

## BBBank mit Rekordergebnis in 102-jähriger Geschichte

- **Kundengeschäftsvolumen rund 34 Milliarden Euro (+7,3 %)**
- **Bilanzsumme über 17,6 Milliarden Euro (+6,7 %)**
- **Bestand Kundenkreditgeschäft: 9,2 Milliarden Euro (+2,6 %)**
- **Bestand Kundeneinlagen: 15,6 Milliarden Euro (+7,6 %)**
- **Wertpapierdepotvolumen um rund 1 Milliarde Euro bzw. 13 % auf 8,2 Milliarden Euro gestiegen**
- **Hohe Aktivität und Verbesserung in allen Leistungsfeldern; Teilbetriebsergebnis veroppelt auf über 100 Mio. EUR**
- **Unauffälliges Risikoergebnis**
- **Bestes Jahresergebnis dient der Investition in das persönlich-digitale Kundenerlebnis sowie zur Bildung von Rücklagen und Reserven im Zuge der weiteren Stärkung der nachhaltigen Resilienz. Der Dividendenvorschlag liegt bei rund 4 %**

### Kontaktdaten

Caroline Beers  
Bereichsleiterin Vorstandsstab  
Telefon: (0721) 141-630  
E-Mail: [presse@bbbank.de](mailto:presse@bbbank.de)  
Internet: [www.bbbank.de](http://www.bbbank.de)

BBBank eG  
Herrenstraße 2-10  
76133 Karlsruhe

Das betreute Kundengeschäftsvolumen übertrifft die 34 Milliarden-Euro-Marke (+ 2,3 Mrd. EUR). Die Bilanzsumme steigt zum Vorjahr um 1,1 Milliarden Euro auf 17,6 Milliarden Euro per 31.12.2023. Das Wachstum und die nunmehr erreichte Größe der BBBank führt zur regulatorischen Einstufung als „High Impact Less Significant Institution“. Die Bank ist damit ein Institut mit Relevanz für den Bankensektor. Sie ist die größte genossenschaftliche Privatkundenbank in Deutschland.

Das operative Ergebnis 2023 in Form des Teilbetriebsergebnisses übersteigt mit 103,5 Mio. EUR (+54,8 Mio. EUR bzw. +112,5 %) alle Vorjahreswerte. Der Zinsüberschuss konnte deutlich gesteigert werden (+75,9 Mio. EUR bzw. +49,2 %). Der Provisionsertrag liegt auf Vorjahresniveau, während der Provisionsaufwand leicht höher ausfällt. Insgesamt steigt der Rohertrag der Bank zum Vorjahr deutlich um 32,3 %. Erfolgsfaktoren waren die Vermögensanlage mit hohen Zuflüssen (+1,0 Mrd. EUR), attraktive Sparprodukte für Neu- und Bestandskunden und das Baufinanzierungsgeschäft mit rund 1,1 Milliarden Euro Neugeschäftsvolumen. Durch Investitionen in das bundesweite Filialnetz (diverse Modernisierungen), in digitale Lösungen (neue Online-Abschlussstrecken und -Services) und rund 100 Einzelmaßnahmen für mehr Nachhaltigkeit liegt der

ordentliche Aufwand rund 10 % über dem Vorjahr. Das Risikoergebnis bleibt unauffällig und ohne höheren Risikovorsorgebedarf.

Das sehr gute Jahresergebnis fördert weitere Investitionen in das persönlich-digitale Kundenerlebnis und dient der Bildung von Rücklagen und Reserven zur weiteren Stärkung der komfortablen Kapitalausstattung.

**„Über 34 Mrd. Euro Kundengeschäftsvolumen und ein operatives Ergebnis auf Rekordniveau – von diesem Erfolg der BBBank sollen vor allem unsere Mitglieder, Kundinnen und Kunden profitieren. Daher wird der Vorschlag sein, in diesem Jahr eine Dividende über attraktive 4 %\* zu zahlen. Darüber hinaus investieren wir weiter in BETTER BANKING und das persönlich-digitale Kundenerlebnis.“**

Oliver Lüscher, Vorstandsvorsitzender der BBBank

Der strategische Fokus liegt weiter auf Wachstum und dem Leistungsversprechen BETTER BANKING. Für das bessere Banking an über 100 Standorten, hochwertige Beratung in Kompetenzzentren und Filialen und die bequemen Services der digitalen Erlebniswelt setzen sich bundesweit die BBBankerinnen und BBBanker ein.

\* Über die vorgeschlagene Höhe entscheidet am 25. Mai 2024 die Vertreterversammlung.

Die BBBank ist eine bundesweit tätige genossenschaftliche Privatkundenbank. Sie gehört mit rund 460.000 Mitgliedern und einem Kundengeschäftsvolumen von rund 34 Mrd. Euro zu den größten Genossenschaftsbanken in Deutschland. Mit „Better Banking“ stellt die BBBank die Kunden in den Mittelpunkt ihres Handelns. Sie verbindet mit ihren mobilen Banking-Angeboten und dem bundesweiten Filialnetz Erreichbarkeit mit persönlicher Kundennähe. Als moderne Universalbank bietet die BBBank den Kunden mit ihren Produkten und Leistungen eine ganzheitliche Finanzbetreuung. Dazu zählen neben dem preiswerten Girokonto und Zahlungsverkehr, attraktive Kredite sowie Anlage- und Vorsorgelösungen, Vermögensverwaltung mit Nachhaltigkeits-Portfolien, Private Banking mit Generationenberatung sowie die persönliche und familiäre Risikoabsicherung.