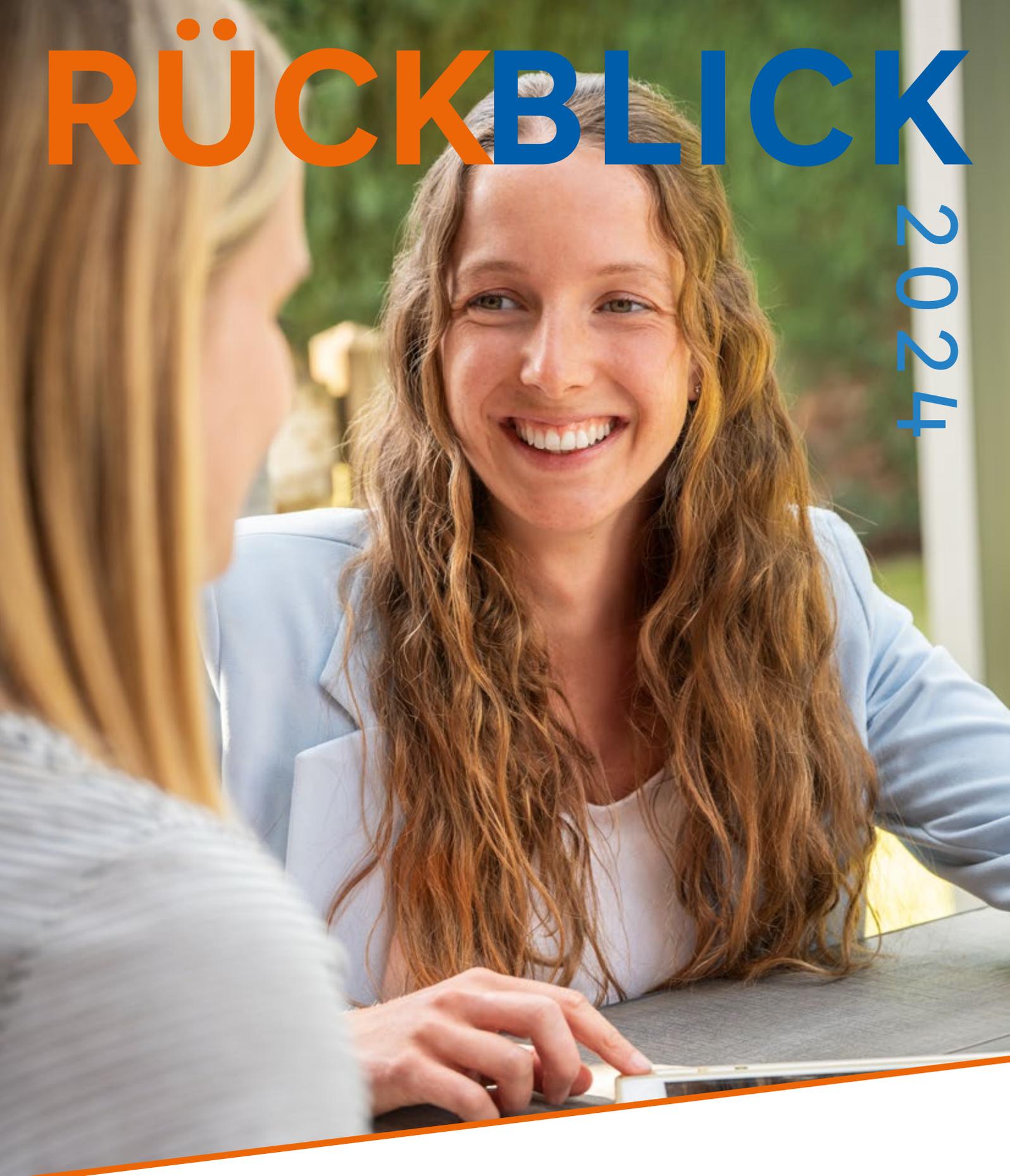


RÜCKBLICK

2024



Gemeinsam durch herausfordernde Zeiten

Sehr geehrte Mitglieder, sehr geehrte Kunden und alle, die es noch werden wollen,

man ist geneigt zu fragen, wann kommen mal wieder ruhigere Zeiten auf uns zu? Die Kriegs- und Krisensituation der Vorjahre hielt auch im Jahr 2024 an. Hinzu kamen weitere Verunsicherungen durch den Wahlsieg von Donald Trump und das Zerschlagen der Ampelkoalition. Insgesamt ein Umfeld, das dämpfend auf die wirtschaftliche Entwicklung wirkte.

Wie verhält man sich richtig in diesen besonderen Zeiten?

In einem solch komplexen Umfeld fallen auch finanzielle Entscheidungen zunehmend schwer. Umso wichtiger ist es, in Finanzfragen einen kompetenten und vertrauensvollen Partner an der Seite zu haben, der dabei hilft, Entscheidungen abzuwägen und Hilfestellungen zu geben. Im zurückliegenden Jahr haben wir unsere Kraft erneut dafür eingesetzt, genau dieser Partner zu sein. Unsere Mitarbeitenden helfen dabei, die für Sie und Ihre individuelle Situation passende Lösung zu finden und umzusetzen.

Zurückhaltung bei Investitionen hält an

Dabei war deutlich zu spüren, dass das unsichere Umfeld zu weiterer Zurückhaltung bei Investitionen führte. Dies gilt sowohl für den gewerblichen und den Agrar-Sektor als auch für den privaten Wohnungsbau. Finanzmittel wurden eher geparkt und angesammelt, als sie zu investieren. Dies spiegelt sich in einem nur moderaten Wachstum bei den Ausleihungen und einem durchaus deutlichen Anstieg bei den Kundeneinlagen wider.

Notenbanken beginnen Zinssenkungszyklus

Der nachlassende Inflationsanstieg und die zunehmende Sorge um die konjunkturelle Entwicklung veranlasste die Notenbanken dazu, die Leitzinsen sukzessive wieder zu senken. Die Finanzmärkte zeigten daher trotz des unsicheren wirtschaftlichen Umfeldes eine sehr positive Entwicklung. Da die Vermö-

gensstrukturierung ein fester Baustein unserer genossenschaftlichen Beratung ist, profitierten Sie als unsere Kunden und Mitglieder von dieser Entwicklung. Bei uns schlug sie sich in Zuwächsen im Wertpapierdienstleistungsgeschäft nieder.

Risikolage weiter unauffällig

Ein anhaltend schwieriges wirtschaftliches Umfeld geht häufig einher mit einem Anstieg bei den Risiken im Kreditgeschäft. Aus diesem Grund haben wir unsere Risikovorsorge vorsorglich weiter erhöht, ohne dass es hierzu bislang konkreten Anlass gab. Auf jeden Fall gilt für uns und Sie, dass wir auch in schwierigen Zeiten als verlässlicher Partner an Ihrer Seite stehen.

Genossenschaftlicher Gedanke zeigt sich im nachhaltigen Handeln

Eine Gewinnerzielung ist für uns zwar wichtig, um das Eigenkapital für weiteres Wachstum zu stärken. Unser Wirken geht aber darüber hinaus und orientiert sich an allen, die direkt oder indirekt mit unserer Bank in Verbindung stehen: unseren Mitgliedern, Kunden und Mitarbeitenden, aber auch an den Kommunen und den sozialen, kulturellen und sportlichen Einrichtungen, die maßgeblich für den gesellschaftlichen Zusammenhalt in unserer Region sorgen. Darüber hinaus haben wir im Jahr 2024 weiter in die Reduzierung unseres CO₂-Fußabdrucks investiert und beispielsweise weitere Photovoltaik-Anlagen sowie E-Fahrzeuge angeschafft.

Blicken zufrieden auf das abgelaufene Geschäftsjahr

Sie – unsere Mitglieder und Kunden – sowie unsere Region stehen im Mittelpunkt unseres täglichen Handelns. Einmal mehr hat sich dies bewährt: In dem von Instabilität geprägten Umfeld unterstreichen unsere Ergebnisse die Stabilität und Stärke unseres Geschäftsmodells. Wir danken Ihnen und unseren Mitarbeitenden herzlich für Ihr Vertrauen und Ihr Engagement im vergangenen Jahr.

Berthold Scholte-Meyerink

Horst Lammers

Mitglieder Stand: 31.12.2024
8.940

Kunden
18.933

Vermittelte Immobilien 2024
56

Mitarbeitende
96

Gewerbesteuer an die Kommunen
€ 990.055

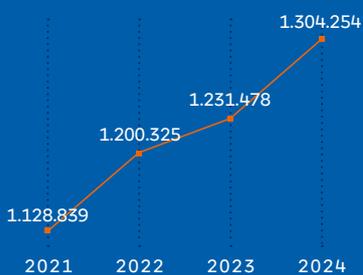
Geplante Dividende 2024: 6 %
€ 122.273,16



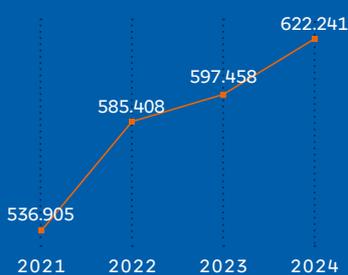
Unser Bankvorstand:
Horst Lammers,
Berthold Scholte-Meyerink

Geschäftsentwicklung 2024

Betreutes Kundenvolumen in T€



Bilanzsumme in T€



Ertragslage in T€

	2022	2023	2024
Zinsüberschuss ¹	9.791	10.985	11.736
Provisionsüberschuss ²	5.073	4.837	5.348
Verwaltungsaufwand ³	8.928	9.747	10.240
Risikovorsorge ⁴	2.330	-606	24
Jahresüberschuss	977	2.348	2.092

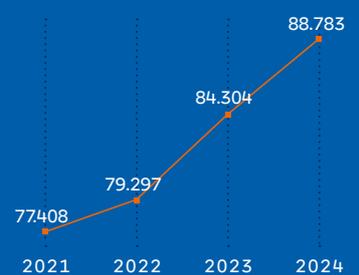
¹ GuV-Posten 1 bis 3

² GuV-Posten 5 bis 6

³ GuV-Posten 10 bis 11

⁴ Saldo GuV-Posten 13 bis 16

Bilanzielles Eigenkapital in T€¹



¹ Bilanzposition P11 und P12

Gemeinsam stark

Als Bank sind wir Teil der Niedergrafschaft – aber vor allem sind wir Teil der Menschen, die hier leben. Wir begegnen uns im Alltag, nicht nur im Beratungsgespräch. Das prägt unsere Haltung – und unsere Arbeit. Wir hören zu, bevor wir beraten. Und wenn wir etwas nicht sofort wissen, fragen wir nach. Denn gute Beratung hat mit Haltung zu tun – und mit Vertrauen, das man sich über Jahre erarbeitet. Ob in der Geschäftsstelle oder per Videoanruf auf dem Sofa: Wir sind für unsere Mitglieder und Kunden da. Verlässlich, nah – und mit einem klaren Blick für das, was in der Niedergrafschaft wirklich zählt.

In den Ruhestand wurden verabschiedet: Friedel Prys (Privatkundenberaterin in Georgsdorf), Jan Beckhuis (Agrarkundenberater) und Gerlinde Kriwat (Serviceberaterin in Hoogstede). Wir danken ihnen für ihren langjährigen Einsatz, ihre Erfahrung und die vielen gemeinsamen Jahre im Team der Volksbank Niedergrafschaft!

Erfolg ist kein Zufall! Im Jahr 2024 haben sich viele unser Mitarbeitenden weitergebildet. Das kommt nicht nur ihnen selbst zugute, sondern auch unseren Kunden und Mitgliedern.

Nils Lücke (Bankfachwirt BankColleg), Joel Hatger (Zertifizierter VR-Serviceberater), Felix Wenning (Zertifizierter VR-Serviceberater), Dereck Ferreira Trindade (Bankfachwirt BankColleg + Zertifizierter VR-Wohnbaufinanzierungsberater), Kora Bosch (Ausbildung zur Bankkauffrau), Petra Knecht (Zertifizierte VR-Privatkundenberaterin), Marco Klever (Bankbetriebswirt BankColleg + Zertifizierter VR-Vermögensplaner), Jolina Schulte, Dania Völker, Anja Lucas (jeweils geprüfte Inbound-/Service-Mitarbeiterin)





Wir gratulieren: **Gisela Brinkmann** (2. v.l., Zahlungsverkehr) feierte ihr 40-jähriges Betriebsjubiläum. **Arno Brinkmann** (Geschäftsstellenleiter Itterbeck), **Gebhard Lübbermann** (Bereichsleiter Firmen- und Agrarkunden), **Claudia Achteresch** (Rechnungswesen), **Birgit Dunz** (Vorstandssekretariat), **Heike Legtenborg** (Serviceberaterin in Itterbeck) und **Geert-Jürgen Broekman** (Vermögensberater in Hoogstede) bereichern seit 25 Jahren das Team der Volksbank Niedergrafschaft. Wir bedanken uns für viele Jahre Engagement, Erfahrung und Teamgeist!

Unser Aufsichtsrat: **Frank Töller**, **Jens Klausen**, **Heike Oudehinken** (Aufsichtsratsvorsitzende), **Gunter Kip**, **Helmut Töller**, **Jan Wigger**





Für Ihre unternehmerischen Pläne und Vorhaben: Bootswelt Geske GmbH

Mit Mut, Marktkenntnis und maritimer Leidenschaft

Ein Boot zu kaufen, ist für viele ein großer Schritt – für Jens und Detlef Geske ist es längst Alltag. Mit einem feinen Gespür für Marktchancen, viel technischem Know-how und großem Vertrauen ihrer Kunden hat sich ihr Bootshandel in Uelsen seit der Gründung 2020 erfolgreich etabliert.

Als Brüder aufgewachsen mit der Begeisterung fürs Wasser, hatten Jens und Detlef Geske früh Berührungspunkte mit Booten. „Unsere Eltern hatten immer ein Boot – das war für uns ganz normal“, erinnern sich die beiden. 2009 erfüllten sie sich gemeinsam einen Traum und kauften in England ihr erstes eigenes Boot. „Das war damals eine richtig gute Gelegenheit“, sagt Jens. „Der Pfund stand niedrig, wir haben ein Top-Boot zu einem sehr günstigen Preis bekommen.“

Über die Jahre vertieften sie ihr Wissen, lernten den Markt kennen, sammelten Erfahrung – und wagten 2020 den Schritt in die Selbstständigkeit. Sie meldeten ein Gewerbe an, erwarben das Gelände des ehemaligen Bauunternehmens Feige in Uelsen und gestalteten es in Eigenregie zu einem modernen Standort für den Bootshandel um. Im September desselben Jahres stand das erste verkaufsfertige Boot auf dem Hof – und das Geschäft lief sofort an. „Durch Corona war die Nachfrage nach Booten sprunghaft gestiegen“, sagt Jens. „Die Menschen wollten unabhängiger reisen, Natur erleben, flexibel bleiben.“



Firmenkundenberaterin Tanja Bernst im Gespräch mit Detlef und Jens Geske

Gleichzeitig brachte der Brexit eine echte Zäsur: England, bis dahin der wichtigste Einkaufsmarkt, schied praktisch über Nacht aus. Die Geskes reagierten flexibel und verlagerten ihre Beschaffungswege nach Frankreich, Spanien und Schweden. Meist begutachten sie die Boote online, bei besonderen Fällen reisen sie selbst oder beauftragen erfahrene Gutachter vor Ort. Der Ablauf folgt einem klaren Rhythmus: „Wir kaufen im Herbst zehn bis zwölf Boote, die wir bis Mitte des folgenden Jahres verkaufen“, erklärt Detlef. Gelegentlich kommen unterjährig weitere dazu, wenn sich eine gute Gelegenheit bietet. Die Investitionen dafür sind mitunter hoch – Flexibilität ist gefragt. „Da gehört auch Mut dazu“, sagt Jens. „Und der kurze Draht zu unserer Kundenberaterin Tanja Bernst bei der Volksbank Niedergrafschaft hilft uns enorm, wenn es mal schnell gehen muss“, ergänzt Detlef.

Verlässlichkeit ist das Fundament ihres Erfolgs: Jedes Boot wird professionell aufbereitet und mit einer zwölfmonatigen Garantiever sicherung übergeben. Die Kunden schätzen das – die sehr hohe Zufriedenheit spricht für sich. Jens und Detlef setzen auf ehrliche Beratung, langfristige Kundenbeziehungen und eine persönliche

Betreuung. Über 20 Jahre Erfahrung im Umgang mit Booten machen sie zu glaubwürdigen Partnern – nahbar, kompetent und mit Blick fürs Wesentliche.

Im Betrieb ergänzen sich die beiden ideal: Jens bringt technisches Verständnis und handwerkliches Geschick mit, Detlef kümmert sich verstärkt um die Kommunikation und den Vertrieb – beide treffen die Entscheidungen gemeinsam. Auch sprachlich sind sie breit aufgestellt: Detlef spricht fließend Englisch, Jens kommuniziert souverän auf Niederländisch. Ihre Bootshandelsfirma führen sie neben ihren bisherigen Berufen weiter: Jens arbeitet an vier Tagen pro Woche als Betriebschlosser, Detlef ist weiterhin 20 Stunden im Vertrieb tätig. Zeitlich eine Herausforderung – aber möglich, weil ihre Familien voll hinter ihnen stehen. Und wenn es passt, wird das Abholen eines Boots im Ausland schon mal mit einer kleinen Urlaubsreise verbunden.

Für die kommenden Jahre haben sie einen klaren Kurs: „Mittelfristig möchten wir rund 25 Boote pro Jahr verkaufen – das sollte auch funktionieren.“ Wer ihnen zuhört, zweifelt daran keinen Moment.

Als Partner der Landwirtschaft: Hof Ensink

In Hoogstede führt Landwirtschaftsmeister Andre Ensink gemeinsam mit seiner Familie einen Milchviehbetrieb mit rund 130 Kühen. Zwei Melkroboter übernehmen hier die tägliche Arbeit im Stall – unterstützt von drei Generationen, die Hand in Hand arbeiten: Neben Vater Jan, der nach wie vor aktiv mit anpackt, ist auch Sohn René inzwischen fest im Betrieb eingebunden. Der 18-Jährige absolviert derzeit sein Praxisjahr auf dem heimischen Hof, nachdem er kürzlich seine landwirtschaftliche Ausbildung abgeschlossen hat. Auch Ehefrau Gerlinde bringt sich regelmäßig mit ein – der Betrieb ist fest in Familienhand.

Dass der Hof auf eine lange Geschichte zurückblickt, zeigt ein Dokument aus dem Jahr 1650 – darin wird die Hofstelle erstmals unter dem Namen Ensink erwähnt. Heute stellt sich der Familienbetrieb strategisch für

Familiäre Stärke über Generationen hinweg: Andre, René, Nele, Janna und Jan Ensink – Gerlinde Ensink konnte an dem Fototermin leider nicht teilnehmen.



Moderne Landwirtschaft von oben: der Betrieb der Familie Ensink aus der Vogelperspektive.

die Zukunft neu auf: Mit Sohn René in der nächsten Generation und einer klaren Perspektive für die Weiterentwicklung. Auch durch die Übernahme eines benachbarten Betriebs im Jahr 2018 und zusätzlicher Flächen haben sich neue Möglichkeiten eröffnet – fachlich, personell und betrieblich.

Neben der Milchviehhaltung soll ein zweites betriebliches Standbein entstehen: Geplant ist ein Maststall für 30.000 Hähnchen – der Bauantrag dafür ist bereits gestellt. Er soll an einem betrieblich getrennten Standort entstehen. Die Milchviehwirtschaft bleibt dabei das Herzstück des Betriebs, das perspektivisch weiter ausgebaut werden soll.

Besonders ist der Blick auf die Herde: Familie Ensink setzt konsequent auf Rotationskreuzung mit Holstein-Friesian, Montbéliarde und Rotvieh. Andre Ensink zeigt sich überzeugt: „In Kombination mit der Eigenbestandsbesamung sorgt das für robuste Tiere mit längerer Lebensdauer. Die Kühe sind gesünder, da sie nicht von Inzucht betroffen sind.“ Das steigert nicht nur das Tierwohl, sondern macht sich auch betriebswirtschaftlich bemerkbar: Die Kosten für die Aufzucht amortisieren sich deutlich besser als bei einseitig gezüchteten Herden. „Der Milchpreis ist aktuell zufriedenstellend“, sagt Ensink. „Aber wirtschaftlich bleibt es ein schmaler Grat. Wer langfristig bestehen will, muss vorausschauend arbeiten.“

Starke Partner für einen starken Betrieb

Um die Entwicklung des Betriebs fachlich und strategisch zu begleiten, arbeitet Familie Ensink eng mit der VR AgrarBeratung zusammen. Im Mittelpunkt der Beratung steht die zukunftssichere Aufstellung des Unternehmens in allen betriebswirtschaftlichen und finanziellen Fragen. Ansprechpartner der VR AgrarBeratung ist Hermann Hofschulte, begleitet wird die Familie zusätzlich durch Bernd-Hindrik Maathuis, Agrarkundenberater der Volksbank Niedergrafschaft. „Die Zusammenarbeit mit Bernd-Hindrik Maathuis und Hermann Hofschulte ist jederzeit offen, fachlich stark und auf Augenhöhe – genau so, wie man es sich als landwirtschaftlicher Unternehmer wünscht“, betont Andre Ensink.



Beratung auf Augenhöhe: Familie Ensink im Gespräch mit Hermann Hofschulte (VR AgrarBeratung) und Bernd-Hindrik Maathuis (Agrarkundenberater).

Genossenschaftliche Beratung ... nah am Menschen

Kundenberaterin Vanessa Kuipers im Gespräch mit Louisa Mogge und Bastian Janzen

Kompetent, persönlich, fair – so empfinden Louisa Mogge und Bastian Janzen aus Itterbeck die Beratung durch unsere Bank.

In zentraler Lage von Itterbeck haben sich Louisa und Bastian vor drei Jahren ihren Traum vom Eigenheim erfüllt. Das Haus, Baujahr 1998, haben sie Schritt für Schritt liebevoll modernisiert – innen wie außen. Vom neuen Boden bis zur Gartengestaltung: Alles wurde in Eigenleistung umgesetzt. Besonders Bastians handwerkliches Geschick als gelernter Tischler war dabei ein großer Vorteil. Auch der Garten erstrahlt inzwischen in neuem Glanz und bietet viel Platz zum Durchatmen.

Louisa ist Industriekauffrau und arbeitet bei einem Fliesengroßhandel in Nordhorn. Gemeinsam mit Bastian, der beruflich in Georgsdorf tätig ist, genießt sie das selbst gestaltete Zuhause – mit Blick auf den nächsten großen Meilenstein: Im August 2025 wollen sich die beiden das Jawort geben. Passend dazu sind die Renovierungsarbeiten inzwischen so gut wie abgeschlossen.

Unsere Kundenberaterin Vanessa Kuipers begleitet das junge Paar auf seinem Weg. „Mir ist wichtig, dass sich Louisa und Bastian bei unserer Bank gut aufgehoben fühlen. Nur mit gegenseitigem Vertrauen funktioniert eine gute Beratung“, beschreibt sie die Zusammenarbeit.



Was zeichnet die „Genossenschaftliche Beratung“ aus?

In der Beratung kommt es nicht nur darauf an, dass man miteinander spricht, sondern auch wie. Denn wir möchten, dass Sie uns langfristig vertrauen. Vertrauen ist die Basis unserer Zusammenarbeit und vertrauen können Sie uns nur, wenn Sie uns auch verstehen.

Wir beraten verständlich

Wir sprechen mit Ihnen kein Fachchinesisch, sondern klar und verständlich. Bankdienstleistungen orientieren sich bei uns an Ihren Bedürfnissen. Wir sagen Ihnen, welches Finanzprodukt zu Ihnen und zu Ihren individuellen Bedürfnissen passt.

Wir sind regional verwurzelt und Ihr starker Partner in der Nähe

Als Genossenschaftsbank sind wir in der Region fest verwurzelt. Unsere Bank ist da wo Sie leben und arbeiten. Und wir nehmen uns Zeit und hören Ihnen zu, bis wir Sie und Ihre persönlichen Wünsche und Ziele genau kennen und verstehen.

Orientiert an genossenschaftlichen Werten

Unsere Beratung orientiert sich an genossenschaftlichen Werten wie Nähe, Vertrauen, Transparenz, Partnerschaftlichkeit und Mitgliederverpflichtung. Diese Werte bilden das starke Fundament unserer

Arbeit und machen unsere Genossenschaftliche Beratung so einzigartig.

Profitieren auch Sie von unserer genossenschaftlichen Beratung: nah am Menschen, ehrlich und vertrauensvoll.

Für **Louisa Mogge** und **Bastian Janzen** steht fest: „Wir sind mit **Vanessa Kuipers** rundum zufrieden und fühlen uns bei der Volksbank Niedergrafschaft gut aufgehoben und beraten.“



Steffen Plasger, Lea Jörissen, Johanne Oostergetelo, Christoph Voet, Gertraud Mardink, Tanja Oudehinkel, Julia Sweers

Wilsum



Ina Oldekamp, Robert Kronemeyer, Vanessa Kuipers, Arno Brinkmann, Heike Legtenborg, Nils Lücke

Itterbeck

Kompetent.
Persönlich.
Fair.

Ihre



Volksbank
Niedergrafschaft eG





Mareike Sänger, Petra Knecht, Dereck Ferreira Trindade,
Jörn Raterink, Jörg Bonte, Birgit Drees, Karin Nykamp

Georgsdorf



Hoogstede

Ludger Massling, Felix Wenning, Jenni Spiekermann, Geert-Jürgen Broekman,
Birgitt Brackmann, Gerwin Batterink, Tim Kuipers, Winfried Knoop, Tanja Gebbeken,
Friedel Klompmaker, Kora Bosch



Marco Klever, Carina Schutmaat, Gunda Kerperin, Guido Klompmaker, Gerhard Truun,
Manuela Koning, Annegret Fichtner, Egbert Beniermann, Bernadette Brümmer, Joel Hatger,
Frieda Lohuis, Silvia Wolberink, Bernd Wolters

Uelsen



Volksbank Niedergrafschaft: Ein Arbeitgeber, der zu dir passt!

Christoph Voet
– Geschäftsstellenleiter Wilsum und
Leiter des KundenDialogCenters (KDC)

Ich erreiche tolle Ergebnisse mit einem tollen Team. Weil wir alle das Gefühl haben, am richtigen Ort zu sein.

Bei der Volksbank Niedergrafschaft arbeite ich in einem dynamischen Umfeld, in dem Verantwortung und Weiterentwicklung Hand in Hand gehen. Als junge Führungskraft habe ich die Möglichkeit, nicht nur die Zukunft unserer Bank mitzugestalten, sondern auch die unserer Region – und das in einem Team, das Vertrauen, Zusammenarbeit und Innovation lebt. Es ist inspirierend, in einem Unternehmen zu arbeiten, das sowohl auf Tradition setzt als auch die Herausforderungen der digitalen Zukunft mit voller Energie angeht.

Tanja Oudehinkel
– Serviceberaterin

Mehr als willkommen. Hier gehöre ich dazu.

Als Mutter und Quereinsteigerin in Teilzeit habe ich bei der Volksbank Niedergrafschaft die perfekte Balance zwischen Familie und Beruf gefunden. Besonders beeindruckt hat mich die umfassende Einarbeitung, die mir den Einstieg sehr erleichtert hat. Ich schätze vor allem die offene Kommunikation und die wertschätzende Zusammenarbeit im Team, die mir einen reibungslosen Start ermöglicht haben. Gezielte Weiterbildungen haben mir praxisnahe Einblicke ins Bankwesen vermittelt – eine wertvolle Unterstützung im Arbeitsalltag.



Lodewijk van Dijk
– Auszubildender im 2. Lehrjahr

Ich kann alles erreichen.

Die Ausbildung bei der Volksbank ist für mich der perfekte Start in meine berufliche Zukunft. Hier bekomme ich nicht nur einen spannenden Einblick in die klassischen Bankprozesse, sondern auch in die digitalen Möglichkeiten, die die Finanzwelt zunehmend prägen. Besonders interessant finde ich die vielen Ausbildungs- und Studienmöglichkeiten, die die Volksbank bietet – von der Ausbildung zum Bankkaufmann über das duale Studium bis hin zur Ausbildung zum Kaufmann für Digitalisierungsmanagement. Das abwechslungsreiche Arbeitsumfeld und die tollen Übernahmechancen motivieren mich, immer mein Bestes zu geben und nach der Ausbildung eine langfristige Karriere bei der Volksbank aufzubauen.

Warum Wir?

Wir haben einiges zu bieten ...

✓ **Flexibilität & Work-Life-Balance**

Wir verstehen, dass das Leben mehr ist als nur Arbeit. Deshalb hast du bei uns flexible Arbeitszeiten, Homeoffice-Möglichkeiten und 30 Tage Urlaub.

✓ **Attraktive Entlohnung und Sozialleistungen**

Deine Leistung wird geschätzt und entsprechend honoriert – weil wir wissen, was du wert bist.

✓ **Stabilität und Sicherheit**

Wir bieten dir einen zukunftsorientierten Arbeitsplatz mit langfristiger Perspektive.

✓ **Entwicklungsmöglichkeiten**

Wir fördern dein Engagement und deine Leistungsbereitschaft und unterstützen dich individuell bei deiner persönlichen Weiterentwicklung.

✓ **Ein cooles Team**

Wir lieben es, gemeinsam an neuen Herausforderungen zu wachsen. Ein wertschätzendes Miteinander ist uns wichtig.

✓ **Mitarbeiterevents**

Zusammen Spaß haben, Neues erleben – bei unseren Mitarbeiterevents ist immer etwas los!

✓ **Betriebliche Altersvorsorge und Unfallversicherung**

Wir unterstützen dich bei dem frühzeitigen Aufbau einer Zusatzrente und bieten eine kostenlose Unfallversicherung – auch für die Freizeit.

✓ **Vorsorgeleistungen**

Du profitierst von einem Gruppenvertrag mit der R+V Krankenversicherung und kannst eine Kranken- und Pflegezusatzversicherung zu attraktiven Konditionen erhalten.

✓ **Firmenfitness**

Ob Schwitzen auf dem Laufband oder beim Gerätetraining: Du kannst in verschiedenen Studios zu vergünstigten Konditionen trainieren.

✓ **(E-)Bike-Leasing**

Sportskanone? Mitarbeitende können ein Wunschrad leasen und sind so kostengünstig und clever unterwegs.

✓ **Gripeschutzimpfung**

Einmal jährlich bieten wir dir auf freiwilliger Basis kostenfrei eine Gripeschutzimpfung an.

✓ **Kostenlose Beratung**

Damit du in belastenden Lebenssituationen schnell und unkompliziert professionelle Hilfe erhältst, steht dir eine anonyme Hotline zur Verfügung.

Nachhaltigkeit



unsere Verantwortung als werteorientierte Genossenschaft



NACHHALTIGKEIT IST FÜR UNS KEIN TREND, SONDERN SEIT JEHER GELEBTE PRAXIS.

Als Genossenschaftsbank handeln wir seit unserer Gründung nach dem Prinzip der Verantwortung – für unsere Mitglieder, unsere Region und kommende Generationen. Dabei geht es um ein umfassendes Verständnis von Nachhaltigkeit, das wirtschaftliche Stabilität, soziale Gerechtigkeit und ökologische Verantwortung vereint. Unsere genossenschaftlichen Werte wie Solidarität, Partnerschaftlichkeit und langfristiges Denken bilden das Fundament unseres Handelns. Sie leiten uns bei der täglichen Arbeit und bei strategischen Entscheidungen. So gestalten wir gemeinsam mit unseren Mitgliedern und Kunden eine nachhaltige Zukunft – aus Überzeugung und mit Weitblick.



Lea Jörissen
Privatkundenberaterin

Für viele Menschen spielt Nachhaltigkeit bei der Geldanlage eine immer wichtigere Rolle. Viele unserer Kundinnen und Kunden wollen wissen: Was bewirkt mein Geld eigentlich? Wird es verantwortungsvoll eingesetzt? Ich finde es gut, dass wir bei der Volksbank zahlreiche nachhaltige Anlageprodukte anbieten – von Fonds mit klaren Nachhaltigkeitskriterien bis hin zu Sparprodukten mit sozialer Wirkung. Wir beraten offen, ehrlich und zeigen auf, was hinter den Produkten steckt. Am Ende geht es darum, gemeinsam Lösungen zu finden, die sowohl zu den persönlichen Zielen als auch zu den eigenen Werten passen.



Gebhard Lübbermann
Bereichsleiter Firmen- und Agrarkunden

Als Bank stehen wir heute vor der Aufgabe, Nachhaltigkeit nicht nur zu ermöglichen, sondern aktiv mitzugestalten. Im Firmen- und Agrarkundengeschäft begleiten wir viele Betriebe auf dem Weg in eine nachhaltigere Zukunft – sei es durch Gespräche zu ESG-Risiken oder bei der Finanzierung von Transformationsprozessen. Auch wenn das Thema manchmal komplex wirkt: Wir machen es handhabbar. Wir hören zu, stellen die richtigen Fragen und denken langfristig – genau wie unsere Kundinnen und Kunden. Nachhaltigkeit ist nicht nur gesetzliche Pflicht, sondern auch eine unternehmerische Chance. Unsere Rolle dabei? Unterstützen, einordnen, umsetzbar machen. Nicht alles auf einmal – aber Schritt für Schritt in die richtige Richtung.



Friedhelm Völkerink
Nachhaltigkeitsbeauftragter der Volksbank Niederrafschaft

Seit 2012 pflanzen wir für jedes neue Mitglied einen Baum. Über 5.500 Bäume sind so bisher in unserer Region gewachsen – als stilles, aber sichtbares Zeichen für unsere Verbundenheit mit der Niederrafschaft. Daneben setzen wir auf Photovoltaikanlagen, E-Mobilität im Fuhrpark, einen deutlich reduzierten Papierverbrauch und ein verringertes Energieniveau in unseren Geschäftsstellen. Ohne große Worte – sondern Schritt für Schritt, aus Überzeugung. Für uns als Genossenschaftsbank bedeutet Nachhaltigkeit: wirtschaftlich denken, ökologisch handeln und das Miteinander stärken. Heute, morgen – und auf lange Sicht.

