



**Morgen
kann kommen.**

Wir machen den Weg frei.



Ostfriesische Volksbank eG
Volksbank Haren/Ems · Volksbank Kehdingen · Volksbank Papenburg



Inhaltsverzeichnis.

Das sind wir.

Die Ostfriesische Volksbank eG.	4
Was uns auszeichnet.	6
Genossenschaftliche Idee.	7
Nachhaltigkeit.	8

So beraten wir.

Beratungsphilosophie.	9
Unsere Partnerinstitute.	10
Beratungsthemen.	12

Unsere Referenzen.

Christian Büchting, Tank- und Frachtschiffahrt C. Burmester S.à.r.l	14
Klaus Pals, Allpax GmbH & Co. KG	15
Hauke Brümmer, ENOVA Power GmbH	16
Yannick Smolarek, Smolarek GmbH	17
Sönke Bösch, Hof Bösch und Zwei Linden GmbH & Co. KG	18
Marcel Diekmann, EMS Maritime Offshore GmbH	19

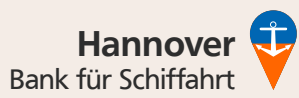


Die Ostfriesische Volksbank eG.

Die Geschichte der Ostfriesischen Volksbank beginnt 1869. Damit ist sie die älteste Genossenschaftsbank im Weser-Ems-Gebiet.

Heute – mehr als 150 Jahre später – zählt unsere Bank zu den größten genossenschaftlichen Kreditinstituten im Nordwesten. Das Geschäftsgebiet reicht von der Krummhörn an der Nordseeküste über das Emsland bis zum Kehdinger Land an der Elbe. Auch in Hannover und Duisburg sind wir vertreten. Der Hauptsitz befindet sich in Leer (Ostfriesland). In den Marktbereichen außerhalb Ostfrieslands firmieren wir unter den Namen der jeweiligen Niederlassungen vor Ort: Volksbank Papenburg, Volksbank Haren/Ems, Volksbank Kehdingen sowie Bank für Schifffahrt (BfS).

Im Mittelpunkt steht die Genossenschaftliche Beratung von privaten, gewerblichen sowie landwirtschaftlichen Kundinnen und Kunden. Zusätzlich sind wir auf die See- und Binnenschifffahrt spezialisiert.



* Stand: 31.12.2025

Was uns auszeichnet.

Persönlich
Verlässlich
Partnerschaftlich **Loyal**
Modern Erfahren
Bodenständig **Transparent**
Kompetent **Fair** Stabil
Ehrlich Erfolgreich Offen
Leistungsstark **Nah**
Sicher Unabhängig
Glaubwürdig

Genossenschaftliche Idee.

Seit der Gründung unserer Bank hat sich vieles verändert. Eines ist dabei unverändert geblieben: die genossenschaftliche Idee. Sie ist heute genauso aktuell wie damals.

**Was dem Einzelnen
nicht möglich ist,
das vermögen viele.**

Friedrich Wilhelm Raiffeisen

Diese Idee setzen wir in die Tat um. Wir unterstützen unsere Kundinnen und Kunden dabei, ihre Ziele und Wünsche zu verwirklichen. Eine partnerschaftliche Beratung und regionale Nähe sind uns besonders wichtig. An unserem wirtschaftlichen Erfolg beteiligen wir die Region und ihre Menschen.

Nachhaltigkeit.

Die Genossenschaftsidee wurde 2016 von den Vereinten Nationen als immaterielles Weltkulturerbe anerkannt. Sie verbindet seit ihrer Entstehung vor über 170 Jahren wirtschaftlichen Erfolg mit gesellschaftlich nachhaltigem Handeln.

Nachhaltigkeit gehört daher zu unserer DNA. Bereits heute übernehmen wir Verantwortung – zum Beispiel in der Kinder- und Jugendarbeit, für Bildung, Ausbildung und soziale Belange. Außerdem werden wir selbst aktiv, indem wir natürliche Ressourcen schonen.

Zusätzlich fördern wir den Wandel zu einer nachhaltigen Wirtschaft. Im Rahmen der Genossenschaftlichen Beratung unterstützen wir Unternehmen in verschiedenen Bereichen dabei, ihren ökologischen Fußabdruck zu verkleinern. Damit bleiben die Unternehmen in unserer Region konkurrenzfähig.



Beratungsphilosophie.

Wir beraten genossenschaftlich. Unsere Kundinnen und Kunden stehen immer im Mittelpunkt. So finden wir Lösungen, die wirklich passen – ehrlich, kompetent und glaubwürdig. Außerdem schaffen wir die Grundlage für eine lange, vertrauensvolle Zusammenarbeit in allen Lebenslagen und Unternehmensphasen.

Unterstützt werden wir von einem starken Netzwerk. Gemeinsam mit der Genossenschaftlichen FinanzGruppe Volksbanken Raiffeisenbanken können wir eine Vielfalt an Finanzdienstleistungen und -produkten für den privaten Bereich sowie alle Branchen anbieten.



Unsere Partnerinstitute.

DZ BANK

DZ BANK

Die DZ BANK ist Zentralbank und Spitzeninstitut der Genossenschaftlichen FinanzGruppe sowie Geschäftsbank und Holding für die Unternehmen der DZ BANK Gruppe. Als Zentralbank unterstützt sie die Geschäfte der Genossenschaftsbanken.



UNION INVESTMENT

Union Investment ist eine der führenden Fondsgesellschaften in Deutschland. Ob Anlegen, Ansparen oder Vorsorgen – für jeden Bedarf gibt es die passende Fondslösung. Über 6 Millionen Kundinnen und Kunden vertrauen Union Investment ihr Geld an.

DZ HYP

DZ HYP

Die DZ HYP ist eine führende Immobilienbank in Deutschland und Kompetenzzentrum für öffentliche Einrichtungen in der Genossenschaftlichen FinanzGruppe. Die subsidiäre Betreuung der Volksbanken und Raiffeisenbanken ist ein zentrales Element der Geschäftsaktivitäten der DZ HYP.



FÖRDERINSTITUTE

Die KfW, NBank und Rentenbank zählen zu den staatlichen Förderinstituten. Sie stellen vielfältige Förderkredite und Förderprogramme für Unternehmen bereit.



DZ PRIVATBANK

DZ PRIVATBANK

Die DZ PRIVATBANK ist die genossenschaftliche Privatbank der Volksbanken Raiffeisenbanken. Sie ist auf die Geschäftsfelder Private Banking, Fondsdienstleistungen und Kredite in allen Währungen spezialisiert.



Schwäbisch Hall

SCHWÄBISCH HALL

Mit rund 7 Millionen Kundinnen und Kunden ist Schwäbisch Hall die größte Bausparkasse und einer der führenden Baufinanzierer in Deutschland.



R+V

Mit rund 9 Millionen Kundinnen und Kunden, mehr als 16.500 Beschäftigten und 27 Millionen versicherten Risiken ist R+V einer der größten Versicherer Deutschlands. Zur R+V zählt auch KRAVAG. Das Unternehmen ist die führende Versicherungsgruppe für das Straßenverkehrsgewerbe.



VR SMART FINANZ

Die VR Smart Finanz ist innerhalb der Genossenschaftlichen FinanzGruppe Volksbanken Raiffeisenbanken subsidiärer Partner für einfachste Mittelstandslösungen. Das Leistungsspektrum umfasst passgenaue Lösungen für Leasing, Mietkauf und Kredit sowie digitale Services rund um den Finanzierungsalltag.

Beratungsthemen.

Jeder Mensch hat ganz unterschiedliche Pläne und Vorhaben. Unsere Genossenschaftliche Beratung berücksichtigt deshalb alle Finanzthemen, die für die private und berufliche Planung wichtig sind. Dabei haben wir die Besonderheiten jeder Branche im Blick.



Absicherung.

Sie sind ein fester Bestandteil unseres Alltags: Risiken. Ein optimaler Versicherungsschutz sorgt für Sicherheit. Mit der Genossenschaftlichen Beratung finden wir die passende Kombination für den beruflichen und privaten Bereich.



Investition & Finanzierung.

Wir entwickeln maßgeschneiderte Finanzierungen für Investitionen und Lösungen für schwierige Zeiten. Dabei berücksichtigen wir selbstverständlich Fördermittel und alternative Finanzierungen.



Vermögen & Eigenkapital.

Mit unserer Genossenschaftlichen Beratung ermitteln wir passende Anlageformen für eine ausgewogene Vermögensstruktur.



Gründung & Nachfolge.

Wir unterstützen Gründerinnen und Gründer mit verschiedenen Finanzierungsprodukten sowie Beratungsangeboten. Darüber hinaus ist die Unternehmensnachfolge ein wichtiges Thema, auf das wir uns spezialisiert haben.



Vorsorge & Personalbindung.

Die betriebliche Altersvorsorge ist komplex. Gemeinsam mit der Genossenschaftlichen FinanzGruppe Volksbanken Raiffeisenbanken helfen wir bei der Wahl der richtigen Lösung – auch für die private Altersvorsorge.



Liquidität & Zahlungsverkehr.

Damit der Zahlungsverkehr reibungslos und sicher abläuft, bieten wir moderne Produkte und individuelle Lösungen: ein Konto, das zu den jeweiligen Bedürfnissen passt, verschiedene Kreditkarten und modernes Online-Banking.



Auslandsgeschäft.

Mit unserer Genossenschaftlichen Beratung decken wir die Themenfelder Investition, Finanzierung, Absicherung und Zahlungsverkehr im Auslandsgeschäft ab.



Unsere Referenzen.

Christian Büchting

Tank- und Frachtschiffahrt C. Burmester S.à.r.l.

— **Warum haben Sie unsere Bank für Schifffahrt (BfS) als Finanzpartnerin ausgewählt?**

Die BfS ist seit mehr als 100 Jahren auf die Schifffahrt spezialisiert. Dadurch besitzt die Mannschaft einen großen Erfahrungsschatz und umfangreiches Fachwissen. Zusätzlich hat mich die gute persönliche Beziehung überzeugt.

— **Welche Vorhaben haben Sie bisher gemeinsam mit der BfS umgesetzt?**

Den Neubau von mehreren Tankschiffen für die Kanalfahrt. Wir haben unsere Flotte in den letzten Jahren umfassend erneuert. Die BfS hat uns dabei aktiv unterstützt. Mit passenden Lösungen – ganz individuell zugeschnitten auf unsere Reederei.

— **Wie haben Sie die BfS als Partnerin in unsicheren Zeiten erlebt, zum Beispiel während der Schifffahrtskrise oder Coronapandemie?**

Als sehr zuverlässige Partnerin. Dies gilt für stürmische und ruhige Zeiten. Das Team hat immer ein offenes Ohr, ist hilfsbereit und überzeugt mit kreativen Ideen.

— **Was schätzen Sie an der Zusammenarbeit mit der BfS?**

Vor allem den persönlichen Kontakt. Unsere Reederei hat ihren Sitz in Luxemburg. Damit trennen uns rund 300 Kilometer und eine Landesgrenze. Die enge Zusammenarbeit ist deshalb etwas Besonderes und spiegelt das Engagement aller Beteiligten wider.

Klaus Pals

Allpax GmbH & Co. KG

- **Unsere Volksbank Papenburg ist seit Firmengründung an Ihrer Seite. Wie hat sie Sie beim Firmenwachstum unterstützt?**

Als Familienunternehmen blicken wir seit unserer Gründung vor ca. 15 Jahren auf ein rasantes Wachstum zurück: von der heimischen Garage hin zu 12.000 m² Lager- und Verwaltungsfläche im Herzen Papenburgs. Wir beschäftigen inzwischen mehr als 60 Mitarbeiter und sind ein führender Anbieter für spezielle Betriebsausstattungen. Die Volksbank war immer mit im Boot – mit Expertise, Fachwissen und letztendlich finanzierend. Das Ganze immer in sehr guter Zusammenarbeit mit uns als Eigentümer und heute auch mit der nachfolgenden Management-Generation. Unsere Tochter Regina Bruns führt das Unternehmen inzwischen gemeinsam mit Holger Harms als Geschäftsführer.

- **In welchen Bereichen arbeiten Sie heute mit der Volksbank zusammen?**

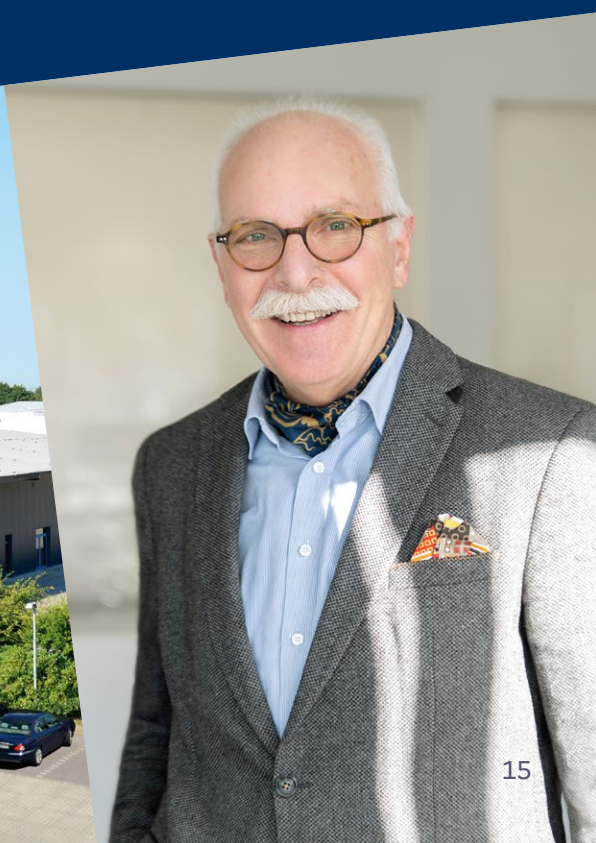
Durch den Import unserer Eigenmarken haben wir hohe Warenbestände im Lager. Daraus resultiert nicht nur ein entsprechender Platz-, sondern auch ein gewisser Finanzierungsbedarf. Die Volksbank unterstützt uns dabei mit Eurobonds. Außerdem führen wir unser Firmenkonto bei der Volksbank.

- **Wie beschreiben Sie die Zusammenarbeit mit der Volksbank?**

Ehrlich, auf Augenhöhe und gerne pragmatisch. Meist können wir mit einem Anruf alles klären.

- **Was sind für Sie die Vorteile einer Hausbank?**

Der größte Vorteil ist sicherlich die enge Beziehung. Bei finanziellen Dingen ist es einfach unerlässlich, etwas auch mal mit „Handschlagmentalität“ zu lösen. Die Volksbank Papenburg kennt unser Geschäft und auch die Besonderheiten. Deshalb kann sie ganz anders agieren als eine fremde Bank, die nur die nackten Zahlen abliest. Nicht nur die Kredite, sondern auch die Kapitalanlagen sind und werden auf unsere Bedürfnisse abgestimmt. Und so kann uns eine Hausbank bei Bedarf auch durch schwierige Gewässer bringen.





WE CHANGE WIND
INTO VALUE

Hauke Brümmer ENOVA Power GmbH

— **Sie arbeiten seit 2019 mit der Ostfriesischen Volksbank zusammen. Wie unterscheidet sie sich von anderen Banken?**

Die Ostfriesische Volksbank versteht sehr gut, was wir bei der Bewältigung der Energiewende benötigen: pragmatische und schnelle Lösungen. Angefangen im Tagesgeschäft bei der Eröffnung und Verwaltung von Konten über den Zahlungsverkehr bis hin zur Strukturierung von komplexen Finanzierungen von Windparks.

— **Was macht die Ostfriesische Volksbank im Bereich Erneuerbare Energien und insbesondere Projektfinanzierungen zu einer starken Partnerin?**

Kurze Entscheidungswege sowie die hohe Kompetenz für passgenaue und individuelle Lösungen, die auf unsere speziellen Bedürfnisse als Projektentwickler mit ambitionierten Zielen und Betreiber von über 50 Windparks zugeschnitten sind.

— **Bei Projektfinanzierungen wie dem Neubau eines Windparks ist die Ostfriesische Volksbank gemeinsam mit der Genossenschaftlichen FinanzGruppe an Ihrer Seite.**

Genau, über die Volksbank wickeln wir das Tagesgeschäft ab und legen unsere Liquidität am Kapitalmarkt an. Große Projektfinanzierungen (größer als 20 Mio. EUR) strukturieren wir zusammen mit der DZ BANK. Die R+V Versicherung stellt Garantien für Ausschreibungen und Rückbauverpflichtungen. Mit der VR Smart Finanz haben wir Leasing-Finanzierungen umgesetzt.

— **Nachhaltigkeit ist für Sie von großer Bedeutung. Wie unterstützt Sie die Ostfriesische Volksbank bei der nachhaltigen Unternehmensführung?**

Die Ostfriesische Volksbank steht uns stets als regionale und kompetente Finanzierungspartnerin zur Seite. Dadurch können wir uns auf unser Geschäft mit Erneuerbaren Energien konzentrieren, unser Unternehmen fortlaufend weiterentwickeln und damit Veränderungen als Chancen der Zukunft sehen.

Yannick Smolarek Smolarek GmbH

- **Sie haben 2021 den Schritt in die Selbstständigkeit gewagt. Wie hat Sie die Volksbank Haren/Ems dabei begleitet?**

Die Volksbank Haren/Ems hat uns eine umfangreiche Starthilfe gegeben. Sie hat eine individuelle Finanzierung erarbeitet und mit einem Firmenkonto die Basis für einen reibungslosen Zahlungsverkehr gelegt. Außerdem hat die Volksbank Haren/Ems ein Versicherungspaket geschnürt, das auf unsere Firma abgestimmt ist.

- **Warum ist die Volksbank Haren/Ems eine optimale Partnerin für Unternehmensgründungen?**

Weil sie Gründerinnen und Gründern die Chance gibt, ihren Weg in die Selbstständigkeit zu verwirklichen. Sie bietet eine ganzheitliche Beratung – von der Finanzierung bis hin zu Versicherungsfragen. Auch kurzfristige Finanzierungen sind bei der Volksbank Haren/Ems kein Problem.

- **Die Volksbank Haren/Ems ist Ansprechpartnerin für alle Finanzthemen, die für die private und berufliche Planung wichtig sind. Bei welchen Themen unterstützt Sie die Volksbank?**

Wir arbeiten in verschiedenen Bereichen mit der Volksbank Haren/Ems zusammen. Dazu zählen unter anderem das Tagesgeschäft und Finanzierungen von Maschinen, Anlagen sowie Immobilien. Auch private Themen wie die Altersvorsorge haben wir in die Hände der Volksbank Haren/Ems gelegt.

- **Wie würden Sie die Beratung der Volksbank Haren/Ems in drei Worten beschreiben?**

Persönlich, kompetent und zuverlässig.





Sönke Bösch

Hof Bösch und Zwei Linden GmbH & Co. KG

- **Sie führen seit mehr als zehn Jahren einen Landwirtschaftsbetrieb. Welche Bedeutung hatte die Volksbank Kehdingen für Sie bei der Hofübernahme?**

Ich habe den Betrieb 2011 von meinem Vater übernommen. Davor war ich schon vier Jahre mit einem Pachtbetrieb selbstständig. Seitdem arbeite ich eng mit der Volksbank Kehdingen zusammen. Sie hat entscheidend zum Wachstum des Betriebes beigetragen. Zu finanzierende Projekte wurden immer gemeinsam besprochen und schnell umgesetzt. Durch die Fusion mit der Ostfriesischen Volksbank ist die Beratung noch effektiver geworden.

- **Zusätzlich betreiben Sie einen Gasthof, den Sie umfangreich saniert haben. Wie hat die Volksbank Kehdingen Sie dabei unterstützt?**

Die letzten Jahre waren intensiv – gerade durch die Coronakrise und ihre Chancen. Wir haben das Hotel, das Restaurant und die Küche renoviert sowie modernisiert. Aktuell planen wir, das Hotel zu erweitern. Die (Zwischen-)Finanzierungen liefen und laufen reibungslos.

- **Landwirtschaft und Gastronomie sind zwei Branchen mit ganz unterschiedlichen Anforderungen. Wie spiegelt sich dies in der Beratung der Volksbank Kehdingen wider?**

Die Volksbank Kehdingen entwickelt maßgeschneiderte Lösungen, die auf meine Bedürfnisse und die jeweilige Branche abgestimmt sind. Dabei behält sie immer das große Ganze im Blick. So lassen sich beide Geschäftszweige problemlos vereinbaren.

- **Warum würden Sie die Volksbank Kehdingen als Finanzpartnerin weiterempfehlen?**

Ich fühle mich bei der Volksbank sehr gut aufgehoben. Der Kontakt auf Augenhöhe ist mir dabei besonders wichtig und immer gegeben. Deshalb blicke ich sehr zuversichtlich auf weitere Projekte.

Marcel Diekmann EMS Maritime Offshore GmbH

- Sie haben die Ostfriesische Volksbank als Hausbank ausgewählt. Was waren wichtige Entscheidungsfaktoren?

Regionalität, langjährige Geschäftsbeziehung und die Fähigkeit, schnell und professionell auf unsere Bedürfnisse einzugehen, waren ausschlaggebend. Die lösungsorientierte, flexible Herangehensweise der Ostfriesischen Volksbank unterstützt unseren Innovationsgeist und unsere Wachstumsziele.

- Die Ostfriesische Volksbank begleitet Projekte zu Land und zu Wasser. Welchen Vorteil bietet Ihnen diese Spezialisierung?

Die Spezialisierung auf maritime und Onshore-Projekte bietet uns tiefgreifendes Branchenwissen und maßgeschneiderte Finanzierungslösungen. Diese Expertise ist für die Komplexität und die spezifischen Herausforderungen unserer On- und Offshore-Projekte unerlässlich.

- Der Fokus Ihres Unternehmens liegt auf Offshore-Windenergie. Für viele klimafreundliche Aktivitäten gibt es inzwischen staatliche Förderungen. Wie erleben Sie die Fördermittelberatung der Ostfriesischen Volksbank?

Die Fördermittelberatung ist umfassend und zielgerichtet. Sie hilft uns, die vielfältigen Fördermöglichkeiten effektiv zu nutzen. Die Expertise, die die Ostfriesische Volksbank in diesem Bereich besitzt, ermöglicht es uns, Projekte effizienter und besonders nachhaltiger zu gestalten.

- Sie haben in den letzten Jahren verschiedene Projekte mit der Ostfriesischen Volksbank umgesetzt. Welches Projekt ist Ihnen in besonderer Erinnerung geblieben?

Ein herausragendes Projekt war die Finanzierung unseres neuesten Offshore Hybrid Service Schiffs Windea ONE, bei der die Bank innovative Finanzierungsstrukturen ermöglichte. Diese Zusammenarbeit war beispielhaft für die Agilität und das Engagement der Ostfriesischen Volksbank.

Foto v. l.: Guido Müller, Vorstandsmitglied Ostfriesische Volksbank
Marcel Diekmann, Geschäftsführung Ems Maritime Offshore GmbH
Rolf Kirchhoff, Bereichsleitung Firmenkunden Ostfriesische Volksbank





Ostfriesische Volksbank eG

Mühlenstraße 6-12
26789 Leer

+49 491 9272-0
info@ovbleer.de
www.ostfriesische-volksbank.de

