

Kundeninformation der
Raiffeisenbank München-Süd eG
Ausgabe 56
August 2026

SCHAU KASTIL

Raiffeisenbank
München-Süd eG



SZ Institut

**Top Bank
in Bayern
2025**

**Raiffeisenbank
München-Süd eG**

Produktspektrum
Im Vergleich: 54 Banken
In Kooperation mit:

SWI

Süddeutsche Zeitung, Ausgabe 238/2025



Vorwort des Vorstandes

v.l. Tobias Schreml, Zoran Gubic

Verehrte Mitglieder, liebe Kundinnen und Kunden,

eine starke Bank lebt von den Menschen, die sie begleiten darf, von ihren Ideen, Plänen und Erfolgen. Genau diese Geschichten stehen auch in dieser Ausgabe unseres Kundenmagazins Schaukastl im Mittelpunkt.

Freuen Sie sich auf spannende Einblicke rund um die Themen Wohnen, Sparen und Mitgliedschaft. Erfahren Sie, welche Vorteile unser neues Programm IsarBonus bietet, wie Immobilieneigentümer mit VR ImmoFlex neue finanzielle Spielräume schaffen können und warum sich regionale Partnerschaften für alle Beteiligten auszahlen. Außerdem nehmen wir Sie mit zu einem inspirierenden Unternehmengespräch mit dem Autohaus Christl & Schowalter, blicken

auf Veranstaltungen und besondere Aktionen zurück und zeigen, was unsere genossenschaftliche Gemeinschaft ausmacht – auch als Arbeitgeber.

Ob Mitglieder-Kalender, Azubiprojekt, Schließfächer oder der Besuch neugieriger Schulkinder – hinter allen Beiträgen stehen die Werte, die uns als Raiffeisenbank München-Süd eG verbinden:

Kompetenz, Leidenschaft und Wohlfühlort.

Wir wünschen Ihnen viel Freude beim Lesen und vielleicht auch die eine oder andere Anregung für Ihre eigenen Vorhaben.

Herzlichst


Zoran Gubic


Tobias Schreml



Das Zuhause ist bezahlt. Wünsche bleiben.

Frau Müller lebt seit über 30 Jahren in ihrem Haus. Die Kinder sind längst ausgezogen, die Immobilie ist schuldenfrei. Eigentlich ist alles gut. Und doch gibt es einiges, das sie noch verwirklichen möchte: das Bad modernisieren, die Enkel unterstützen, die nächste Reise planen oder einfach mehr finanziellen Spielraum genießen.

Was viele nicht wissen: Ein großer Teil des Vermögens steckt in der eigenen Immobilie. Gleichzeitig stehen Eigentümerinnen und Eigentümer oft vor der Frage, wie sie dieses Vermögen sinnvoll nutzen können, ohne ihr Zuhause aufgeben oder ihre gewohnte Lebenssituation verändern zu müssen.

Dabei verändern sich die Bedürfnisse mit den Jahren. Vielleicht soll das Haus energetisch modernisiert, ein barrierefreier Umbau umgesetzt oder einfach ein finanzielles Polster für die Zukunft geschaffen werden. Manche möchten ihre Familie unterstützen, andere möchten sich lang gehegte Wünsche erfüllen oder den Ruhestand noch unbeschwerter genießen. Mit einer individuellen Finanzierungslösung kann vorhandenes Immobilienvermögen genutzt werden – ohne das vertraute Zuhause aufzugeben und ohne die Eigentumsverhältnisse zu verändern. So entstehen neue finanzielle Freiräume, während das Eigenheim weiterhin der Mittelpunkt des Lebens bleibt.

Gleichzeitig bietet ein frühzeitiges Gespräch die Möglichkeit, wichtige Fragen rund um die Zukunft der Immobilie zu klären. Wie soll das Haus später einmal übergeben werden? Welche Möglichkeiten gibt es bei einer späteren Vermarktung? Und wie können Kinder oder Enkelkinder rechtzeitig in die Planungen einbezogen werden? Wer sich frühzeitig mit diesen Themen beschäftigt, schafft Klarheit und Sicherheit für sich selbst und die nächste Generation. Als Raiffeisenbank München-Süd eG begleiten wir unsere Kundinnen und Kunden dabei mit einer persönlichen und verständlichen Beratung. Gemeinsam finden wir heraus, welche Möglichkeiten zu Ihrer individuellen Lebenssituation und Ihren Zielen passen.

Lassen Sie uns gemeinsam über die Möglichkeiten Ihrer Immobilie sprechen.

Jörg Diewald, Kundenberater Wohnen- und Gewerbecenter:
089 75906 755 | mail@raiba-muc-sued.de





Seit Generationen auf Erfolgskurs

Max Christl, Geschäftsführer des Autohauses Christl & Schowalter, über Wachstum, Werte und die Bedeutung regionaler Partnerschaften

Wenn Max Christl auf die Geschichte seines Unternehmens blickt, reicht diese bis in die 1950er-Jahre zurück. Damals legte sein Großvater mit einer Tankstelle an der Forstenrieder Allee den Grundstein für das Familienunternehmen. In den frühen 1960er-Jahren entstand dann der Betrieb in der Filchnerstraße mit einem Servicevertrag für Audi und Volkswagen.

Seitdem hat sich das Autohaus stetig weiterentwickelt. Ein wichtiger Meilenstein war der große Umbau rund um die Jahrtausendwende mit der markanten Glasfassade. 2005 folgte die Fusion mit dem Autohaus Schowalter in Freising, vor vier Jahren kam ein neuer Showroom hinzu und in diesem Jahr wurde ein neuer Standort in Neuried eröffnet.

Heute beschäftigt Christl & Schowalter rund 250 Mitarbeitende an allen Standorten. Jährlich werden etwa 6.000 Neu- und Gebrauchtwagen verkauft, im Servicebereich werden täglich bis zu 150 Fahrzeuge repariert, gewartet oder aufbereitet.



Kontinuität als Erfolgsfaktor

Trotz des Wachstums sieht Max Christl den größten Vorteil seines Unternehmens in der Inhaberführung. „Unsere Kundinnen und Kunden wissen, dass sie auch in der dritten Generation feste Ansprechpartner haben.“ Gerade für Flottenkunden seien Verlässlichkeit und Kontinuität entscheidende Faktoren.

Loyalität und Vertrauen prägen dabei nicht nur die Kundenbeziehungen, sondern auch die Unternehmenskultur. „Man muss das vorleben. Deshalb bin ich jeden Morgen um 7:30 Uhr im Betrieb.“

Menschen machen den Unterschied

Ein hoher Anspruch an Service und Beratung gehört für Christl & Schowalter zum Selbstverständnis. Deshalb investiert das Unternehmen kontinuierlich in die Ausbildung und Weiterentwicklung seiner Mitarbeitenden. Besonders wichtig ist dabei die Förderung aus den eigenen Reihen.

„Kein Abteilungsleiter wird bei uns von außen geholt“, betont Christl. Diese Philosophie sorgt für eine hohe Mitarbeiterbindung und ein starkes Gemeinschaftsgefühl.

Investition in die Zukunft

Ein wichtiger Schritt war die neue Werkstatt mit Bürofläche, die in diesem Jahr eröffnet wurde. Der Anlass war der wachsende Bedarf: Teilweise mussten Kundinnen und Kunden bis zu zwei Monate auf einen Termin warten.

Die Planungen für das Projekt begannen bereits vor rund sechs Jahren. Heute sind Bereiche wie Spenglerei und Lackiererei unter einem Dach vereint, wodurch Abläufe effizienter gestaltet werden konnten und Kundinnen und Kunden schneller bedient werden können.

Partnerschaft auf Augenhöhe

Seit vielen Jahrzehnten arbeitet das Autohaus mit unserer Bank zusammen. Für Max Christl steht dabei vor allem die persönliche und vertrauensvolle Zusammenarbeit im Mittelpunkt.

„Wir setzen bewusst auf regionale Partnerschaften. Es ist wichtig, die Menschen hinter den Unternehmen zu kennen.“ Gerade bei großen Investitionen seien verlässliche Ansprechpartner und der offene Austausch über verschiedene Möglichkeiten besonders wertvoll.

Mobilität neu denken

Mit Blick auf die Zukunft beschäftigt das Unternehmen vor allem der Wandel der Mobilität. Elektromobilität spielt insbesondere im Flottengeschäft eine immer größere Rolle. Tatsächlich setzte sich die Familie bereits vor rund 20 Jahren intensiv mit alternativen Antriebskonzepten auseinander.

Gleichzeitig geht das Angebot heute weit über den klassischen Fahrzeugverkauf hinaus. Gefragt sind umfassende Mobilitätslösungen – von Versicherungen und Ladekarten bis hin zum kompletten Flottenmanagement sowie Energielösungen rund um die Elektromobilität.

Eine persönliche Frage zum Schluss

Und welches Fahrzeug steht bei einem Autohändler persönlich ganz oben auf der Favoritenliste? Darauf muss Max Christl nicht lange überlegen: „Der VW California. Mit diesem Modell sind wir groß geworden.“



Christl & Schowalter
doppelt stark in München und Freising

IsarBonus



Der IsarBonus: Treue, die sich auszahlt

Bei der Raiffeisenbank München-Süd eG stehen die Menschen im Mittelpunkt. Viele Mitglieder, Kundinnen und Kunden begleiten wir über Jahre hinweg. Für dieses Vertrauen bedanken wir uns nicht nur mit persönlicher Beratung und hoher Kompetenz, sondern auch mit attraktiven finanziellen Vorteilen. Genau dafür haben wir den **IsarBonus** entwickelt.

Mehr Vorteile durch nachhaltige Kundenverbindungen

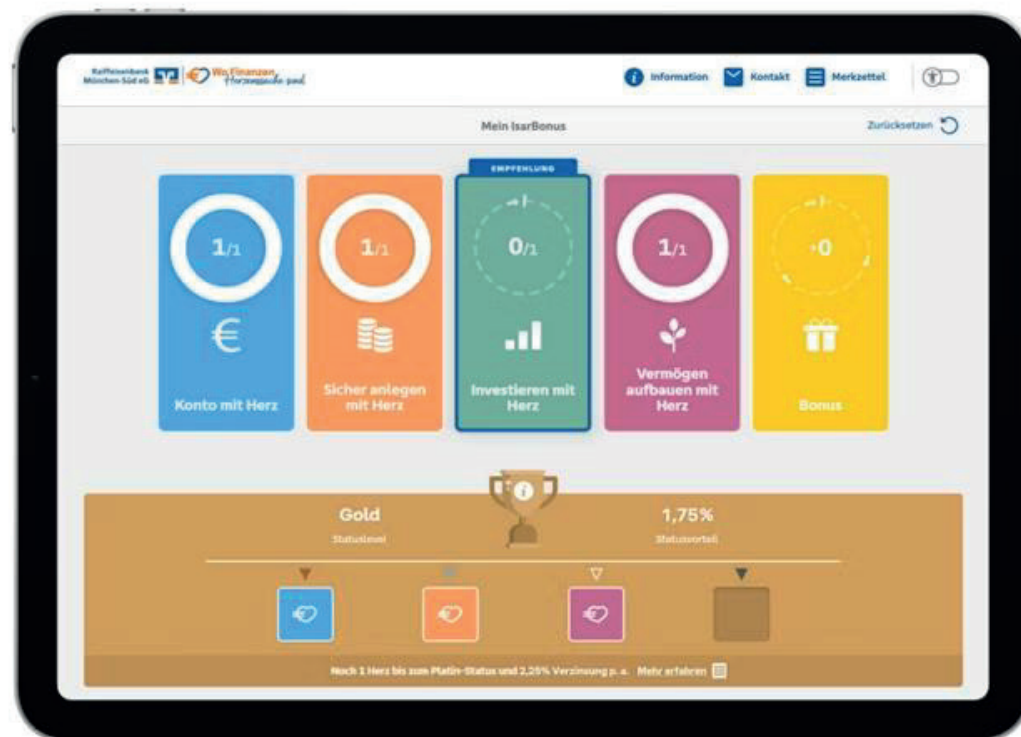
Der IsarBonus ist unser exklusives Vorteilsprogramm für Kundinnen und Kunden der Raiffeisenbank München-Süd eG. Das Prinzip ist einfach: Je intensiver Sie unsere Angebote nutzen, desto mehr Vorteile sichern Sie sich. Für verschiedene Produkte und Leistungen sammeln Sie symbolische Herzen und verbessern dadurch Ihren persönlichen Status. Mit jedem zusätzlichen Herz steigen so die Konditionen Ihres IsarTagesgeldes.

So profitieren Sie ganz automatisch von Ihrer Bankverbindung und werden für Ihr Engagement belohnt.

Herzen sammeln leicht gemacht

Ob Girokonto, Tagesgeld, Depot oder Sparplan: Für viele Produkte erhalten Sie ein Herz und steigen damit im IsarBonus auf. Zusätzliche Bonusherzen gibt es beispielsweise für junge Erwachsene unter 30 Jahren.

Wer mehrere Bausteine für seine Finanzplanung nutzt, kann sich so Schritt für Schritt bessere Konditionen sichern.



Finanzielle Vorteile, die wachsen

Der IsarBonus macht sichtbar, was uns als Genossenschaftsbank wichtig ist: eine langfristige und vertrauensvolle Beziehung zu unseren Kundinnen und Kunden. Statt kurzfristiger Aktionen belohnen wir nachhaltige Kundenverbindungen mit dauerhaft attraktiven Konditionen.

Vom Klassik-Status bis zum Platin-Status steigt die Verzinsung Ihres IsarTagesgeldes mit jedem erreichten Level. Wer vier Herzen sammelt, erreicht den Platin-Status und erhält die höchste Verzinsung innerhalb des Programms.



Bild wurde mit KI erstellt

Ihre Vorteile auf einen Blick

Platin Status: 4 Herzen (2,25 % p.a.)*

Gold Status: 3 Herzen (1,75 % p.a.)*

Silber Status: 2 Herzen (1,50 % p.a.)*

Bronze Status: 1 Herz (1,25 % p.a.)*

Klassik Status: 0 Herzen (1,00 % p.a.)*

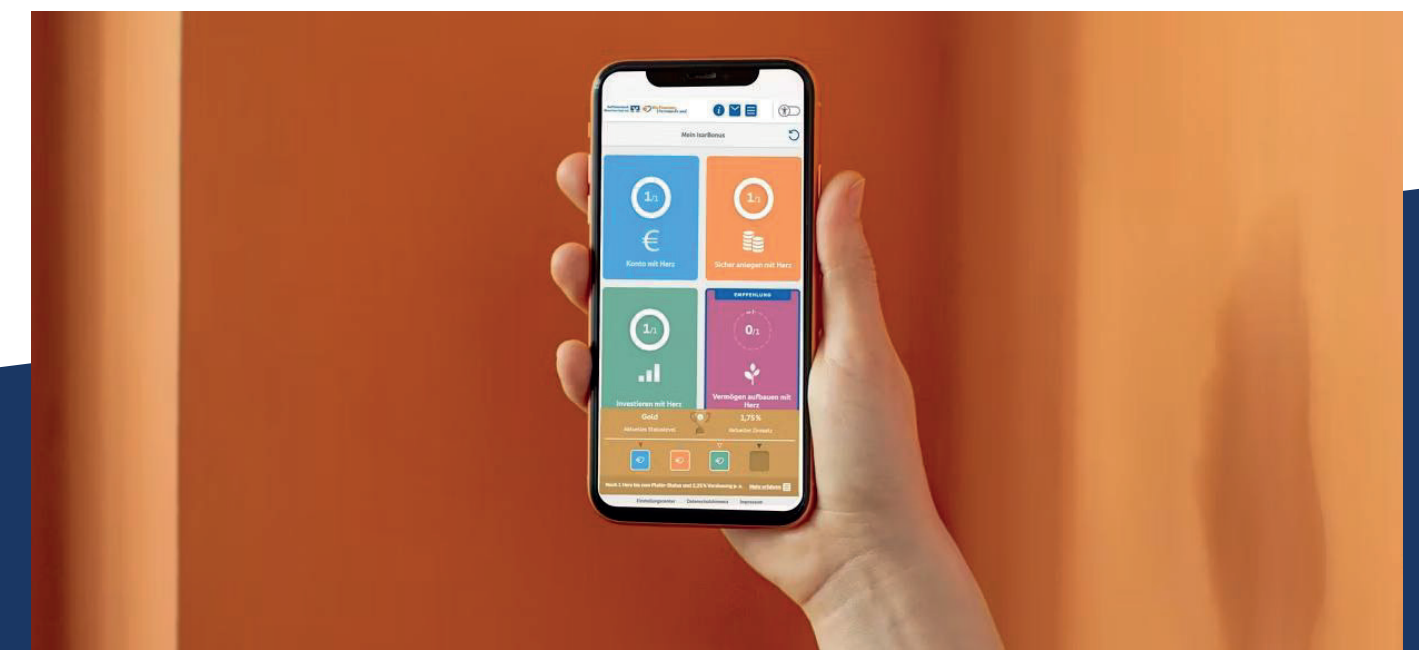
*Beispielhafte Verzinsung des IsarTagesgeldes. Zinssatz variabel

Persönlich. Kompetent. Nah.

Der IsarBonus ist mehr als ein Bonusprogramm. Er steht für unsere Überzeugung, dass gute Beratung und attraktive Konditionen zusammengehören. Mit Kompetenz, Leidenschaft und echter Nähe begleiten wir unsere Kundinnen und Kunden in allen finanziellen Lebensphasen.

Als Wohlfühlort im Münchner Süden möchten wir Banking einfach, verständlich und lohnenswert gestalten. Der IsarBonus ist dabei ein weiterer Baustein, um unsere genossenschaftlichen Werte erlebbar zu machen und unseren Kundinnen und Kunden einen echten Mehrwert zu bieten.

Unser Tipp: Nutzen Sie den IsarBonus-Rechner auf unserer Website und entdecken Sie mit wenigen Klicks, welchen Status Sie aktuell haben oder erreichen können. So sehen Sie direkt, wie sich Ihre Produkte auf Ihre Konditionen auswirken und welche Möglichkeiten sich für Sie eröffnen.



€ Wo Arbeiten Herzenssache ist



Weil die Zukunft nicht ohne die entsteht, die sie vorantreiben

Unsere genossenschaftlichen Werte, gepaart mit unseren individuellen Werten **Kompetenz, Leidenschaft & Wohlfühlort** bilden das Fundament der Raiffeisenbank München-Süd eG und steuern maßgeblich unser Denken und Handeln. Diese bieten Orientierung, schaffen Identifikation und dienen gleichzeitig als Leistungsversprechen gegenüber unseren Kundinnen und Kunden, Mitgliedern, Kooperationspartnern und Mitarbeitenden. Darüber hinaus sind sie die Grundlage unseres nachhaltigen Erfolgs und stärken unsere Unternehmenskultur. In einer Arbeitswelt, die sich stetig verändert, bleibt eines konstant: Der Wunsch nach einem Arbeitgeber, der nicht nur fordert, sondern fördert. Ein Unternehmen, das Menschen in den Mittelpunkt stellt, Entwicklung ermöglicht und Perspektiven schafft. Genau hier setzen wir an.

Wo Arbeiten Herzenssache ist – Menschlichkeit trifft Leistungsanspruch

Als Top-Arbeitgeber begeistern wir nicht nur für das Mindset „Wo Finanzen Herzenssache sind“, sondern auch für „Wo Arbeiten Herzenssache ist“. Die Raiffeisenbank München-Süd eG ist ein Wohlfühlort, wo der Mensch im Mittelpunkt einer integrativen Gemeinschaft steht.

Unsere Kultur zeichnet sich durch Menschlichkeit, Wertschätzung, Zusammenhalt, Vertrauen, Hilfsbereitschaft und gegenseitige Unterstützung aus. Diese positive Atmosphäre unterstützt dabei, gemeinsam unsere Ziele zu erreichen. Wir sind überzeugt: Exzellente Ergebnisse entstehen dort, wo Menschen sich wohlfühlen und ihre Ideen frei einbringen können. Flache Hierarchien, kurze

Entscheidungswege und eine transparente Kommunikation sorgen dafür, dass jede Stimme zählt.

Auch Leistung und Engagement werden bei uns gesehen und honoriert. Wer Verantwortung übernehmen möchte, findet bei uns zahlreiche Möglichkeiten, sich einzubringen und zu wachsen. Zudem bedeutet für uns Wertschätzung nicht nur Anerkennung für gute Leistung, sondern auch die Schaffung eines Umfelds, in dem sich Menschen langfristig wohlfühlen und das ab dem ersten Arbeitstag. Daher erarbeiten wir für jeden Neuankömmling ein sorgfältiges, auf die bisherige Qualifikation abgestimmtes, smoothes Onboarding – insbesondere für Quereinsteigende.

Weiterbildung, Entwicklung & Karrierechancen – Stillstand ist keine Option

Karriere bedeutet für uns mehr als nur der nächste Titel. Jede Karriere verläuft anders, deshalb gestalten wir Entwicklungspfade so flexibel wie möglich. Wir bieten klare Perspektiven und vielfältige Wege, sich weiterzuentwickeln – sowohl fachlich als auch in Führungsrollen. Interne Mobilität wird aktiv unterstützt, sodass neue Chancen innerhalb des Unternehmens jederzeit genutzt werden können.

Darüber hinaus helfen Mentoring-Programme, regelmäßige Entwicklungsgespräche und gezielte Talentförderung dabei, Potenziale zu erkennen und auszubauen. Wer bei uns arbeitet, soll nicht nur seine aktuellen Aufgaben meistern, sondern auch die Zukunft aktiv gestalten können. Eigeninitiative wird dabei ausdrücklich gefördert und unterstützt.

Kompensation

Wir wissen, dass man von Kultur und Weiterentwicklungsmöglichkeiten nicht leben kann und dass attraktive Rahmenbedingungen entscheidend sind, um langfristig zufrieden und motiviert zu arbeiten. Deshalb bieten wir ein umfassendes Gesamtpaket mit Benefits, die weit über klassische Standards hinausgehen. Flexible Arbeitszeit- und Homeoffice-Modelle ermöglichen eine ausgewogene Balance. Zusätzlich schaffen wir durch eine überdurchschnittliche betriebliche Altersvorsorge und Gesundheitsangebote ein sicheres Fundament für die Zukunft. Darüber hinaus fördern wir das Wohlbefinden unserer Mitarbeitenden aktiv – sei es durch Sportangebote, Team-Events oder eine moderne Arbeitsumgebung.

Wo Ausbildung Herzenssache ist

Die Organisation und Begleitung der Ausbildung ist ebenfalls Herzenssache für uns. Auch hier möchten wir unserer Verantwortung nachkommen und als starker Partner und Türenöffner in die Finanzwelt, wachsen.

Unsere Unternehmenswerte Kompetenz, Leidenschaft und Wohlfühlort sind ebenfalls Basis unseres Ausbildungskonzepts.

Vom Bewerbungsprozess, über die Einführungsveranstaltung zu Ausbildungsbeginn, regelmäßige Jour Fixe und Feedbackgespräche bis hin zur Begleitung bei der Vorbereitung zur Abschlussprüfung bei der IHK, liegt unser Fokus auf einer herzlichen und nahbaren Entwicklung. Wir sind überzeugt, dass Wohlfühlen die Basis erfolgreichen Lernens ist. 22 Kolleginnen und Kollegen engagieren sich als Ausbilder vor Ort neben der täglichen Arbeit in den Fachbereichen, um diesem Anspruch gerecht zu werden und lassen unsere Auszubildenden erleben, dass Finanzen lange kein eingestaubtes Thema, sondern genossenschaftliche Beratung mit Kompetenz und Leidenschaft ein wichtiger Faktor, ist – sowohl für unsere Kundinnen und Kunden als auch für die eigene Zufriedenheit am Arbeitsplatz. Dabei stärken gemeinsame Events den Zusammenhalt von Auszubildenden und Ausbildungsbeteiligten und sind mittlerweile fester Bestandteil unseres Ausbildungskalenders.

Wer passt zu uns?

Wer einen Arbeitgeber sucht, der nicht nur Perspektiven bietet, sondern Zukunft sinnstiftend und nachhaltig mitgestaltet, ist bei uns genau richtig. Zu uns passen Menschen, die unseren Wir-Gedanken leben. Dabei ist es für uns essenziell, dass sich unsere Kollegen und Kolleginnen mit unseren Werten identifizieren können und diese erlebbar machen – sowohl nach innen als auch nach außen.

Mit Verantwortungsbewusstsein und Engagement zeigen unsere Mitarbeitenden Erfolgswillen, die gemeinschaftlichen Ziele unserer Bank zu erreichen. Dabei darf jeder Einzelne auch seinen persönlichen Fußabdruck hinterlassen, indem er oder sie sich unternehmerisch denkend und handelnd sowie über den Tellerrand hinausblickend einbringen darf.

- Wir überzeugen durch Kompetenz.
- Wir begeistern mit Leidenschaft.
- Wir schaffen Wohlfühlorte.

Wenn Sie Lust haben, ein Teil des Wohlfühlorts im Münchner Süden zu werden, dann werfen Sie gerne einen Blick auf unsere Stellen- und Ausbildungsangebote auf unserer Karriereseite: www.raiba-muc-sued.de/karriere



Fazit: Gemeinsam erfolgreich – heute und morgen

Eine starke Gemeinschaft ist das, was uns als Raiffeisenbank München-Süd eG besonders macht. Wir leben die genossenschaftliche Idee und agieren gemeinsam auf Augenhöhe und mit Leidenschaft für unser Team. Wir gestalten aktiv mit und fördern dabei Talente. Unser Anspruch ist es, ein Arbeitsumfeld zu schaffen, in dem Menschen ihr volles Potenzial entfalten können. Eine starke Kultur, gezielte Entwicklungsmöglichkeiten, attraktive Benefits und echte Karrierechancen bilden dabei die Grundlage.

Doch das, was uns wirklich auszeichnet, sind die Menschen, die bei uns arbeiten.



Bild wurde mit KI erstellt



Mehr als ein Kunde. Teil einer starken Gemeinschaft.

Warum sich Mitgliedschaft lohnt – und warum schon Ihre girocard Türen zu regionalen Vorteilen öffnet.

Stellen Sie sich vor, Sie schlendern durch die Stadt. Bei der Lieblingspizzeria gibt es einen Rabatt auf Ihre Bestellung. Der Heimservice für Fensterreinigung um die Ecke bietet einen exklusiven Vorteil. Beim nächsten Einkauf in einem Fachgeschäft profitieren Sie erneut von einem attraktiven Angebot.

Das Beste daran: Sie müssen keine Coupons sammeln, keine App herunterladen und keine Punkte jagen. Sie brauchen nur Ihre dunkelblaue girocard.

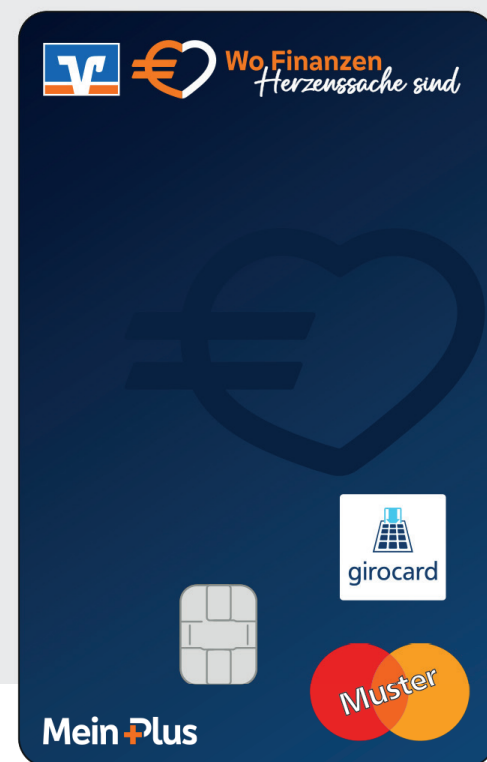
Denn mit **MeinPlus** profitieren **alle Kundinnen und Kunden unserer Bank** von attraktiven Vorteilen bei unseren regionalen Partnern. Die aktuellen Angebote finden Sie auf den MeinPlus-Stelen in unseren Filialen sowie auf unserer Homepage.

Mitglieder profitieren von einer ganzen Reihe zusätzlicher Leistungen.

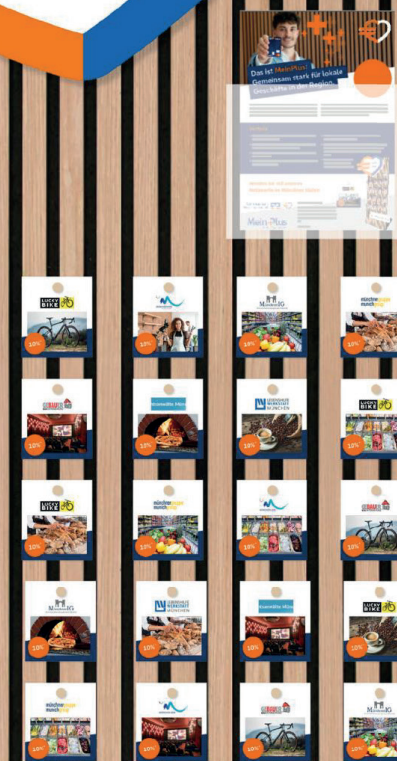
Kunde sein ist gut. Mitglied sein ist mehr.

Eine Mitgliedschaft bei unserer Bank ist anders als viele Kundenprogramme. Sie zahlen keinen Beitrag und keine Jahresgebühr. Stattdessen erwerben Sie Geschäftsanteile und werden damit Teilhaber Ihrer Raiffeisenbank München-Süd eG. Ihr Geld bleibt Ihr Vermögen – und Sie werden Teil einer Gemeinschaft, die die Zukunft unserer Region aktiv mitgestaltet.

Als Mitglied profitieren Sie nicht nur von den Vorteilen unserer Partner, sondern von einem echten Plus an Leistungen.



Mein+Plus



Raiffeisenbank München-Süd eG **Wo Finanzen Herzenssache sind**

Ein Plus für Ihren Geldbeutel

Jedes Jahr entscheidet die Vertreterversammlung über die Ausschüttung einer Dividende. So können Mitglieder direkt am Erfolg ihrer Bank beteiligt werden.

Ein Plus bei Versicherungen und Vorsorge

Mitglieder profitieren zudem von speziellen Angeboten der R+V:

- Mitglieder-Versicherungen mit attraktiven Vorteilen
- Vergünstigte Tarife zur privaten Gesundheitsvorsorge
- Mitglieder-Rente mit Indexbeteiligung

Das schönste Plus? Die Region profitiert mit

Jeder MeinPlus-Partner ist ein Unternehmen aus unserer Region oder ein Unternehmen, das unsere Heimat stärkt. Wenn Sie die Angebote nutzen, sparen Sie nicht nur Geld – Sie unterstützen gleichzeitig lokale Betriebe.

So entsteht ein Kreislauf, von dem alle profitieren: **Unsere Firmenkunden gewinnen neue Kundschaft, unsere Privatkunden erhalten attraktive Vorteile und unsere Region bleibt lebendig und stark.**

Ihr Vorteil wartet vielleicht schon um die Ecke

Schauen Sie bei Ihrem nächsten Besuch in einer unserer Filialen auf die MeinPlus-Stele oder stöbern Sie auf unserer Homepage durch die aktuellen Angebote.

Und wenn Sie bisher noch kein Mitglied sind: Sprechen Sie uns gerne an. **Weil man gemeinsam einfach mehr erreicht.**



zu MeinPlus





Azubiprojekt Gewinnsparen – unsere Azubis berichten:

Im Rahmen unseres Projekts „Gewinnsparen“ haben wir uns intensiv mit der Planung und Umsetzung von vertrieblichen Maßnahmen auseinandergesetzt.

Ein zentraler Bestandteil war dabei unser Auftreten in der Filiale, bei dem wir aktiv auf Kundinnen und Kunden zugegangen sind, um das Konzept des Gewinnsparens verständlich und ansprechend zu vermitteln. Durch persönliche Gespräche konnten wir die Vorteile, wie die Kombination aus Sparen, Gewinnen und sozialem Engagement, praxisnah erklären und individuell auf Fragen eingehen. Dabei war es uns besonders wichtig, ein freundliches und kompetentes Erscheinungsbild zu erzeugen, um Vertrauen aufzubauen und Interesse zu wecken.

Ein weiteres Highlight unseres Projekts war die Woche mit dem Roadshow-Auto. Dieses diente als zusätzlicher Blickfang und hat dazu beigetragen, die Aufmerksamkeit auch außerhalb der Hauptstelle zu erhöhen. Durch die Präsenz des Fahrzeugs konnten wir gezielt auf unsere Aktion aufmerksam machen und viele neue Kontakte knüpfen.

Darüber hinaus wurde uns im Verlauf des Projekts deutlich, wie wichtig und gleichzeitig interessant eine solche Projektarbeit ist. Wir konnten eigenständig planen, Maßnahmen entwickeln und diese auch praktisch umsetzen, was uns ein ganz anderes Verständnis für die Abläufe im Vertrieb gegeben hat. Die Projektarbeit hat uns nicht nur fachlich gefordert, sondern auch unsere Teamfähigkeit, Eigenverantwortung und Kommunikationsstärke gestärkt.

Insgesamt war das Projekt „Gewinnsparen“ für uns eine sehr wertvolle Erfahrung, da wir wichtige Kompetenzen für unsere weitere Ausbildung und unseren späteren Berufsalltag entwickeln konnten und gleichzeitig einen praxisnahen Einblick in die Vertriebsarbeit erhalten haben.

Sie haben auch Interesse an Gewinnspargen? Dann scannen Sie einfach unseren QR-Code oder sprechen Sie uns an.



zu den Gewinnspargen



Sicher aufbewahrt

Wichtige Dokumente, Familienerbstücke, Schmuck oder besondere Erinnerungsstücke – manche Dinge sind einfach zu wertvoll, um sie zuhause aufzubewahren. Gleichzeitig haben Berichte über Einbrüche in Schließfachanlagen in den vergangenen Jahren viele Menschen verunsichert.

Deshalb setzen wir bei unseren Schließfächern auf hohe Sicherheitsstandards mit zusätzlichen Schutzmaßnahmen. So können Sie Ihre Wertsachen an einem Ort aufbewahren, der speziell dafür vorgesehen ist – und gewinnen ein gutes Stück Gelassenheit zurück. Für zusätzlichen Schutz können Sie Ihr Schließfach über unseren Partner R+V absichern.

Ob kleines Fach für Dokumente oder größeres Fach für persönliche Wertgegenstände: In unseren Geschäftsstellen stehen derzeit Schließfächer in verschiedenen Größen zur Verfügung.

Besonderes Extra: Wer ein Schließfach in unserer Geschäftsstelle Fürstenried-Ost mietet, erhält einen 20-Euro-Gutschein von Felice's Feinkostladen dazu.

Sprechen Sie uns einfach an – wir informieren Sie gerne über verfügbare Größen und Konditionen.

Ausgezeichnet als Top-Bank in Bayern

SZ Institut

Top Bank in Bayern 2025

Raiffeisenbank München-Süd eG

Produktspektrum
Im Vergleich: 54 Banken

In Kooperation mit:

SWI

Süddeutsche Zeitung, Ausgabe 238/2025

Wir freuen uns über eine besondere Auszeichnung: In der aktuellen Studie „**Bayerns Beste Banken 2025**“ des SZ Instituts wurden wir als **Top-Bank in Bayern** ausgezeichnet. Für die Untersuchung wurden regionale Banken in den Bereichen Konditionen, Produktspektrum und Service bewertet.

Die Auszeichnung bestätigt unseren Anspruch, moderne Finanzdienstleistungen mit persönlicher Beratung und regionaler Nähe zu verbinden. Gerade in einer Zeit, in der Banking immer digitaler wird, legen wir großen Wert darauf, unseren Kundinnen und Kunden sowohl innovative Lösungen als auch kompetente Ansprechpartner vor Ort zu bieten.

Besonders stolz macht uns, dass die Studie verschiedene Aspekte der Kundenbeziehung berücksichtigt und so ein umfassendes Bild von Qualität und Leistungsfähigkeit zeichnet. Die Auszeichnung ist für uns Anerkennung und Ansporn zugleich, unseren hohen Anspruch jeden Tag aufs Neue zu erfüllen.



Ein kleines Gerät. Ein großer Unterschied.

Man hofft, ihn nie zu brauchen. Doch wenn es darauf ankommt, kann er Leben retten. Deshalb befindet sich ab sofort ein öffentlich zugänglicher Defibrillator in unserer **Filiale in Neuried**.

Das Gerät befindet sich im SB-Bereich direkt links nach dem Eingang und ist täglich von **6:00 bis 23:00 Uhr** erreichbar – nicht nur für unsere Kundinnen und Kunden, sondern für alle Menschen in der Region.

Bei einem plötzlichen Herzstillstand zählt jede Minute. Ein Defibrillator kann Ersthelfer dabei unterstützen, die Zeit bis zum Eintreffen des Rettungsdienstes zu überbrücken und wichtige Hilfe zu leisten.

Mit dem neuen Defibrillator möchten wir einen kleinen Beitrag für die Sicherheit in Neuried leisten. Denn manchmal kann ein kleines Gerät eine große Wirkung haben.



Veranstaltungsüberblick

Wissen erweitern, Menschen treffen, gemeinsam erleben – auch in diesem Jahr war bei uns bereits viel geboten.

Unsere Informationsveranstaltungen zu Themen wie **Zins- und Währungsprognosen, Finanzen für Frauen, Online-Banking, Goldanlagen** und **Fördermöglichkeiten für Unternehmen** stießen auf großes Interesse und boten wertvolle Impulse sowie Raum für persönlichen Austausch.

Auch bei regionalen Veranstaltungen wie dem **Forstenrieder Volkslauf**, dem **Pullacher Freundschaftsfest** und dem **Raiffeisenbank-München-Süd-Cup des TSV Solln** waren wir vertreten und kamen mit vielen Menschen aus der Region ins Gespräch.

Und das Beste: Das Veranstaltungsjahr ist noch nicht vorbei! Alle kommenden Termine finden Sie bequem über den **QR-Code**. **Wir freuen uns auf Ihren Besuch!**

zum Veranstaltungskalender



Ein Blick hinter die Kulissen einer Bank

Wie sieht eigentlich ein echter Tresor von innen aus? Und was macht ein Bankvorstand den ganzen Tag? Diesen und vielen weiteren Fragen ging die 3. Klasse einer Grundschule aus unserer Region bei ihrem Besuch in unserer Bank nach.

Gemeinsam mit ihrer Lehrerin erkundeten die Schülerinnen und Schüler zunächst Bereiche, die sonst nur wenige zu Gesicht bekommen. Besonders der Tresorbereich und die Schließfachanlagen sorgten für staunende Gesichter und jede Menge neugierige Fragen, die unser Bereichsleiter Privatkunden Fabian Hagin gerne beantwortete.

Ein besonderes Erlebnis war anschließend der Besuch im Büro unseres Vorstands Tobias Schreml. Die Kinder nutzten die Gelegenheit, ihn mit ihren Fragen zu löchern und einen Blick hinter die Kulissen einer Bank zu werfen.

Danach wurde es kreativ: Beim Malen hielten die Kinder fest, wofür sie aktuell sparen – von kleinen Wünschen bis hin zu großen Träumen. Zum Abschluss warteten am Glücksrad noch kleine Überraschungen und die Ernennung zum „Mini-Banker“ beziehungsweise zur „Mini-Bankerin“.

Besonders gefreut haben wir uns auch über die süße Aufmerksamkeit, die uns die Klasse zum Abschied überreichte.

Vielen Dank für euren Besuch! Es war ein toller Tag voller Neugier, spannender Fragen und leuchtender Augen. Wir freuen uns schon auf ein Wiedersehen mit unseren Nachwuchs-Bankerinnen und -Bankern.

Fotowettbewerb Mitgliederkalender

Gestalten Sie mit uns den Mitgliederkalender 2027!

Zeigen Sie uns Ihre schönsten Motive aus dem Münchner Süden – von beeindruckenden Landschaften und Naturmomenten bis hin zu besonderen Lieblingsplätzen und Alltagsszenen.

So machen Sie mit:

- Bis zu 3 Fotos im Querformat einreichen
- Mindestgröße: 2500 × 1500 Pixel
- Einsendeschluss: 30. September 2026
- Upload bequem über unsere Website oder per Mail an vm@raiba-muc-sued.de

Das lohnt sich: Die schönsten Bilder werden im Mitgliederkalender 2027 veröffentlicht. Für jedes ausgewählte Motiv erhalten Sie einen Gutschein über **50 Euro** von einem regionalen Partner.



Besonderes Highlight: Das Foto mit den meisten Stimmen wird Titelbild des Kalenders.

Jetzt teilnehmen und Ihre Sicht auf den Münchner Süden zeigen! Wir freuen uns auf Ihre Bilder.

Jetzt zum Newsletter anmelden!

Bleiben Sie mit unseren Herzensbotschaften immer bestens informiert und gehören Sie zu den Ersten, die von unseren exklusiven Aktionen, Angeboten und Neuigkeiten aus der Finanzwelt erfahren!

**Jetzt über den QR-Code anmelden
und keinen Vorteil mehr verpassen!**



Bild wurde mit KI erstellt

Impressum

Herausgeber: Raiffeisenbank München-Süd eG
Verantwortlich für den Inhalt: Zoran Gubic
Nachdruck mit Quellenangabe gestattet. Alle Informationen und Nachrichten wurden nach bestem Wissen erarbeitet. Die Veröffentlichung erfolgt ohne Gewähr. Irrtum und Änderungen vorbehalten. Teile der Inhalte wurden mit Hilfe von KI erstellt.

Redaktionsadresse:
Raiffeisenbank München-Süd eG, Redaktion Schaukastl,
Liesl-Karlstadt-Straße 28, 81476 München,
Telefon: 089 75 90 60, E-Mail: mail@raiba-muc-sued.de

Ausgabe 56 | August 2026
Auflage: 9.500 Stück



**Raiffeisenbank
München-Süd eG**

