

# PSD Bank Braunschweig eG – Einfach nur eine normale Bank. Seit 1872.

„Genossenschaftlich. Verlässlich. Kundennah – gerade, wenn viele Fragen im Markt offen sind.“

**Braunschweig.** Beunruhigende Nachrichten aus dem unmittelbaren regionalen Bankenumfeld, steigende Zinsen und eine volatile Wirtschaft lassen viele Menschen genauer hinschauen: **Wie sicher ist meine Bank? Bekomme ich weiterhin Kredite? Und erreiche ich jemanden, wenn es komplex wird?**

Die **PSD Bank Braunschweig eG** setzt gerade in solchen Zeiten bewusst auf das, was sie stark macht: **Fokus auf das Kerngeschäft, nachvollziehbare Entscheidungen und Beratung, die verständlich bleibt.** Im Gespräch erklärt Vorstandssprecher **Carsten Graf**, warum „normal“ für ihn kein Gegensatz zu modern ist – sondern ein Versprechen.

**Frage:**  
**Herr Graf, was verunsichert Menschen aktuell am meisten – und worauf sollten Kundinnen und Kunden jetzt achten?**

**Carsten Graf:** Viele fragen sich: „Ist mein Geld gut aufgehoben – und bekomme ich Lösungen, wenn ich sie brauche?“ Mein Rat: Gefühl und Fakten trennen. Fragen stellen. Darauf achten, ob ein Institut transparent ist – und ob es wirklich erreichbar bleibt: digital, aber auch persönlich.

**Frage:**  
**Die PSD-Kampagne sagt „Normal. Seit 1872.“ – außerdem „Regional statt viral“, „Lange Beziehungen“, „Eine App und echte Ansprechpartner“, „Die Bank gehört Dir“. Was heißt das konkret?**

**Carsten Graf:** „Normal. Seit 1872.“ ist unser Qualitätsversprechen: verlässliche Produkte, solide Entscheidungen, klare Beratung. Und die Sätze dahinter sind keine Sprüche, sondern Haltung: „Regional statt viral“ heißt: Wir sind hier verwurzelt. „Lange Beziehungen“: Wir beglei-

ten Lebensphasen – nicht nur Termine. **„Eine App und echte Ansprechpartner“:** bequem digital, aber mit Menschen, die Verantwortung übernehmen. Und **„Die Bank gehört Dir“** beschreibt die Genossenschaft: **Mitglieder sind Teilhaber.** Das prägt unseren Fokus: **Förderauftrag statt Gewinnmaximierung.**

**Frage:**  
**Was bedeutet das gerade jetzt für Kundinnen und Kunden?**

**Carsten Graf:** Vor allem Ruhe, Klarheit und Planbarkeit. Wir

Weg von der ersten Idee bis zur Anschlussfinanzierung. Wichtig ist uns, dass die Finanzierung **verständlich aufgebaut** ist – und sich die Menschen damit **sicher** fühlen. Bei uns erfährt der Kunde umgehend, ob wir sein Vorhaben begleiten.

**Frage:**  
**Und die Kernfrage vieler: „Bekomme ich weiterhin Kredite?“**

**Carsten Graf:** Bei der PSD Bank Braunschweig eG ein klares JA! – wenn das Vorhaben solide geplant ist. Entscheidend sind eine saubere Vorbereitung

finanziell tragfähig und zukunftsfähig.

**Frage:**  
**Zinsen: Was raten Sie bei auslaufender Zinsbindung?**  
**Carsten Graf:** **Frühzeitig hinschauen.** Wer rechtzeitig plant, gewinnt Spielraum – etwa für Zinssicherung über attraktive Bausparlösungen unseres Verbundpartners Schwäbisch Hall. Wir erklären Szenarien verständlich und entwickeln eine Lösung, die auch bei Veränderungen greift.

**Frage:**  
**Was heißt „wirtschaftliche Stärke“ bei einer Bank?**  
**Carsten Graf:** Keine lauten Versprechen – sondern **stabiles Geschäft, sauberes Risikomanagement und ein klares Modell.** Bei uns: Kerngeschäft, klare Prozesse, verantwortungsvolle Kreditvergabe – und ein Team, das nahbar mit den Menschen arbeitet.

**Frage:**  
**Passt persönliche Beratung noch in die digitale Zeit?**  
**Carsten Graf:** Mehr denn je. Alltag digital – ja. Aber bei großen Entscheidungen braucht es ein Gespräch. Wir verbinden beides: **App-Komfort und persönliche Erreichbarkeit**, wenn es wichtig wird.

**Frage:**  
**Ihre Botschaft an Kundinnen, Kunden und Mitglieder?**  
**Carsten Graf:** Lassen Sie sich nicht treiben. Holen Sie sich Orientierung. Stellen Sie Fragen. Fordern Sie Transparenz ein. Und wenn Sie eine Bank suchen, die bewusst „normal“ bleibt – **verlässlich, genossenschaftlich und erreichbar** – sind wir sehr gern Ihr Partner.

**Planen Sie Kauf, Bau oder Modernisierung?** Vereinbaren Sie jetzt Ihren Beratungstermin: **psd-braunschweig.de/termin**



Vorstandssprecher Carsten Graf

© PSD Bank Braunschweig eG / Peter Sierigk

sprechen offen über Möglichkeiten, Tragfähigkeit und Risiken. Gerade bei Finanzierungen zählt: **nicht die schnellste Lösung – sondern die passende. Und trotzdem entscheiden wir schnell, wenn alle Informationen des Kunden vorliegen.** Die PSD Bank Braunschweig eG ist in unserer Region weiterhin der Partner für individuelle Finanzierungslösungen.

**Frage:**  
**Baufinanzierung bleibt für viele das wichtigste Thema. Was können Kundinnen und Kunden von Ihnen erwarten?**  
**Carsten Graf:** Wir begleiten den

und ein realistischer Blick auf die monatliche Rate. Wir unterstützen dabei **strukturiert und kundenzentriert** – vom ersten Check bis zur tragfähigen Entscheidung. Die Kreditvergabe soll für alle langfristig funktionieren.

**Frage:**  
**Modernisierung, Sanierung, Energieeffizienz – wie helfen Sie?**

**Carsten Graf:** Viele Vorhaben sind heute komplexer als früher. Wir helfen, Maßnahmen zu priorisieren, Budgets realistisch zu planen und passende Bausteine zu finden – vom Dach bis zur Heizung. Ziel ist immer: fi-