

Nähe, die bleibt. Zukunft, die verbindet.

REGIONAL.ZUSAMMEN.WACHSEN

Wir suchen DICH ! 

Zur Verstärkung unseres Filialteams in **Altmittweida** suchen wir dich als **Privat- oder Gewerbekundenberater (m/w/d)**.

Wir, das sind die **Volksbank Chemnitz eG** und die **Vereinigte Raiffeisenbank Burgstädt eG**. Als zwei genossenschaftliche Institute arbeiten wir seit dem 01.09.2025 im Rahmen einer Kooperation zusammen und planen, im Jahr 2026 gemeinsam zu fusionieren.

Mit dann gemeinsam mehr als **370 Mitarbeitenden**, einer Bilanzsumme von **über 2,4 Milliarden Euro** und einem starken Filialnetz in der Region Chemnitz – Zwickau – Erzgebirge werden wir eine noch stärkere Bank für Mittelstand und Familie. Wir verbinden wirtschaftlichen Erfolg mit gesellschaftlicher Verantwortung und leben den genossenschaftlichen Gedanken. Wir stehen für persönliche Beratung, Regionalität und Verantwortung gegenüber der Gesellschaft, unseren Mitgliedern – und ganz besonders gegenüber unseren Mitarbeitenden.

Deine künftigen Aufgaben:

- selbstständige gesamtbedarfsorientierte Kundenbetreuung eines fest zugeordneten Kundenbestandes
- Führen von initiativen, ganzheitlichen, ziel- und abschlussorientierten Kundengesprächen
- Beherrschung der dafür erforderlichen Analyse und Beratungsinstrumente sowie Produktlösungen
- Erkennen von Cross-Selling-Ansätzen mit entsprechender Signalverwertung bzw. -weiterleitung
- enge Unterstützung und Zusammenarbeit mit Fachspezialisten und Verbundpartnern im Bereich der Finanzierung, Vorsorge und Wertpapieranlage
- Pflege erfolgreich bestehender Kunde-Bank-Beziehungen
- Aufbau neuer Kunde-Bank-Beziehungen durch Akquisition von Neukunden

Dein Profil:

- Tätigkeit in Vollzeit bzw. mindestens 30 Wochenarbeitsstunden
- Bankkaufmann (m/w), Bankfachwirt (m/w) wünschenswert
- Kenntnisse/Erfahrungen in der ganzheitlichen Kundenberatung
- insbesondere in der Beratung von Finanzinstrumenten (Bafin-registrierter Anlageberater) vorteilhaft
- technische Affinität für digitale Arbeitsweisen
- echtes Kundeninteresse und ausgeprägtes Dienstleistungsverständnis
- Freude und Geschick in der Kundenberatung und im Vertrieb
- Eigeninitiative, Engagement
- Sicheres, überzeugendes und freundliches Auftreten
- Bereitschaft zur Weiterbildung
- Eigenständige Wissensaneignung insbesondere zu wirtschaftlichen und kapitalmarktrelevanten Themen

Das erwartet dich bei uns – Stabilität, Entwicklung, Perspektive:

- eine **sinnstiftende Aufgabe mit Verantwortung** in deiner **Heimatregion**
- ein **wertschätzendes Arbeitsumfeld** mit Raum für **persönliche Entwicklung und Weiterbildung**
- **individuelle Einarbeitung** und **fachliche Begleitung** durch erfahrene Kolleginnen und Kollegen
- ein engagiertes und kollegiales **Team**
- flexible Arbeitszeitmodelle (Gleitzeit) und **familienfreundliche Rahmenbedingungen**
- **attraktive Zusatzleistungen:** betriebliche Altersvorsorge, Gesundheitsangebote, Unfallversicherung (auch privat), vermögenswirksame Leistungen u. v. m.

Bereit?

Du hast ein Gespür für Menschen und Finanzen und willst dieses als vertrauensvoller fairer kompetenter Partner für die Mitglieder und Kunden in unserer Region einbringen – dann sollten wir uns kennenlernen.

Jetzt bewerben – wir freuen uns auf deine Unterlagen!

E-Mail: bewerbung@rb-burgstaedt.de

Ansprechpartnerin: Frau Beatrix Irmischer

Telefon: 03724/ 13 14 0

Internetseite: www.rb-burgstaedt.de