrnummern

Nordschnack, Ausgabe 02/2025
Herausgeber: VR Bank Nord eG, Friedrich-Ebert-Str. 9, 24937 Flensburg
Verantwortlich: Malte Matthiesen
Redaktion: Janina Clausen
Fotos: Marcus Dewanger, Annemarie Burau, Adobe Stock
Gestaltung: Annemarie Burau
Druck: Momsens Unternehmung GmbH & Co. KG

girocard 116 116
Mastercard® 0721 1209-66001
Visa-Karte 0721 1209-66001
R+V-Schadenmeldung
0800 533-1111





Inhaber und Geschäftsführer
Marius Momsen

medienWERK momsens Regionale Handwerkskunst made in Niebüll

Traditionelle Druckkunst verbindet sich mit moderner Gestaltung: Die Momsens Unternehmung (ehemals Mussack Unternehmung) ist seit vielen Jahren ein etabliertes Unternehmen im Bereich Druck und Werbetechnik in Niebüll. Als neuer Inhaber und Geschäftsführer erfüllt Marius Momsen mit seinem Team nun bereits seit zwei Jahren individuelle Wünsche von Kundinnen und Kunden – sei es mit Druckprodukten, Werbetechnik, Logogestaltung, Bilderrahmung oder einer umfassenden Marketingberatung. Rund um seine Handwerksdienstleistungen erschafft er eine neue, moderne Marke: das medienWERK momsens.

Qualität, Verlässlichkeit und persönliche Beratung sind Werte, die Marius Momsen und sein Team in der Niebüller Druckerei tagtäglich leben. Der gebürtige Emmelsbüller ist ausgebildeter Druckermeister sowie Groß- und Außenhandelskaufmann und führt seit April 2023 das Druckhandwerk fort, das schon seit mehr als 30 Jahren fest in Niebüll verankert ist.

Auf dem etwa 600 m² großen Betriebsgelände mitten in Niebüll werden mit Offset- sowie Digitaldruckanlagen und vielen weiteren Maschinen individuelle Wünsche wahrgemacht. Das Leistungsspektrum der Druckerei ist vielfältig: Neben klassischen Druckprodukten wie Flyern, Broschüren, Visitenkarten, Briefbögen, Mailingaktionen und Plakaten übernehmen Marius Momsen und sein Team – bestehend aus vier Mitarbeitenden und einer Auszubildenden – auch anspruchsvolle Spezialaufträge. Mit viel Handarbeit und Leidenschaft entstehen individuelle Produkte wie beispielsweise (Weihnachts-)Karten, die sorgfältig gefertigt und gefaltet werden.

Im Bereich der Werbetechnik gestaltet und produziert das Team Schilder und Banner. Zudem werden Fahrzeugbeschriftungen und Schaufensterdekorationen in Form von Aufklebern hergestellt und professionell angebracht. Ein weiteres Serviceangebot der Niebüller Druckerei ist die fachgerechte Einrahmung von Bildern. Ob Gemälde, Aquarelle, Leinwände, Drucke oder Fotos – für jedes Werk findet sich der passende Rahmen. Das medienWERK momsens verbindet technisches Know-how mit kreativem Design. Von der ersten Beratung bis zum fertigen Produkt werden Kundinnen und Kunden von Marius Momsen und seinem Team betreut. Neben der Fertigung von Druckpro-



Neben Printprodukten bietet das medienWERK u. a. auch Werbetechnikprodukte an.

dukten unterstützt der 37-Jährige Unternehmen bei der Entwicklung von Werbestrategien und -konzepten und übernimmt die Gestaltung von Firmenlogos sowie aller weiteren Druckunterlagen für Unternehmen und Privatpersonen.

Trotz der zunehmenden Konkurrenz durch Online-Services setzt Marius Momsen mit seiner Druckerei – die nur noch eine von wenigen in Nordfriesland ist – auf persönlichen Service, individuelle Beratung und Handwerksqualität. Mit dem medienWERK momsens schafft er eine Marke und einen Ort, an dem kreative Arbeit und Druckhandwerk mit Verlässlichkeit und Qualität Hand in Hand gehen – Werte, die in der aktuellen Zeit mehr denn je von den Kundinnen und Kunden geschätzt werden.

Weitere Informationen unter:
[medienwerk-momsens.de](https://www.medienwerk-momsens.de)





Tag der offenen Tür in unserer Filiale Leck mit unseren Kolleginnen und Kollegen.



Investition in die Zukunft Modernisierung unserer Filialen

Wir möchten, dass sich unsere Kundinnen und Kunden bei uns wohlfühlen. Deshalb investieren wir Zeit und Geld in den Umbau einiger unserer Geschäftsstellen, um in Zukunft noch angenehmere Beratungserlebnisse zu schaffen. Auch unsere Mitarbeitenden profitieren von dieser Veränderung: Mit neuen, offenen Bürokonzepten etablieren wir eine moderne Arbeitsumgebung mit dem Fokus auf „New Work“.

Unsere Kundinnen, Kunden und Mitglieder stehen bei uns im Mittelpunkt. Damit sie sich bei uns in der Bank gut aufgehoben fühlen, entwickeln wir uns stetig weiter. Mit der Modernisierung mehrerer unserer Geschäftsstellen können wir künftig noch bessere Beratungserlebnisse schaffen. So haben wir unsere Geschäftsstellen in Sörup und Wees im vergangenen Jahr modernisiert, und auch in den Standort Leck wurden mehr als eine Million Euro investiert. Auch unsere Mitarbeitenden sollen sich in ihrem Arbeitsalltag wohlfühlen. Sowohl größere Flächen zum kreativen Austausch als auch Ruhezone zum konzentrierten Arbeiten sowie klassische Beratungsbüros stehen nach den Modernisierungen zur Verfügung. Die verschiedenen Raumoptionen können flexibel von allen Mitarbeitenden genutzt werden.

Wiedereröffnung unserer Geschäftsstelle in Leck

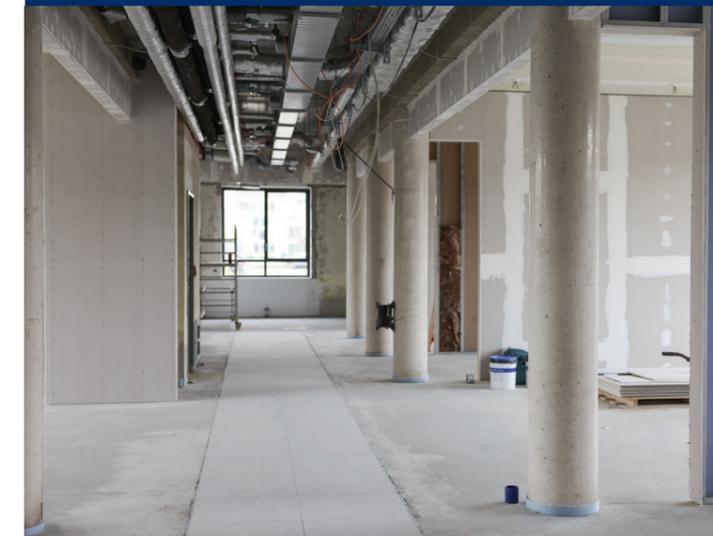
Erweiterte Möglichkeiten in der SB-Zone und ein neues Raumkonzept mit individuellen Beratungsräumen: Nachdem unsere Filiale in Leck im Dezember 2024 für Renovierungs- und Modernisierungsmaßnahmen geschlossen wurde, konnten wir die Türen im Mai wieder öffnen.

Um die Wiedereröffnung in Leck zu feiern, haben wir unsere Kundinnen und Kunden Anfang Juli zu einem Tag der offenen Tür mit buntem Rahmenprogramm in die Filiale eingeladen. Sie konnten einen Blick hinter die Kulissen werfen und die neu gestalteten Büros und Besprechungsräume besichtigen. Mit leckerem Essen, erfrischenden Getränken, Live-Musik und Kinderprogramm war für Groß und Klein etwas dabei. Bei großartiger Stimmung konnte uns auch das Wetter nichts anhaben, und wir blicken auf eine tolle Eröffnungsfeier zurück.



Wiederaufbau Schleswig

Nachdem das Jahrhunderthochwasser in Schleswig-Holstein im Oktober 2023 unser Bankgebäude in Schleswig geflutet hat, stehen die Jahre 2024 und 2025 ganz im Zeichen des Wiederaufbaus. Das Erdgeschoss wurde getrocknet und musste komplett entkernt werden. Während der Aufräumarbeiten wurden bereits Planungen zum Wiederaufbau vorgenommen. Im Anschluss wurden Kabel neu verlegt, Sanitärinstallationen durchgeführt, der Estrich eingebracht und Trockenbauwände gesetzt, sodass die neue Raumaufteilung bereits sichtbar ist. Auch in Schleswig werden die Büros im Zuge des Wiederaufbaus modernisiert. Außerdem wird unsere Filiale vom Stadtweg ins Erdgeschoss unserer Verwaltung umziehen und begrüßt dann unsere Kundinnen und Kunden mit einem neuen, frischen Look. Die SB-Zone im Stadtweg werden wir hierbei weiterhin aufrechterhalten. Der Bezug der Büro- und Filialräumlichkeiten ist für 2026 geplant und soll mit einem Tag der offenen Tür gefeiert werden.



Drittbankvermittlung

Das ideale Darlehen – egal von welcher Bank

Der Traum von einer eigenen Immobilie ist bei vielen trotz hoher Baukosten und der aktuellen Zinssituation sehr präsent. Wir wissen, dass die Konditionen eines Darlehens hierbei entscheidend sind, denn schon kleine Zinsunterschiede können bei einer langen Laufzeit einen großen Kostenunterschied ausmachen. Aus diesem Grund helfen wir unseren Kundinnen und Kunden, das individuell passende Finanzierungsangebot zu finden – auch von anderen Banken.

Wir haben mit unseren Kollegen Marco Heßel (Leiter Privatkunden) und Sönke Pohl (Baufinanzierungsexperte aus Schleswig) gesprochen, die uns die wichtigsten Fragen zum Thema Drittbankvermittlung beantwortet haben.

Warum vermittelt die VR Bank Nord Darlehen an andere Banken?

Marco Heßel: Wir sehen zwei nachhaltige Entwicklungen: Zum einen ist der Wunsch nach Wohneigentum in unserer Region sehr präsent, zum anderen möchten zukünftige Eigenheimbesitzerinnen und -besitzer jemanden haben, der sie berät und sie durch die Vielzahl an Aufgaben lenkt. Woher das Darlehen für die zugehörige Finanzierung kommt – von der Hausbank, einem Verbundpartner oder einer anderen Bank – rückt dabei in den Hintergrund.

Mit der Option zur Vermittlung an andere Banken verbinden wir unsere kompetente Beratung mit der Möglichkeit, das passende Finanzierungsangebot aus einer Vielzahl von Finanzierungspartnern zu finden.

Was sind die Vorteile für die Bank und für die Kundinnen und Kunden?

Marco Heßel: Unsere Kundinnen und Kunden stehen bei uns im Mittelpunkt. Wir erkennen ihre Bedarfe und Wünsche und gehen mit unserer Beratung und dem Schritt zur Drittbankvermittlung darauf ein. Dies steigert die allgemeine Zufriedenheit, die uns als Bank sehr wichtig ist. Der Vorteil für unsere Kundinnen und Kunden ist dabei immens: Sie müssen nicht bei verschiedenen Finanzierungspartnern anfragen und Angebote vergleichen. Alle damit verbundenen Aufgaben übernehmen wir gerne.

Wie laufen der Beratungsprozess und die Abwicklung ab?

Sönke Pohl: Im Beratungsgespräch zur Finanzierung gehen wir auf den individuellen Bedarf sowie die Ziele und Wünsche der Interessentinnen und Interessenten ein. Wir suchen den passenden Finanzierungspartner, kümmern uns um die benötigten Unterlagen und beantragen die Finanzierung.

Muss man Kundin oder Kunde bei der VR Bank Nord sein, um eine solche Finanzierungsberatung in Anspruch nehmen zu können?

Sönke Pohl: Nein, muss man nicht. Wichtig ist, dass unser Plattformpartner BAUFINEX ausschließlich die Nachfrage von Privatkundinnen und -kunden bedienen kann.

Kostet die Beratung etwas?

Sönke Pohl: Nein, die Beratung ist komplett kostenfrei. Wir als VR Bank Nord verdienen erst, wenn wir das passende Angebot gefunden haben, es unseren Kundinnen und Kunden zusagt und es zu einer Finanzierung kommt.

Wie haben unsere Kundinnen und Kunden reagiert?

Sönke Pohl: Die bisherigen Erfahrungen sind sehr positiv. Unsere Kundinnen und Kunden finden es gut, dass wir sie umfassend beraten und ihnen einen Überblick über die verschiedenen Finanzierungsmöglichkeiten, auch außerhalb unserer Bank und unserer Verbundpartner, verschaffen. Ein weiterer Termin bei anderen Anbietern ist oftmals nicht mehr notwendig.



So funktioniert die Drittbankvermittlung:

Kundin / Kunde



VR Bank Nord eG



Drittbanken



Sönke Pohl

Immobilienfinanzierungsberater
in Schleswig und Umgebung
04621 5478-3805
soenke.pohl@vrbanknord.de



Änderungen im Zahlungsverkehr

Empfängerüberprüfung – Verification of Payee (VoP)

Kennen Sie das? Man überweist eine größere Rechnung und hat das unsichere Gefühl, bei der langen IBAN einen Fehler gemacht zu haben. Das muss nicht sein, denn ab dem 9. Oktober 2025 werden Überweisungen durch eine Empfängerüberprüfung noch sicherer.

Diese Änderung betrifft alle Standard- und Echtzeitüberweisungen in Euro innerhalb des Europäischen Wirtschaftsraums und wird aufgrund neuer gesetzlicher Vorgaben eingeführt.

Die Empfängerüberprüfung (VoP) greift, wenn Sie SEPA-Überweisungen per Selbstbedienungsterminal oder im OnlineBanking einreichen sowie bei direkter Erfassung in unserer Filiale. Bei beleghaft abgegebenen Überweisungen erfolgt keine Überprüfung.

Wie funktioniert die Empfängerüberprüfung?

Bei Eingabe einer Überweisung wird abgeglichen, ob die angegebene Kundenkennung (IBAN) und der von Ihnen angegebene Name der Zahlungsempfängerin oder des -empfängers mit dem Namen der Kontoinhaberin oder des -inhabers übereinstimmen.

Als Ergebnis erhalten Sie am Selbstbedienungsterminal, im OnlineBanking und bei direkter Erfassung in der Filiale eine der folgenden Rückmeldungen:

- ✓ Der von Ihnen eingegebene Name der Zahlungsempfängerin oder des -empfängers stimmt mit dem Namen der Kontoinhaberin oder des -inhabers vollständig überein.
- ✓ Es gibt eine leichte Abweichung, inklusive der Anzeige der richtigen Bezeichnung.
- ✓ Die von Ihnen vorgenommenen Angaben weichen deutlich ab.
- ✓ Es konnte keine Prüfung erfolgen, da die Empfängerbank nicht antwortet.

Was passiert, wenn die Angaben nicht oder nicht vollständig übereinstimmen?

Sie als Zahlerin oder Zahler entscheiden, ob Sie die Zahlung ausführen oder abrechnen.

Wenn die hinterlegten Daten nicht oder nur nahezu mit Ihren Angaben übereinstimmen, teilen wir Ihnen zusätzlich mit, welche Folgen es haben kann, wenn Sie die Überweisung freigeben. Wir als VR Bank Nord eG weisen keine Zahlung auf Grundlage des Ergebnisses der Empfängerüberprüfung ab. Sie entscheiden selbst, ob Sie die Überweisung ausführen, korrigieren oder neu erfassen möchten.



Weitere Informationen finden Sie auf unserer Website vrbanknord.de/vop

Sollten wir Ihre Fragen hier nicht beantworten, kommen Sie gerne auf uns zu. Unser Team in der VR DirektFiliale ist gerne für Sie da unter **0461 40215-0**.



v. l.: Hans Werner Petersen, Inhaber Scandinavian Park Petersen KG, mit Dawid Grabosz, Leiter Individualkunden VR Bank Nord eG

Inflation, Zinsen und politische Ereignisse im Jahr 2025 Die aktuellen Entwicklungen auf dem Kapitalmarkt

Wachstum, Investitionen, Forschung und Entwicklung – es gibt vielfältige Gründe für Unternehmen, Anteile an der eigenen Firma an der Börse zu verkaufen. Der wohl wichtigste ist jedoch meistens die Kapitalbeschaffung. Dafür erhalten sie Geld von Anlegerinnen und Anlegern, die in die jeweilige Aktie oder Anleihe investieren. Die Anlegenden hoffen, mit ihrer Investition am Wachstum des Unternehmens zu partizipieren, ihr Geld zu vermehren und dabei eine höhere Rendite zu erzielen als bei klassischen Sparformen wie Spargbüchern, Tages- oder Festgeldkonten. Gehandelt werden Wertpapiere wie Aktien oder Anleihen auf dem Kapitalmarkt.

Im Jahr 2025 gab es viele große Einflussfaktoren, die den Kapitalmarkt wesentlich geprägt haben. Dazu zählten vor allem die Zinsentwicklung, die Entwicklung der Inflation sowie die Wirtschaftslage und weltweite politische Ereignisse.

Das aktuelle Zinsniveau wird von den Zentralbanken – in Europa von der Europäischen Zentralbank (EZB) – gesteuert. Das oberste Ziel ist dabei, die Inflationsrate bei 2 % zu halten. Die letzten Jahre waren durch starke Zinsschwankungen geprägt – von negativen Zinsen bis hin zu über 4,5 % für kurzfristige Geldanlagen. Höhere Zinsen machen klassische Sparprodukte attraktiver, wodurch Anlegerinnen und Anleger oft weniger in Aktien oder Anleihen investieren. Gleichzeitig werden Kredite für Unternehmen teurer, sodass auch die Investitionsbereitschaft zurückgehen kann. In den letzten zwölf Monaten gab es in Europa mehrere Zinssenkungsschritte, wodurch es wieder attraktiver ist, sein Geld in Aktien und Anleihen anzulegen, statt es auf Tages- oder Festgeldkonten zu parken.

Ein weiterer wesentlicher Faktor, der den Kapitalmarkt beeinflusst, sind weltweite politische Ereignisse, die oft Unsicherheiten

nach sich ziehen. So führten Ankündigungen von Zöllen in den USA im April 2025 zu einem deutlichen Börsenrückgang. In Europa hingegen sorgten umfangreiche Investitionsprogramme der neuen Bundesregierung und Themen wie Verteidigung und Infrastruktur für neue Höchststände am Aktienmarkt. Konflikte wie der Russland-Ukraine-Krieg und Spannungen im Nahen Osten wirken sich ebenfalls auf die Wirtschaft aus – zum Beispiel durch Sanktionen oder höhere Ölpreise. Dies verteuert die Produktion, schränkt die Wachstumsmöglichkeiten von Unternehmen ein und kann die Inflation antreiben.

Bei dieser komplexen Lage kann es eine Herausforderung sein, den Überblick zu behalten und die persönlich passende Anlagestrategie zu finden. „Unser VR Bank Nord-Beratungsteam kennt die vielfältigen Einflüsse auf den Kapitalmarkt ganz genau, überprüft die bankinternen Empfehlungen regelmäßig und kann unsere Kundinnen und Kunden mit dieser Expertise bestmöglich beim Erreichen ihrer Ziele unterstützen“, erklärt Dawid Grabosz, Leiter Individualkunden bei der VR Bank Nord. Dabei werden individuelle Themen und Präferenzen sowie die persönliche Risikobereitschaft in jede Beratung miteinbezogen. „Durch eine breite Streuung auf verschiedene Anlageklassen können wir individuell für jede Kundin und jeden Kunden die passende Vermögensstruktur erstellen.“

Wichtige Begriffe auf dem Kapitalmarkt



Aktie

Eine Aktie ist ein Wertpapier, mit dem die Anlegerin oder der Anleger einen Anteil an einem Unternehmen erwirbt. Indem man dem Unternehmen sein Geld zur Verfügung stellt, möchte man vom Wachstum profitieren und einen Teil des Gewinns (auch: Dividende) ausgeschüttet bekommen.



Anleihe

Eine Anleihe funktioniert wie ein Kredit: Ein Unternehmen oder ein Staat nimmt für einen bestimmten Zeitraum einen Geldbetrag auf. Das Geld erhält es dabei nicht von einer Bank, sondern von (privaten) Anlegerinnen und Anlegern. Meistens werden beim Kauf ein fester Zinssatz und eine feste Laufzeit vereinbart.



Inflation

Die Inflation bezeichnet die Preisentwicklung einiger Güter des Alltags. Waren und Dienstleistungen werden teurer, sodass man für einen bestimmten Geldbetrag weniger kaufen kann. Durch die Inflation verliert eine Währung an Wert.



Zinsen

Zinsen sind die Kosten für geliehenes Geld. Sie sind der Preis, den eine Kreditnehmerin oder ein Kreditnehmer für die Nutzung des geliehenen Geldes zahlt. Für den Kreditgebenden sind Zinsen eine Einnahme oder ein Ertrag aus der Geldanlage.



v.l.: Prof. Dr. habil. Sven Tode, Präsident der Hochschule Flensburg, Prof. Dr. Till Albert, Betreuer, Susann Schultz, Preisträgerin, Hauke Präger, VR Bank Nord eG



© Rainer Berson

Im Mittelpunkt steht beim Haus KoMeT immer der Mensch mit seinen individuellen Bedürfnissen.

Unser Engagement in der Region VR Bank-Hochschulpreis 2025

Mit dem VR Bank-Hochschulpreis honorieren wir herausragende akademische Leistungen junger Flensburger Wissenschaftlerinnen und Wissenschaftler. Ausgezeichnet werden Arbeiten, die einen relevanten Beitrag zur wirtschaftlichen, technischen und gesellschaftlichen Weiterentwicklung der Region leisten.

Den ersten Platz hat in diesem Jahr Susann Schultz belegt, die mit ihrer Masterarbeit die digitale Transformation des Medikationsprozesses im Krankenhaus beleuchtet und einen aktiven Beitrag zur Patientensicherheit, zur Entlastung medizinischer Fachkräfte sowie zur Effizienzsteigerung im Krankenhausalltag leistet. Ihre herausragende Arbeit wurde mit 3.000 Euro ausgezeichnet.

In diesem Jahr wurden zwei zweite Plätze vergeben, die jeweils mit 1.500 Euro dotiert sind. Leony Dietz setzt sich mit ihrer Masterarbeit dafür ein, dass wissenschaftlich fundierte Nachhaltigkeitsstrategien in regionalen Unternehmen verankert werden. Und die Abschlussarbeit von Chantal Butenberg zielt darauf ab, ein System zu entwickeln, welches durch den Einsatz individualisierbarer technologischer Bausteine die zwischenmenschliche Nähe über Distanz fördert. Auf ihrer Graduierungsfeier im Juli haben wir den dies-

jährigen Gewinnerinnen persönlich gratuliert und ihnen ihre Preise überreicht.

Sommer, Sonne, Festival: unser Sponsoring beim DanGer Festival

Musik bringt Menschen zusammen – und das über Ländergrenzen hinweg. In diesem Jahr haben wir als Sponsor das DanGer Festival unterstützt, das am 7. Juni in Rens (Dänemark) und am 5. September in Ladelund (Deutschland) stattgefunden hat. Ein vielseitiges Line-Up aus deutschen und dänischen Künstlerinnen und Künstlern, regionale Essens- und Getränke-spezialitäten, Camping und eine ausgelassene Stimmung haben beide Veranstaltungen zu einem einzigartigen Festivalerlebnis gemacht, bei dem Ländergrenzen verschwimmen und die kulturelle Verbindung weiter gestärkt wird.

Das Haus KoMeT in Niebüll

Hilfe für diejenigen, die sich nicht selbst helfen können: Das Haus KoMeT in Niebüll hat es sich zur Aufgabe gemacht, Menschen mit Mehrfachbehinderungen zu fördern und sie dabei zu unterstützen, selbstbestimmt zu wohnen. Ziel ist es, die Selbstständigkeit und Lebensqualität der Betroffenen zu stärken.

Im Mittelpunkt steht hier immer der Mensch mit seinen individuellen Bedürfnissen, Stärken und Zielen. Unabhängig vom Alter oder der Art und Schwere der Behinderung bietet das Haus KoMeT jedem Menschen ein umfassendes Förderangebot in den Bereichen Erziehung, Bildung, Therapie und Bewegung an. Konkret werden tagtäglich Gruppen- und Einzelförderung, Tagesbetreuung, ambulant betreutes Wohnen, konduktives Schwimmtraining und Förderblöcke angeboten. Dabei wird eng mit den betroffenen Familien zusammengearbeitet. Die 26 Mitarbeitenden vor Ort in Niebüll bilden sich stetig im Bereich der konduktiven Förderung weiter und freuen sich immer über neue Kolleginnen und Kollegen, die einen Beitrag zu dieser wichtigen Arbeit leisten möchten.

Das Haus KoMeT ist ein Leuchtturmprojekt im Bereich Förderung und Teilhabe von mehrfachbehinderten Menschen. Neben anderen Unterstützerinnen und Unterstützern haben wir diese herausragende und wichtige Arbeit mit Spenden aus der VR Bank Nord-Stiftung und von der Bank gefördert, um weiterhin nachhaltige Hilfe für Menschen mit (Mehrfach-) Behinderungen in der Region zu ermöglichen.

Weitere Informationen zum Haus KoMeT und zum Förderverein: haus-komet.de



Tanja und Sven Häußler, Mitglieder der VR Bank Nord eG

Mitgliedschaft bei der VR Bank Nord Gemeinsam stärker: Warum sich die Mitgliedschaft lohnt

Als Genossenschaftsbank sind wir anders als andere Banken. Bei uns kann man Mitglied werden und so von vielen Vorteilen profitieren. Unsere Mitglieder werden regelmäßig an unserem wirtschaftlichen Erfolg beteiligt. Wir als VR Bank Nord sind in der Region verwurzelt und dort zuhause, wo auch unsere 38.981 Mitglieder* zuhause sind. Wir machen uns stark für die Region, fördern soziales Engagement, Projekte vor Ort und die Menschen, die dort leben

Mitwissen: Informationen aus erster Hand

Auf der jährlichen Vertreterversammlung informiert unser Vorstand die Vertreterinnen und Vertreter über alles Wichtige zur Geschäftspolitik der VR Bank Nord eG. Unsere Mitglieder können sich jederzeit im Geschäftsbericht über die Geschäftszahlen und Planungen informieren oder sich direkt mit Fragen an uns wenden.

Mitbestimmen: für die Bank und für die Region

Jedes Mitglied hat ein Stimmrecht bei der Vertreterwahl. Pro 100 Mitglieder wird alle vier Jahre eine Vertreterin oder ein Vertreter gewählt. Diese gewählten Vertreterinnen und Vertreter genehmigen auf der Vertreterversammlung zum Beispiel den Jahresabschluss oder entscheiden darüber, wie der Gewinn verwendet wird, wie hoch die Dividendenzahlung ist und wie die Kontrollgremien besetzt werden. Dabei gilt das demokratische Prinzip: ein Mitglied, eine Stimme – unabhängig davon, wie viele Geschäftsanteile sie besitzen.

Aus jedem Marktbereich (Bredstedt, Flensburg, Niebüll, Schleswig) haben sich engagierte Mitglieder gefunden, die uns dabei unterstützen, unsere Bank weiterzuentwickeln. Sie sind das Bindeglied zwischen der VR Bank Nord eG und unseren Mitgliedern und vergeben jährlich 120.000 Euro an Vereine und Institutionen in der Region: unsere Mitgliederbeiräte.

Wir machen uns stark für die Region, engagieren uns für Projekte vor Ort und für die Menschen, die dort leben. Im Jahr 2025 wurden mit Spenden aus den Mitgliederbeiräten beispielsweise ein neues Klettergerüst für die ADS-Sport-KiTa Handewitt und Jugendboote für den Förde Yacht Club Bockholmwik e. V. angeschafft. Die KiTas in Drelsdorf und Emmelsbüll-Horsbüll haben Selbstbehauptungskurse für Vorschulkinder durchgeführt, und der Seniorenverein Schleswig hat die Spendefür die Umsetzung der Seniorenfreizeit genutzt.

Mitverdienen: Mitgliedschaft zahlt sich aus

Alle Mitglieder werden regelmäßig am wirtschaftlichen Erfolg unserer Bank beteiligt. Denn in der Regel erhalten alle Mitglieder einmal jährlich eine Dividende. Diese lag in den vergangenen Jahren bei bis zu 4,5 %. Außerdem erhalten Mitglieder über das MeinPlus Vorteilsprogramm Sonderkonditionen, Eintrittsrabatte und Vergünstigungen bei Partnerunternehmen in der Region.

*Stand 1.8.2025



Wir gehören unseren Mitgliedern



Wir sind nah vor Ort



Wir sind bestens vernetzt



Wir leben genossenschaftliche Werte



Wir stärken unsere Region



Wir sind sozial engagiert

SOCIAL MEDIA BUSINESS

Workshop für Berufseinsteiger und junge Leute, die ihre Karriere mit Social Media fördern wollen.

presented by



v. l.: Lisa Hansen, VR Bank Nord, mit Levke Jannichsen und Jule Petersen von der Agentur Storyfischer

Jugendmarkt

Neue Veranstaltungsformate für unsere jungen Kundinnen und Kunden

Dieses Jahr stand für uns unter dem Motto: **Neue Wege gehen und mehr für unsere jungen Kundinnen und Kunden machen. Also haben wir den Fokus auf junge Leute zwischen 16 und 27 Jahren gelegt und zwei neue Veranstaltungsformate geplant.**

Auf unserer SmartMoney-Veranstaltung in Niebüll stand die finanzielle Bildung im Mittelpunkt. Die Teilnehmenden bekamen von jungen Mitarbeitenden aus unserer Bank spannende Einblicke in die Finanzwelt sowie Tipps, wie man im Alltag smart mit Geld umgeht und wann Sparen oder Investieren die bessere Wahl ist.

Auch unsere Social-Media-Abende, die wir zusammen mit der Agentur Storyfischer in Flensburg und Niebüll ausgerichtet haben, waren ein voller Erfolg. Unter dem Motto „Mehr als nur Scrollen“ haben rund 40 junge Menschen mit Begeisterung für Social Media bei uns gelernt, wie sie mehr aus ihrer Screentime machen und dabei Instagram, TikTok & Co. für sich nutzen können. Mit jeweils einem Impulsvortrag und anschließendem Workshop sowie genug Zeit zum Austausch untereinander hatten wir zwei interessante und kurzweilige Abende.



AKTIONEN FÜR DIE VR NORDLICHTER 2025

DATUM	VERANSTALTUNG	MINDESTALTER	EIGENANTEIL
16.10.2025	Kinonachmittag mit dem Film „Die Schule der magischen Tiere“ in Niebüll und Schleswig	6 Jahre	8 Euro
03.11.2025	Weltspartag in den Filialen Flensburg, Bredstedt, Husby, Jübek, Langenhorn, Leck, Niebüll, Satrup, Schafflund, Schleswig, Süderlügum und Tarp	-	kostenlos
04.11.2025	Weltspartag in den Filialen Silberstedt, Wees, Risum-Lindholm und Sörup	-	-
08.11.2025	SprungRaum Kiel	7 Jahre	30 Euro
20.12.2025	Familientheater „Eine Woche voller Samstage“, Stadttheater Flensburg	Kinder in Begleitung Erwachsener	Kinder kostenlos, Erwachsene 5 Euro



Auf unserem WhatsApp-Kanal bekommt ihr Infos zu allen Veranstaltungen und könnt euch direkt anmelden.

Wir sind für dich da

Lisa und Eyleen planen die Ausflüge und Veranstaltungen für die VR Nordlichter und sind eure Ansprechpartnerinnen für alle Fragen rund um unseren Jugendclub.

Lisa Hansen (links)

04661 9388-3732
lisa.hansen@vrbanknord.de

Eyleen Werner (rechts)

04661 9388-3017
eyleen.nicole.werner@vrbanknord.de



Ihre Immobilie in den besten Händen

Ob Familienveränderungen, persönliche Wünsche oder äußere Umstände – der Verkauf von Immobilien ist ein sensibles Thema. Lassen Sie sich beraten und sprechen Sie mit unseren Spezialistinnen und Spezialisten.



Wertermittlung

Als erfahrene Immobilienexpertinnen und -experten in Ihrer Region sprechen wir Ihnen unter Berücksichtigung des Marktes und des Gebäudezustandes eine fundierte Preisempfehlung aus.



Verkaufsvorbereitung

Wir helfen Ihnen bei der Zusammenstellung aller notwendigen Unterlagen zu Ihrer Immobilie und gestalten ein ansprechendes Exposé. Gemeinsam erarbeiten wir mit Ihnen eine optimale Verkaufsstrategie.



Bewerbung

Ihr Objekt wird von uns sowohl regional als auch überregional präsentiert. Auf Wunsch stellen wir ein Verkaufsschild auf Ihrem Grundstück auf und platzieren Ihr Objekt als Aushang in unseren Filialen.



Interessenten-Management

Wir sprechen vorgemerkte Kontakte aus unserer Datenbank an. Zudem verwalten wir Anfragen, vereinbaren Termine und führen Besichtigungen durch – auch abends!



Verkaufsverhandlung

Ist eine Käuferin oder ein Käufer gefunden, unterstützen wir Sie bei der Preisverhandlung. Bevor ein Notartermin angesetzt wird, prüfen wir selbstverständlich, dass die Finanzierung gesichert ist.



Notartermin und Übergabe

Wir koordinieren für Sie die kompletten Formalitäten vom Kaufvertrag bis zur Beurkundung und stellen eine ordnungsgemäße Übergabe sicher.



Kooperationsangebote

Darf es noch mehr sein? Dann organisieren wir für Sie gerne:

- Aufmaß und Flächenberechnung sowie 360-Grad-Aufnahmen
- Professionelle Digitalfotos von Ihrem Objekt
- Luftbilder mittels Drohnenaufnahmen
- Energieausweise (Bedarf und Verbrauch)
- Optimierung oder Neuerstellung von Grundrissen
- Hausverwaltung

Ihr großer Vorteil gegenüber dem Privatverkauf: Bei uns sind viele Vermarktungsleistungen bereits inkludiert. Zusätzlich bieten wir Ihnen die Möglichkeit zur Unterstützung beispielsweise in den Bereichen Hausverwaltung, Versicherungs-Check, Kontoführung, Geldanlage und Generationenberatung.



1
Claus Oldenburg
Immobilienpezialist
Niebüll
T 04661 9388-3424
M 0172 4549999
E claus.oldenburg@vrbanknord.de



2
Michael Pleger
Immobilienpezialist
Flensburg
T 0461 40215-3465
M 0171 6848153
E michael.pleger@vrbanknord.de



3
Mara Dethlefsen
Immobilienpezialistin
Bredstedt
T 04671 8878-3111
M 0151 54639005
E mara.dethlefsen@vrbanknord.de



4
Matthias Fehlberg
Immobilienpezialist
Tarp
T 0461 40215-3123
M 0151 51074462
E matthias.fehlberg@vrbanknord.de



5
Hans-Jürgen Schuhmacher
Immobilienpezialist
Schleswig
T 04621 5478-3556
M 0171 6848147
E hans-juergen.schuhmacher@vrbanknord.de



6
Jonas Eissing
Immobilienpezialist
Schleswig
T 04621 5478-3128
M 0151 72853421
E jonas.eissing@vrbanknord.de





v. l.: Jan Lorenz Hansen, VR Bank Nord, mit den Schülern der 10. Klasse der GMS Bredstedt und Lehrer Jan Jäger.

Helden der Zukunft Ökologischer Fahrradschuppen für die Gemeinschaftsschule Bredstedt

Auch in diesem Jahr wurden bei uns in der Bank wieder die „Helden der Zukunft“ ausgezeichnet. Mit diesem Projekt unterstützen wir Kinder und Jugendliche dabei, sich mit nachhaltigen Themen auseinanderzusetzen. Jährlich fördern wir eingereichte Projekte mit einer Gesamtsumme von 20.000 Euro.

Elf Schülerinnen und Schüler aus der 10. Klasse der Bredstedter Gemeinschaftsschule haben sich in der letzten Wettbewerbsrunde mit einem großartigen Projekt für die „Helden der Zukunft“ beworben: Mit der Förderung wurde ein neuer, nachhaltiger Fahrradschuppen geplant und errichtet. Dieser ist mit einer kleinen PV-Anlage auf dem Dach ausgestattet, sodass Akkus von E-Bikes und E-Scootern während der Schulzeit aufgeladen werden können. Darüber hinaus wurde das Dach be-

grünt, um die heimische Artenvielfalt zu wahren. Unterstützt wurden die Schülerinnen und Schüler des Wahlpflichtkurses Biotop/Technik beim Bau des Schuppens von ihrem Lehrer Jan Jäger sowie von ortsansässigen Fachfirmen aus Bredstedt und Umgebung.

Ihr habt auch eine Idee für ein nachhaltiges Projekt? Dann gewinnt in der nächsten Runde der „Helden der Zukunft“ euren finanziellen Zuschuss. Hier findet ihr alle Informationen zum Wettbewerb und den direkten Link zur Anmeldung »

Einreichungsschluss ist der 31.12.2025.

Eure Ansprechpartnerin für Rückfragen:

Lisa Hansen

Tel.: 04661 9388-3732

Mail: lisa.hansen@vrbanknord.de

Helden der Zukunft



Gemütliche Stunden in der kalten Jahreszeit Gewinnspiel

In dieser Ausgabe verlosen wir einen Gutschein vom team-Baucenter im Wert von 500 Euro. Frische Luft tanken im goldenen Herbst oder den Punsch mit Freunden im Advent genießen: Mit einem neuen Heizpilz verbringen Sie auch an kälteren Tagen gemütliche Stunden auf Ihrer Terrasse.



Gewinnen Sie einen Gutschein im Wert von 500 Euro vom team-Baucenter.

Abbildung beispielhaft

Schlafanzug	Gewaltherrscher	hölzerne Wandvertäfelung	seit langer Zeit	Spielzeug	offizieller Widerruf	Flucht aus dem Gefängnis	westl. Verteidigungsbündnis	indische Anrede	Schreibstift-einlage
→			spöttisch: schöner Mann	↻ 1		Warnsignal bei Gefahr	↻ 8		↘
festes Seezeichen	Gesetzbuch	niederl. Käsestadt			Platzdeckchen		Kurkrankenhaus (Kw.)	Warthe-Zufuss	
→	↻ 4	Erfahrung, Gewohnheit	Körper eines Lebewesens			Sternbild		↘	↻ 3
quengeln			↻ 7		Raucherbühör (Kw.)	tibet. Lastenträger	eine der Gezeiten		
→			Gabe an die Götter	Wechsel, geldloser Handel				türkisches Bad	Geschäftszimmer
unaufhörlich	Wechselbürgerschaft	wirklichkeitsfern				Walfangkapitän in 'Moby Dick'			↘
→	↻ 2	Kfz.-Z.: Tansania	Abk.: Straße	↻ 9	Boxlegende † (Muhammad)	Vorgesetzter		↘	↘
Telekopierer (Kw.)	Teil des Kühlschranks					Kartenspiel			↘
→			↻ 6		Weltausstellung (Kw.)		↻ 10	Abk.: Antriebs-schlupf-regelung	
Wolfspinne	Hunderrasse			↻ 5		musikalischer Begriff			

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
---	---	---	---	---	---	---	---	---	----

ZUR TEILNAHME gehen Sie auf die Internetseite vrbanknord.de/nordschnack-gewinnspiel2025 und geben Sie dort das Lösungswort sowie Ihre Daten ein. Gerne können Sie das Lösungswort auch in Ihrer Filiale gemeinsam mit unseren Mitarbeitenden online einreichen.

Mitarbeitende der VR Bank Nord und ihre Angehörigen dürfen nicht teilnehmen. Der Rechtsweg ist ausgeschlossen.

EINSENDESCHLUSS IST DER 08.11.2025

VIEL GLÜCK!

Gefällt Ihnen die Nordschnack?

Gibt es Themen, von denen Sie sich wünschen, dass wir über sie berichten? Wir freuen uns, wenn Sie uns über den QR-Code ein Feedback hinterlassen.



Unter allen Teilnehmenden verlosen wir drei Wunschgutscheine im Wert von jeweils 50 Euro.



WERO

Mit **Wero** Geld senden und empfangen in Echtzeit.

- In unter 10 Sekunden Geld an Freunde und Familie senden.
- Ohne IBAN – Handynummer/E-Mail-Adresse genügt.
- Jetzt upgraden und Wero-PRO für Ihr Kleingewerbe nutzen.