

# Mitglieder *News*

Fusions-Sonderausgabe

April / 2025

Themen dieser Ausgabe

Die 10 Gründe und Ziele der Fusion

Vorteile für Kunden und Mitarbeiter

Zahlen, Daten und Fakten

**Zusammen**wachsen.  
Für eine starke Zukunft.

 **Raiffeisenbank eG**  
Büchen · Crivitz · Hagenow · Plate

Das ist meine Bank!

 **Raiffeisenbank**  
Südstormarn Mölln eG

Meine Bank. Das **WIR** erleben.

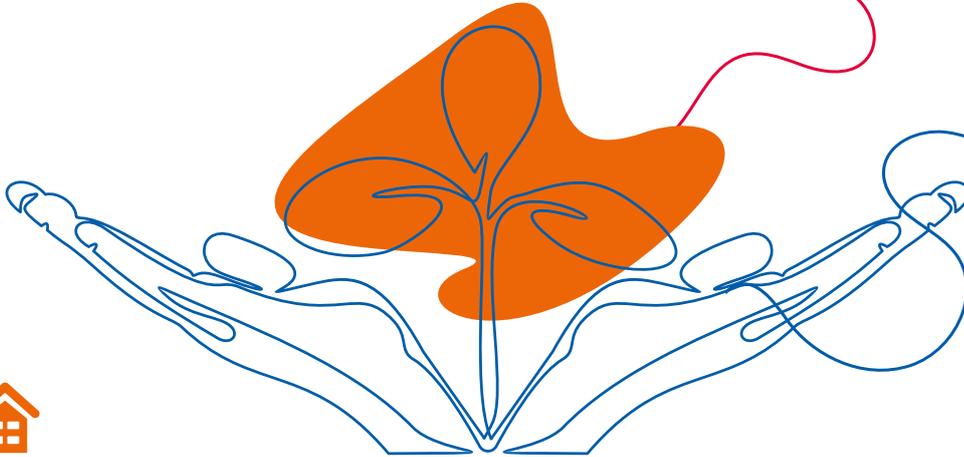


Impressum



[www.rbsum.de](http://www.rbsum.de)

[www.die-raiffeisenbank.de](http://www.die-raiffeisenbank.de)



**Herausgeber:**

Raiffeisenbank Südstormarn Mölln eG  
Bürgerstraße 1  
22946 Trittau

Tel.: 04154 / 7966-0  
E-Mail: [info@rbsum.de](mailto:info@rbsum.de)

Raiffeisenbank eG, Büchen  
Robert-Stock-Straße 13  
19230 Hagenow

Tel.: 03883 / 6400  
E-Mail: [info@die-raiffeisenbank.de](mailto:info@die-raiffeisenbank.de)

**Verantwortlich für Inhalt:**

Guido Bloch, Heiko Ernst, Daniel Horn und Kai Schubert

**Grafik, Layout, Text:**

Doris Preuß und Ulrike Langhans

Ausgabe: April /2025

Bilder: Freepik Company S.L., RBSuM, AdobeStock

Zur besseren Lesbarkeit wird in dieser Arbeit das generische Maskulinum verwendet.

Die verwendeten Personenbezeichnungen beziehen sich – sofern nicht anders kenntlich gemacht – auf alle Geschlechter.



Die Vorstandsmitglieder v. l.: Guido Bloch, Kai Schubert, Daniel Horn und Heiko Ernst

## Liebe Mitglieder,

große Ereignisse werfen ihre Schatten voraus. Mit der Geburt unseres Projektes GESA – Gemeinsam stark, soll aus zwei starken Genossenschaften eine noch schlagkräftigere und stabilere Genossenschaftsbank entstehen. Das beabsichtigte Verschmelzungsvorhaben der Raiffeisenbank eG Büchen · Crivitz · Hagenow · Plate mit der Raiffeisenbank Südstormarn Mölln eG befindet sich auf der Zielgeraden. Mit Hochdruck wird in den einzelnen Projektgruppen an über 300 Meilensteinen zur Zusammenführung der beiden Banken gearbeitet. Alle Beteiligten sind hoch engagiert und erkennen die Chancen, die sich für die gemeinsame Zukunft aus dem Zusammenschluss ergeben.

Die Vorstände und die Aufsichtsräte haben im März und April in insgesamt fünf Regional-Dialogen das Fusionsvorhaben vorgestellt und

Fragen beantwortet. Die Vorstände haben erklärt, dass es keine betriebsbedingten Kündigungen im Zusammenhang mit der Verschmelzung geben wird und jeder Mitarbeiter an Deck des neuen Schiffes benötigt wird.

Die beiden Verwaltungsstandorte in Hagenow und Trittau und alle Filialen bleiben erhalten. Es ist kein aufwendiger Neubau geplant. Räumliche Veränderungen werden für die Mitarbeiter überwiegend vermieden. Die bestehenden Kontomodelle der einzelnen Banken werden auch über den Fusionstermin hinaus fortgeführt.

Die Verschmelzung der beiden Banken ist mit Blick auf Zukunftsentwicklungen von großer Bedeutung. Um die bewährte Stärke der Banken zu bewahren, sind größere Einheiten erforderlich.

Dies ermöglicht uns auch den steigenden Kundenanforderungen im Kreditgeschäft gerecht zu werden und Kunden in Wachstumsphasen ausreichend begleiten zu können.

Wir bitten die Vertreter bzw. die Mitglieder der beiden Banken um ihre Zustimmung in der stattfindenden Mitgliederversammlung am 26. Mai 2025 in Hagenow und der Vertreterversammlung am 27. Mai 2025 in Trittau.

Mit freundlichen Grüßen

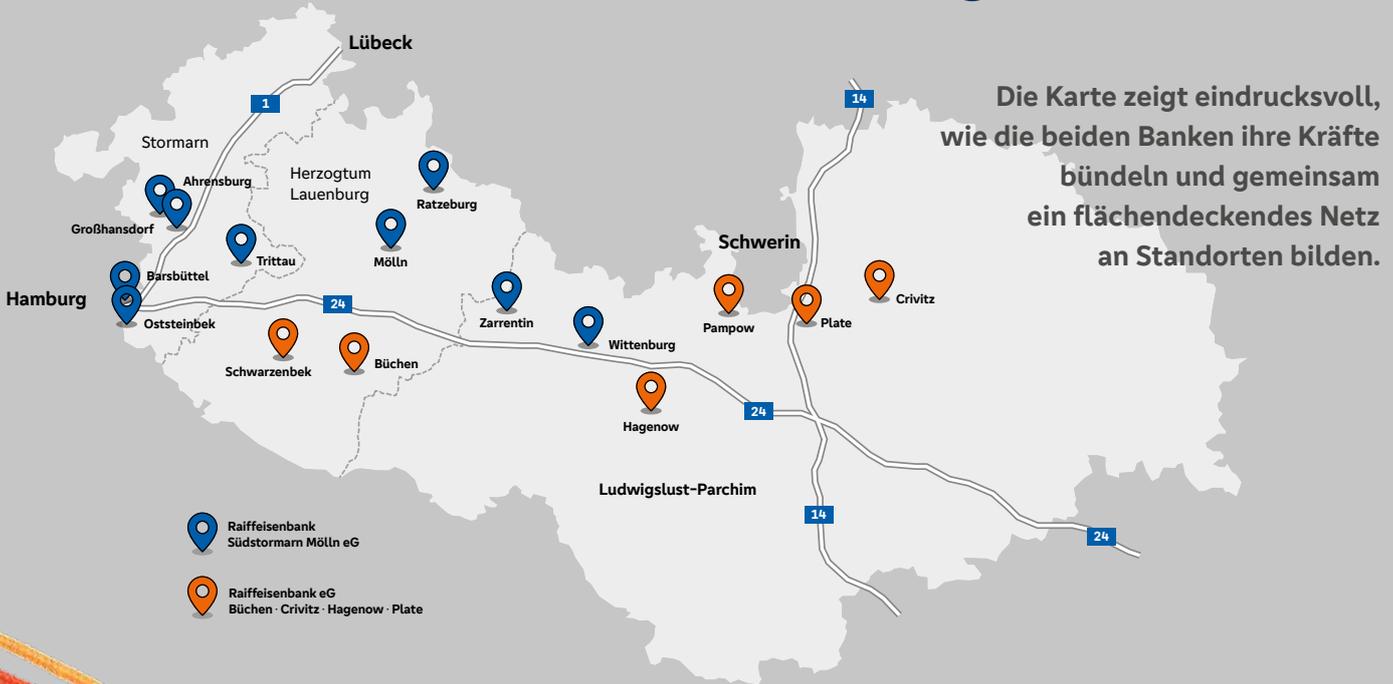
Guido Bloch

Heiko Ernst

Daniel Horn

Kai Schubert

# Die Fusion: Ein Meilenstein für unsere Region



**Die Raiffeisenbank Südstormarn Mölln eG und die Raiffeisenbank eG Büchen · Crivitz · Hagenow · Plate möchten sich zu der Raiffeisenbank eG zusammenschließen. Es beginnt ein neuer Abschnitt für die Banken in der Region.**

Diese Verbindung macht unsere wirtschaftliche Grundlage stärker und bietet Sicherheit für Kunden, Mitglieder und Mitarbeiter. Die neue Bank bringt Tradition sowie Fortschritt zusammen und bleibt gleichzeitig ein Teil dieser Region.

Mit dieser Fusion entsteht eine Bank mit viel Kraft, die sich den aktuellen Herausforderungen stellt und dabei immer an ihre Kunden und deren Bedürfnisse denkt. Unser Ziel ist es, auch in Zukunft ein Partner zu sein, auf den man sich verlassen kann, der modern ist und sich auskennt – egal ob bei Privatpersonen, Firmen oder Landwirten.

Eine größere Bank bedeutet mehr Sicherheit, bessere Angebote und Zukunftschancen. Aber die genossenschaftlichen Werte bleiben wichtig: Nähe, Vertrauen und Zusammenhalt.

Die Zusammenlegung ermöglicht uns, effizienter zu arbeiten, unser Fachwissen weiter auszubauen und neue Chancen für die Region zu schaffen. Gemeinsam gestalten wir eine starke Zukunft und sorgen dafür, dass unsere Raiffeisenbank eG in den kommenden Jahren ein verlässlicher Partner bleibt.

Durch den Zusammenschluss entsteht eine Bank, die sowohl in städtischen als auch in ländlichen Gebieten vertreten ist – von Hamburg bis Schwerin. Kunden profitieren durch mehr Standorte von einer größeren regionalen Nähe und zusätzlichen Servicepunkten. Gleichzeitig ermöglicht die Fusion eine noch bessere Betreuung, da sich das Know-how aus beiden Banken vereint.

# Zehn Gute Gründe für unsere Fusion

**Die Fusion ist eine Entscheidung für die Zukunft, die für Kunden sowie Mitarbeitende neue Chancen bietet.** Mit vereinten Kräften erweitern wir das Angebot, verbessern die Erreichbarkeit und gestalten den Service individueller. Die leistungsstärkere Raiffeisenbank eG bietet moderne Lösungen, behält ihre lokale Nähe und bewahrt gleichzeitig ihre Verwurzelung.

Auch für die Mitarbeitenden ergeben sich neue Möglichkeiten. Die Fusion bringt mehr Entwicklung, größere Sicherheit und die Chance, in einer noch dynamischeren Umgebung zu arbeiten. Durch die Zusammenführung wachsen unsere Kompetenzen und wir können noch gezielter auf die Bedürfnisse unserer Kunden eingehen.

Das Vertrauen unserer Mitglieder sowie Kunden hat oberste Priorität. Mit über 50.000 Kunden und über 20.500 Mitgliedern sind wir eine starke Gemeinschaft. Wir kümmern uns weiterhin um die Menschen in den Regionen, übernehmen Verantwortung und entscheiden nachhaltig. Eine größere Bank bietet außerdem mehr Chancen, wirtschaftliche Entwicklungen anzukurbeln wie auch Projekte vor Ort zu fördern.

## UNSERE VISION:



## WICHTIGER HINWEIS:



Am Freitag, dem 26.09.2025, bleiben unsere Filialen aufgrund der technischen Fusion geschlossen. An diesem Wochenende sind unsere Banksysteme nur eingeschränkt verfügbar. Weitere Informationen folgen in Kürze auf unseren Internetseiten.

### 1 Kundenorientierung

Wir sind die NEUE Raiffeisenbank eG für alle Privatkunden, Unternehmer und Landwirte. Wir richten unsere Aktivitäten, Produkte und Dienstleistungen konsequent auf die Bedürfnisse, Wünsche und Erwartungen unserer Kunden aus.

### 2 Qualität & Marke

Wir bieten eine Top-Erreichbarkeit und eine hohe Beratungs- und Dienstleistungsqualität. Die NEUE Raiffeisenbank eG gewinnt zusätzliches Spezialwissen und kann das Leistungsangebot für unsere Kunden erweitern.

### 3 Kundennähe

In unserer NEUEN Raiffeisenbank eG bleiben alle Filialen bestehen. Alle Mitarbeiter werden Teil einer noch leistungsstärkeren Bank – persönlich und digital – sind wir noch näher am Kunden.

### 4 Mitbestimmung

Wir sind unseren Mitgliedern verpflichtet, lokal verankert und über-regional vernetzt. Mit über 20.500 Mitgliedern wird die NEUE Raiffeisenbank eG noch mehr Strahlkraft und Wirksamkeit entfalten. Mit unseren Regional-Dialogen bleiben Vorstände und Mitglieder/Vertreter im persönlichen Gespräch. **Mitbestimmen. Mitwissen. Mitverdienen.**

### 5 Vertrauen

Wir sind und bleiben mit über 50.000 Kunden, 20.500 Mitgliedern und 250 Mitarbeitern DER verlässliche und unverzichtbare FinanzPartner in der Region.

### 6 Verantwortung

Gemeinsam bilden wir ein noch stabileres Fundament, um langfristig als stärkste und beste Bank in der Region zu agieren. Eine größere Bank ermöglicht es, größere Projekte anzugehen und großartige Chancen für uns und unsere Kunden zu erschließen. Das öffnet uns allen neue Türen.

### 7 WERTSchätzung

Unsere rund 250 Mitarbeiter sind unsere Markenbotschafter und leben täglich unsere genossenschaftlichen Werte: Solidarität, Partnerschaft und Verantwortung stehen im Fokus unseres Handelns.

### 8 Attraktivster Arbeitgeber der Region

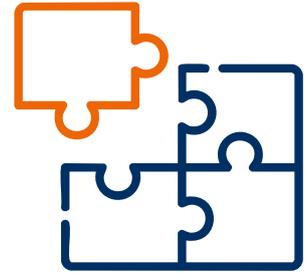
Als eine bedeutende Bank in der Region werden wir noch attraktiver – für all unsere heutigen Kollegen und aufstrebende Talente. Wir bieten dadurch vielfältige und zukunftsweisende Entwicklungs- und Karriere-möglichkeiten.

### 9 WIR-Gefühl

WIR sind stolz, Teil eines immer stärker werdenden Teams aus Kunden, Mitgliedern und Mitarbeitern zu sein. WIR brennen für das Projekt GESA und freuen uns auf die NEUE Raiffeisenbank eG.

### 10 Solidarität

Wir fördern, was wir lieben. Die NEUE Raiffeisenbank eG wird regionale Projekte und Vereine mit Spenden und durch Sponsoring noch besser unterstützen. **Gemeinsam. Regional. Stark.**



## Was die Fusion für Sie bedeutet

### Für unsere Kunden bleibt vieles vertraut, doch gleichzeitig eröffnet die Fusion neue Möglichkeiten.

Die vertraute, individuelle Beratung bleibt wie gehabt, genauso wie die bekannten Standorte und die Menschen, mit denen man spricht. So profitieren unsere Kunden von erweiterten Serviceleistungen, besseren digitalen Angeboten und einer noch stärkeren fachlichen Kompetenz. Durch den Zusammenschluss können wir noch gezielter auf die individuellen Wünsche und Bedürfnisse unserer Kunden eingehen. Die Fusion schafft eine solide Basis für langfristige Stabilität und ermöglicht es uns, innovative Finanzlösungen anzubieten, die den aktuellen Anforderungen des Marktes gerecht werden.

Auch für unsere Mitarbeitenden bringt die Fusion viele Vorteile. Sie haben künftig noch mehr Möglichkeiten, sich weiterzuentwickeln und in einem sicheren, zukunftsorientierten Umfeld zu arbeiten. Die Kombination beider Banken schafft eine stärkere Gemeinschaft, in der jeder Einzelne seine Talente einbringen und erweitern kann.

Mit der Fusion sichern wir die aktuellen Arbeitsplätze und eröffnen neue Möglichkeiten. Die Raiffeisenbank eG bietet mehr Chancen der Spezialisierung, Weiterbildung und beruflichen Entwicklung. Gleichzeitig bleibt das familiäre und vertrauensvolle Miteinander erhalten, das unsere beiden Banken seit jeher auszeichnet.

Gemeinsam Zukunft formen.  
Ein starkes **WIR** für morgen.

Geplanter Zusammenschluss

Raiffeisenbank Südstormarn Mölln eG  Raiffeisenbank eG  
Büchen · Crivitz · Hagenow · Plate  
*Meine Bank. Das soll erleben.* *Das ist meine Bank!*

# Technische Informationen und Zeitplan: Das müssen Sie wissen

Bereits in diesem Frühjahr fanden Informationsveranstaltungen - die Regional-Dialoge - für unsere Mitglieder und Vertreter statt, bei denen alle Fragen zur Fusion beantwortet wurden.

Mit der Zustimmung in der Vertreter- und Mitgliederversammlung im Mai wäre der Zusammenschluss formal abgeschlossen. Im Anschluss erfolgt die Eintragung in das Genossenschaftsregister. Die Fusion tritt somit rückwirkend zum 1. Januar 2025 in Kraft.

Die technische Umstellung erfolgt Ende September 2025. Dabei werden IT-Systeme zusammengeführt und Prozesse optimiert, ohne dass unsere Kunden große Veränderungen im Alltag spüren werden.

Gegenwärtige Konten bleiben weiterhin bestehen, Bankkarten und Kreditkarten behalten ihre Gültigkeit und sämtliche Bankgeschäfte laufen nahtlos weiter.

Kunden der ehemaligen Raiffeisenbank eG Büchen · Crivitz · Hagenow · Plate erhalten eine neue IBAN. Wichtig zu wissen: Ihre Zahlungen finden mit der neuen IBAN wie gewohnt ihren Weg – ganz automatisch und zuverlässig, ohne dass Sie etwas unternehmen müssen.

Mit der technischen Fusion werden für Neukunden ab dem 29. September 2025 neue Kontomodelle eingeführt. Für bestehende Kunden ändert sich nichts und die Konditionen bleiben bestehen.

**1. Januar 2025**

**Der Fusionsstichtag**

Rückwirkender Beschluss

**26. und 27. Mai 2025**

**Vertreter- und Mitgliederversammlung**

für Vertreter und Mitglieder

**26.–28. September 2025**

**Technische Fusion**

**März/April 2025**

**Regional-Dialoge**

Informationsveranstaltung  
für Vertreter und Mitglieder

**Ziel: bis 15. Juli 2025**

**Eintragung der Fusion**  
in das Geno-Register

Die Fusion bringt viele Vorteile und wir begleiten unsere Kunden und Mitarbeitenden in jedem Schritt dieses Prozesses. Unser Ziel ist es, den Übergang so einfach und angenehm wie möglich zu gestalten und gleichzeitig neue Chancen für die Zukunft zu schaffen. Gemeinsam wachsen wir zu einer noch stärkeren Bank zusammen – für die Menschen, die Region und eine erfolgreiche Zukunft.



Hier finden Sie die wichtigsten Fragen und Antworten rund um die Fusion:  
[www.rbsum.de/wir-fuer-sie/fusion](http://www.rbsum.de/wir-fuer-sie/fusion) | [www.die-raiffeisenbank.de/fusion](http://www.die-raiffeisenbank.de/fusion)

# Auf einen Blick

## Die Fusion in Zahlen

Die Raiffeisenbank Südstormarn Mölln eG und die Raiffeisenbank eG Büchen • Crivitz • Hagenow • Plate blicken auf ein erfolgreiches Geschäftsjahr 2024 zurück. Sie beweisen, dass sie gemeinsam noch mehr erreichen können.

Mit einer wachsenden Bilanzsumme, solidem Eigenkapital und einem beachtlichen Kundenvolumen stehen sie nicht nur wirtschaftlich stabil da, sondern setzen auch ein Zeichen für regionale Stärke. Durch ihre Fusion entstehen neue Möglichkeiten für Mitglieder und Kunden – weit über das hinaus, was jede Bank allein leisten könnte. Sie verwalten große Kredit- und Einlagenvolumina, fördern die Gemeinschaft mit einem erheblichen Spendenvolumen und unterstreichen mit ihren Filialen und Mitarbeitenden ihre tiefe Verwurzelung in der Region. **Gemeinsam sind wir alle mehr als die Summe unserer Teile.**

Die Zahlen in 2024	Raiffeisenbank Südstormarn Mölln eG	Raiffeisenbank eG Büchen • Crivitz • Hagenow • Plate	Raiffeisenbank eG
Bilanzsumme	990 Mio. €	859 Mio. €	1,85 Mrd. €
Kundenkredite	516 Mio. €	642 Mio. €	1,16 Mrd. €
Kundeneinlagen	736 Mio. €	635 Mio. €	1,37 Mrd. €
Eigenkapital	116 Mio. €	118 Mio. €	234 Mio. €
Anzahl der Filialen	9	6	15
Anzahl der Mitarbeiter	134	125	259
Jahresergebnis vor Steuern	11 Mio. €	12 Mio. €	23 Mio. €
Anzahl der Mitglieder	15.144	5.024	20.168
Spendenvolumen	107.645 €	60.658 €	168.303 €
Kundenvolumen	(gemeinsam mit den Verbundpartnern verwaltetes Kapital, z. B. Union Investment) 2,2 Mrd. €	1,5 Mrd. €	3,7 Mrd. €



**Starke Partnerschaft:**

die Raiffeisenbank Südstormarn Mölln eG und die  
Raiffeisenbank eG Büchen • Crivitz • Hagenow •  
Plate managen

# 1,85 Milliarden €

Bilanzsumme in 2024



**Gemeinsam Gutes tun:**

die Raiffeisenbank Südstormarn Mölln eG und die  
Raiffeisenbank eG Büchen • Crivitz • Hagenow •  
Plate spendeten fast

# 170.000 €

in 2024 für nachhaltige oder soziale Projekte  
in der Region

# Veränderung braucht Kommunikation: Die Regional-Dialoge



**Fünf Abende, fünf Veranstaltungsorte und eine zentrale Botschaft: Die geplante Fusion der Raiffeisenbank Südstormarn Mölln eG mit der Raiffeisenbank eG Büchen • Crivitz • Hagenow • Plate ist ein wichtiger Schritt zur Stärkung der gemeinsamen Zukunft.**

In den vergangenen Wochen nahmen insgesamt über 500 Vertreter und Mitglieder an den Regional-Dialogen teil. Sie nutzten diese Gelegenheiten, um sich zu informieren und ihre Fragen zu stellen. Dabei fanden bei der Raiffeisenbank eG Büchen • Crivitz • Hagenow • Plate erstmals Dialogveranstaltungen statt, die eine überwältigende Teilnahme verzeichneten. Den Auftakt bildete die Veranstaltung am 20. März in Trittau, gefolgt von weiteren Terminen am 25. März in Kirch Jesar, am 27. März in Zarrentin, am 3. April in Witzeze sowie am 8. April in Banzkow.

Die Veranstaltungen boten die Möglichkeit, Informationen aus erster Hand zu erhalten und sich über die Auswirkungen der Fusion auszutauschen. Die Vorstände und der Aufsichtsrat beider Banken präsentierten die wirtschaftliche Entwicklung und standen für persönliche Gespräche zur Verfügung. Zudem nutzen sie die Gelegenheit, sich den anwesenden Vertretern und Mitgliedern der jeweils anderen Raiffeisenbank vorzustellen.

Die Veranstaltungsorte waren einladend gestaltet. Für eine angenehme Atmosphäre wurde gesorgt. In entspannter Runde konnten sich die Teilnehmer

kennenlernen und ihre Anliegen direkt mit den Vorständen besprechen. Besonders geschätzt wurde der offene Austausch, in dem auch Bedenken und Anregungen zur Sprache kamen. Die Resonanz war durchweg positiv. Es zeigte sich ein großes Interesse an der Zukunft der neuen Raiffeisenbank eG.

Die Diskussionen verliefen konstruktiv und offen. Mitglieder, Mitarbeitende und Vorstände tauschten sich auf Augenhöhe aus und erörterten zentrale Themen zur Fusion. Insbesondere Fragen zur Kunden- nahe, Erreichbarkeit, wirtschaftlichen Entwicklung, Dividenden, Filialstruktur und Mitarbeiterförderung standen im Mittelpunkt der Gespräche. Die hohe Beteiligung und das große Interesse zeigten, dass die Mitglieder aktiv und positiv an der Zukunft ihrer Bank mitwirken wollen.





## Unsere Regional-Dialoge

in Kirch Jesar und in Witzeetze





# Unsere Regional-Dialoge

in Tritttau und in Zarrentin



Zum Abschluss jedes Abends wurde gemeinsam angestoßen – auf eine erfolgreiche Zukunft und auf eine starke Gemeinschaft. Die positiven Rückmeldungen bestärken die Vorstände in ihrem Vorhaben und unterstreichen die Bedeutung von Transparenz und Dialog im Veränderungsprozess. Der Vorstand betonte, dass Mitglieder jederzeit die Möglichkeit haben, sich mit ihren Fragen an sie zu wenden.

Diese Fusion ist nicht nur ein strategischer Schritt, sondern wird auch von den Menschen getragen, die sich mit Leidenschaft und Verantwortung für ihre Bank, Mitglieder und Kunden einsetzen. Sie bildet die Grundlage für eine zukunftsfähige und leistungsstarke Bank. **GESA – Gemeinsam stark.**



## Unser Regional-Dialog

in Banzkow



# Ein Blick hinter die Kulissen



**Maximilian Mohring** liebt sein Handwerk und die Tradition der Jagdwaffen. Sein Unternehmen - Mohring Jagd Waffen, steht für Qualität, Fachwissen und echte Leidenschaft. In diesem Gespräch gibt er Einblicke in seinen Werdegang, seine Zukunftspläne und seine Meinung zur bevorstehenden Bankenfusion.

## **RBSuM: Wie sind Sie zur Jagdwaffenbranche gekommen und was fasziniert Sie daran?**

Mohring: Mein Vater ist Jäger und so kam ich schon früh mit der Jagd und dem Handwerk in Berührung. Ich fand es faszinierend, wie verschiedene Werkstoffe wie Holz und Stahl zusammenkommen und mit feinem handwerklichen Geschick verarbeitet werden. Nach einem Schulpraktikum war mir klar, dass ich diesen Weg gehen will. Mit 16 machte ich meinen Jugendjagschein und begann so schnell wie möglich meine Ausbildung in Suhl. Besonders spannend finde ich die Vielfalt der Kundschaft und den persönlichen Austausch mit Menschen, die die gleiche Leidenschaft teilen.

## **Können Sie uns einen kurzen Einblick in die Geschichte Ihres Unternehmens geben?**

Nach meiner Ausbildung habe ich meinen Meister gemacht und zunächst im öffentlichen Dienst sowie als Angestellter gearbeitet. Mein Ziel war aber immer, eine eigene kleine Werkstatt zu führen mit höchsten Ansprüchen an die handwerkliche Arbeit. 2016 habe ich Mohring Jagd Waffen in Basthorst gegründet. Seitdem wächst das Unternehmen kontinuierlich und heute besteht unser Team aus fünf Mitarbeitern.



## **Was zeichnet Mohring Jagd Waffen besonders aus?**

Die persönliche Komponente, denn bei uns ist jeder willkommen. Egal, ob es um eine kleine Reparatur oder um eine komplexe Neuanfertigung geht. Wir pflegen eine familiäre Atmosphäre und kommunizieren mit unseren Kunden auf Augenhöhe. Zudem bieten wir handwerkliche Sonderlösungen, Restaurationen und den Erhalt von Erbstücken und Traditionen an. Wir verbinden klassische Handwerkskunst mit modernen Techniken.

## **Seit wann sind Sie Kunde bei der Raiffeisenbank Südstormarn Mölln eG und wie hat sich Ihre Zusammenarbeit entwickelt?**

Seit dem Start meiner Selbstständigkeit. Die Bank hat mich von Anfang an begleitet und stand mir auch in schweren Zeiten zur Seite. Ich schätze die schnellen, lösungsorientierten Rückmeldungen und den engen persönlichen Kontakt. Ich habe das Gefühl, nicht nur eine Nummer zu sein.



### **Was hat Sie damals dazu bewogen, Ihr Geschäftskonto bei dieser Bank zu eröffnen?**

Mir war wichtig, eine verlässliche Bank zu haben, die meine Bedürfnisse versteht und mich aktiv unterstützt. Man braucht jemanden, der die eigenen Herausforderungen versteht, mitdenkt und in entscheidenden Momenten unterstützt.

### **Wie bewerten Sie die Fusion der Raiffeisenbank Südstormarn Mölln eG und der Raiffeisenbank eG Büchen • Crivitz • Hagenow • Plate. Sehen Sie eher Chancen oder Herausforderungen?**

Ich sehe darin vor allem Chancen. Eine größere Bank bringt mehr Möglichkeiten und Ressourcen mit, was sich positiv auf uns Kunden auswirken kann. Entscheidend ist, dass der persönliche Service erhalten bleibt.



Isabel und Maximilian Mohring

### **Welche Erwartungen haben Sie an die fusionierte Bank für Ihre Geschäftsbeziehung?**

Ich wünsche mir, dass es nach der Fusion so persönlich und unkompliziert bleibt, wie ich es bisher erlebt habe. Es ist ein gutes Gefühl, jemanden an der Seite zu haben, der nicht nur Zahlen sieht, sondern die Menschen und die Idee, die dahinter stecken. Schnelle und individuelle Lösungen sind gerade für kleine Betriebe wie meinen enorm wichtig. Der direkte Austausch soll weiterhin bestehen bleiben und eine vertrauensvolle Zusammenarbeit macht vieles einfacher. Es gibt die Sicherheit, sich voll und ganz auf sich konzentrieren zu können.

### **Welche Rolle spielen für Sie Investitionen, z. B. für die Erweiterung Ihres Sortiments oder den Ausbau Ihres Standorts?**

Sie sind essenziell. Als junges Unternehmen ist es wichtig, kontinuierlich zu wachsen. Nach dem Auslaufen meines Gründungskredits plane ich eine weitere

Zusammenarbeit mit der Bank, um mein Unternehmen auszubauen. Ich möchte jungen Leuten die Möglichkeit geben, dieses seltene Handwerk zu erlernen. Gleichzeitig setzen wir auf moderne Technik wie Digitalisierung, 3D-Technik und CNC-Maschinen.

### **Welche digitalen Services der Bank sind für Ihr Geschäft besonders wichtig?**

Wir wachsen stark und mit nur einer Bürokraft ist es wichtig, schnell reagieren zu können. Kartenzahlungen im Geschäft, Online-Banking mit Echtzeitüberweisungen und mobiles Arbeiten sind enorm wichtig. Besonders praktisch ist es, unterwegs Zahlungen zu erledigen, sei es beim Einkaufen oder bei Auslandsüberweisungen für Schaftholz aus der Türkei.

### **Inwiefern denken Sie, könnte die Fusion Ihr geschäftliches Netzwerk fördern oder Geschäftskontakte vermitteln?**

Eine größere Bank bringt automatisch ein größeres Netzwerk mit sich und das kann für mich als Handwerker ein echter Vorteil sein. Gerade in unserer ländlich geprägten Region gibt es viele Verbindungen zwischen Jagd und Landwirtschaft. Durch die Fusion könnten neue Kontakte entstehen. Ich fände es hilfreich, wenn diese Verbindungen gestärkt werden und ein besseres Netzwerk aus Unternehmen oder Kunden entsteht.

### **Welche Pläne und Visionen haben Sie für die Zukunft – sowohl für Ihr Unternehmen als auch persönlich?**

Ich möchte gesund wachsen, unser Handwerk skalieren und neue Fachkräfte ausbilden. Gleichzeitig möchte ich moderne Technologien stärker integrieren. Persönlich ist mir wichtig, Beruf und Privatleben in Einklang zu bringen – Zeit für meine Familie, zufriedene Kunden und eine stetige technische Weiterentwicklung in der Werkstatt.

### **Wir bedanken uns herzlich für die offenen Worte und den spannenden Einblick. Es freut uns, Sie als Kunden zu begleiten und wir freuen uns auf die weitere vertrauensvolle Zusammenarbeit.**

Interviewer: Thomas Hintzmann (Bereichsleitung Firmen- und PrivateBanking-Kunden) und Doris Preuss (Marketing)



Sie finden uns auf dem Gut Basthorst oder online unter [www.mohring-jagdwaffen.de](http://www.mohring-jagdwaffen.de)

# Ein Blick hinter die Kulissen

## Ein Immobilienprofi aus Schwerin

In dieser Sonderausgabe unserer Mitgliedernews freuen wir uns, Ihnen einen besonderen Kunden vorzustellen: René Krüger. Herr Krüger ist ein langjähriger Geschäftspartner der Raiffeisenbank eG Büchen • Crivitz • Hagenow • Plate und ein renommierter Experte in der Immobilienbranche. Mit seiner umfangreichen Erfahrung in der Verwaltung und dem Handel von privaten und gewerblichen Immobilien hat er sich in der Region Schwerin einen Namen gemacht und ist zu einem unverzichtbaren Partner für viele Immobilienbesitzer und Investoren geworden.

Wir haben die Gelegenheit genutzt, um Herrn Krüger einige Fragen zu unserem geplanten Fusionsvorhaben mit der Raiffeisenbank Südstormarn Mölln eG zu stellen.

**RBBCH: Seit wann sind Sie Kunde bei der Raiffeisenbank eG Büchen • Crivitz • Hagenow • Plate und wie hat sich Ihre Zusammenarbeit entwickelt?**

Krüger: Ich bin seit 14 Jahren Kunden der Raiffeisenbank eG Büchen • Crivitz • Hagenow • Plate, zu der ich durch die Vermittlung eines Kunden kam. Die kompetente Betreuung war so gut, dass ich mich entschied, meine eigenen nächsten Vorhaben selbst vorzustellen.

**Welche Dienstleistungen unserer Bank schätzen Sie besonders und warum?**

Besonders schätze ich die fairen und schnellen Finanzierungs- und Versicherungsangebote, die die Raiffeisenbank eG aus einer Hand bietet. Diese Dienstleistungen sind nicht nur marktgerecht, sondern auch auf die individuellen Bedürfnisse meiner Immobilienprojekte zugeschnitten. Die Möglichkeit, sowohl Finanzierungs- als auch Versicherungsfragen mit einem

einzigem Ansprechpartner zu klären, spart mir viel Zeit und Aufwand. Zudem kann ich mich darauf verlassen, dass die Angebote stets transparent und fair sind, was für mich als Unternehmer von großer Bedeutung ist.

**Gibt es Finanzprodukte oder Dienstleistungen, die zukünftig für Sie besonders wichtig wären?**

Mein Sohn wird in den kommenden Jahren Teile des Unternehmens übernehmen. Eine reibungslose Übergabe ist für den langfristigen Erfolg entscheidend. Hierbei sind maßgeschneiderte Finanzprodukte und eine kompetente Beratung unerlässlich. Ich wünsche mir, dass die Raiffeisenbank eG uns in diesem Prozess eng begleitet und uns mit ihrem Fachwissen und ihren Erfahrungen unterstützt. Eine umfassende Nachfolgeplanung, die sowohl finanzielle als auch rechtliche Aspekte berücksichtigt, ist für uns von unschätzbarem Wert.



## Wie sehen Sie die aktuelle Entwicklung auf dem Immobilienmarkt in der Region Schwerin?

Die aktuelle Entwicklung auf dem Immobilienmarkt in der Region Schwerin ist von mehreren Faktoren geprägt, die zu erheblichen Preissteigerungen auf dem Wohnungsmarkt führen. Eine wesentliche Rolle spielt dabei die staatliche Überregulierung. Gesetze wie das Heizungsgesetz und die Energieeinsparverordnung (EnEV) bringen zusätzliche Kosten mit sich, die sowohl Bauherren als auch Eigentümer belasten.

Insgesamt sehe ich die aktuelle Entwicklung mit Sorge, da sie den Zugang zu bezahlbarem Wohnraum erschwert und die Investitionsbereitschaft in der Immobilienbranche dämpft. Es ist wichtig, dass ein ausgewogenes Verhältnis zwischen notwendigen Regulierungen und wirtschaftlicher Machbarkeit gefunden wird, um den Immobilienmarkt in der Region nachhaltig und stabil zu gestalten.

## Welche Trends und Herausforderungen beobachten Sie derzeit in der Immobilienbranche?

Viele Menschen können sich den Traum vom Eigenheim aufgrund der stark gestiegenen Baukosten und Nebenkosten nicht mehr leisten. Diese hohen Kosten machen es insbesondere für junge Familien und Durchschnittsverdiener zunehmend schwierig, Wohneigentum zu erwerben.

Ein weiterer wichtiger Aspekt ist die Rolle der Immobilie als Teil der Altersvorsorge. Traditionell galt der Besitz einer Immobilie als eine sichere und wertbeständige Investition für das Alter. Doch aufgrund der unerschwinglichen Preise verliert diese Form der Altersvorsorge zunehmend an Attraktivität. Diese Entwicklungen stellen die Immobilienbranche vor große Herausforderungen.

## Wie wichtig ist Ihnen die regionale Verwurzelung Ihrer Bank und welche Vorteile sehen Sie darin?

Die regionale Verwurzelung unserer Bank ist für mich von großer Bedeutung. Als Immobilienprofi schätze ich es sehr, einen Finanzpartner an meiner Seite zu haben, der die lokalen Gegebenheiten und den Markt genau kennt. Diese regionale Verbundenheit schafft Vertrauen und ermöglicht eine enge und persönliche Zusammenarbeit. Zudem fördert die regionale Verwurzelung die wirtschaftliche Entwicklung vor Ort.



Unsere Bank unterstützt lokale Projekte und Investitionen, was wiederum der gesamten Gemeinschaft zugutekommt.

## Wie bewerten Sie die geplante Fusion unserer Bank mit der Raiffeisenbank eG Südstormarn Mölln?

Ich sehe die Fusion als eine sehr positive Entwicklung. Durch die Zusammenlegung beider Banken können wir als Kunden von einem noch breiteren und leistungsfähigeren Serviceangebot profitieren. Besonders in der Immobilienbranche ist es wichtig, einen starken und verlässlichen Finanzpartner an seiner Seite zu haben.

## Welche Vorteile versprechen Sie sich von dieser Fusion?

Für mich als Immobilienprofi bedeutet die Fusion eine größere Flexibilität und mehr Möglichkeiten bei der Finanzierung und Verwaltung von Immobilienprojekten. Ich erwarte, dass die fusionierte Bank noch besser auf die spezifischen Bedürfnisse ihrer Kunden eingehen kann und innovative Lösungen bietet.

## Welche Herausforderungen sehen Sie?

Natürlich bringt jede Fusion auch Herausforderungen mit sich, insbesondere in der Anfangsphase. Es wird wichtig sein, dass die Integration der Systeme und Prozesse reibungslos verläuft und die Kommunikation zwischen den beiden Banken und ihren Kunden transparent und offen bleibt. Ich bin jedoch zuversichtlich, dass dies gut gelingen wird.

**Wir danken Herrn Krüger für seine Zeit und seine wertvollen Einblicke. Wir freuen uns sehr, Herrn Krüger als langjährigen Kunden zu haben und wir freuen uns auf die weiterhin erfolgreiche Zusammenarbeit.**

Interviewer: Matthias Schmidt (Marktbereichsleiter Hagenow und Pampow) und Ulrike Langhans (Marketing)

# Naturschutz in der Region

## 200 Fledermaus- und Vogelnistkästen gespendet

**Dank einer großzügigen Spende der Raiffeisenbank Südstormarn Mölln eG konnten in diesem Jahr zahlreiche Nistkästen für Vögel und Fledermäuse an verschiedenen Standorten in der Region angebracht werden. Zu den Empfängern zählten das Biosphärenreservat Schaalsee, der NABU Büchen und das Uhlenkolk Umweltzentrum in Mölln.**

Die Mitglieder des NABU Büchen nahmen die Spende mit großer Freude entgegen. Besonders engagiert zeigte sich der langjährige NABU-Aktive Klaus Geiseler, der die Aufhängevorrichtungen anbrachte und die Kästen mit einem schützenden Bitumen-Anstrich versah, um ihre Haltbarkeit zu erhöhen. Unterstützt wurde er dabei von den FÖJlern (Freiwillige Ökologische Jahrgänge) Lukas und Robin, die tatkräftig beim Anbringen der Kästen halfen.

In Zarrentin engagierten sich auch die Beschulten der Fritz-Reuter-Schule gemeinsam mit dem Biosphärenreservat für den Fledermausschutz. Die Klasse 2b baute mit Unterstützung ihrer Eltern und Klassenlehrerin Martina Wößner insgesamt 25 Fledermauskästen. Vier davon wurden direkt am PAHLHUUS angebracht, die übrigen an geeigneten Stellen im Reservat. Begleitet wurde die Aktion von Umweltpädagogin Carolin Klumpp, die den Kindern auf spielerische Weise viel Wissenswertes über Fledermäuse vermittelte.

Anke Hollerbach, Leiterin des Biosphärenreservatsamtes, betonte die Bedeutung solcher Projekte: „Gerade in Siedlungsgebieten gehen durch Sanierungen viele Fledermausquartiere verloren. Mit diesen Kästen können wir gezielt neue Lebensräume schaffen.“

Auch das Uhlenkolk Umweltzentrum in Mölln profitiert von der Spende. Dort sollen die Nistkästen in nächster Zeit an strategisch sinnvollen Stellen angebracht werden, um Vögeln und Fledermäusen neue Unterschlupfmöglichkeiten zu bieten.

Wir als Raiffeisenbank Südstormarn Mölln eG freuen uns sehr über den Erfolg dieses Projekts. Nachhaltigkeit ist ein zentraler Bestandteil unserer Unternehmensphilosophie. Die Aktion zeigt, wie durch gemeinsames Engagement und regionale Zusammenarbeit konkrete Maßnahmen zum Natur- und Artenschutz möglich werden. Dank dieser Initiative finden viele Vögel und Fledermäuse nun neue Nistplätze und sichere Lebensräume.



Ein Ranger vom PAHLHUUS bringt unter den aufmerksamen Blicken der Schüler\*innen die Fledermauskästen an.



Die zufriedene Gruppe: NABU-Oldie Klaus Geiseler mit den FÖJlern Lukas und Robin

# Gemeinsam gegen Mobbing

## Hagenower Schulen setzen ein Zeichen



STOP MOB BING



Im Sommer 2024 starteten vier Hagenower Schulen eine besondere Spendenaktion: „Gemeinsam gegen Mobbing“. Hintergrund war die Zunahme von Gewalt und ein rauer werdender Umgangston unter Jugendlichen, der Lehrkräfte und Sozialarbeiter alarmierte. Schulsozialarbeiterin Elena Techam initiierte gemeinsam mit Kollegen das Projekt, um Grenzen aufzuzeigen und Schüler für das Thema zu sensibilisieren. Dafür wurde der Anti-Mobbing-Coach Carsten Stahl eingeladen – selbst von Mobbing betroffen und bekannt als ehemaliger Fernsehschauspieler.



Das Konzept ging auf: Stahl sprach offen über eigene Erfahrungen und holte die Jugendlichen mit klaren Worten ab. Er forderte sie auf, Schimpfwörter zu nennen – und schnell entstand eine typische Gruppendynamik: Wortführer, Mitlacher, Anheizer, aber auch stille Mitläufer. Stahl machte deutlich, dass dieses Verhalten weder cool noch mutig ist. Vielmehr berge es das Risiko, zum Täter oder Opfer zu werden. „Mobbing ist ein Mörder“, betonte er.

„Wir müssen die Schüler ermutigen, sich an Eltern oder Lehrer zu wenden – und dann konsequent handeln“, sagte Elena Techam. Auch Bürgermeister Thomas Möller lobte das Engagement der Schulen: „Es ist großartig, dass Mobbing und Gewalt offen thematisiert werden.“



Neben den Veranstaltungen für Schüler arbeitete Carsten Stahl am Nachmittag mit Lehrern und am Abend mit Eltern.

Die Raiffeisenbank eG Büchen • Crivitz • Hagenow • Plate konnte das Projekt begleiten und war beeindruckt vom ehrlichen Austausch und den Reaktionen der Jugendlichen. Ein starkes und wichtiges Projekt, das die Bank gern unterstützt hat.

# Gewinnen – Sparen – Helfen: Das Gewinnsparen

**Ein Los, viele Chancen:** Beim Gewinnsparen verbinden sich Spannung und Freude mit einem guten Zweck. Die Kunden der Raiffeisenbank Südstormarn Mölln eG haben nicht nur die Möglichkeit, attraktive Preise wie Weber-Grills und Reisegutscheine zu gewinnen, sondern tun gleichzeitig Gutes für die Region.

Das Jahr 2024 brachte den Gewinnspareern bereits großartige Top-Gewinne ein:

- 100.000 € Hauptgewinn** – ein einmaliger Glücksmoment!
- 10.000 € Bargeld** – für einen weiteren glücklichen Gewinner
- 3x Apple MacBook Air** – leistungsstarke Technik für den Alltag
- 5x Makita Akku-Schrauber & Radio** – für alle Heimwerker-Fans
- 1x Holzland Greve-Gutschein** – ideal für neue Wohnprojekte
- 2x Gold im Wert von 5.000 €** – eine wertbeständige Überraschung
- 2x Reisegutscheine** – für unvergessliche Erlebnisse

Und das Beste: Das Jahr 2025 hat erst begonnen! In diesem Jahr warten weitere Highlights – darunter ein **BMW 440i Cabrio**, ein **Porsche**, **Bambus Kompakträder**, **Gold** und zusätzliche **Reisegutscheine**.



Antje Westphal (Kundenberaterin) und Behnaz Mohammadi (Auszubildende) überreichen unseren Kunden Walter und Rosemarie Möller und Claus Rowetter die Weber-Grills



## Was das Gewinnsparen besonders macht?

Ein Teil des Lospreises fließt direkt in wohltätige Projekte. So profitieren nicht nur unsere Losinhaber, sondern auch die Menschen in unserer Region. Jeder, der ein Herzensprojekt kennt, kann über unsere Homepage einen Spendenantrag stellen – die einzige Voraussetzung ist, dass es sich um ein gemeinnütziges oder mildtätiges Vorhaben handelt.

[www.rbsum.de/privatkunden/sparen-geldanlage/sparen/gewinnsparen.html](http://www.rbsum.de/privatkunden/sparen-geldanlage/sparen/gewinnsparen.html)

**Die Raiffeisenbank Südstormarn Mölln eG konnte im Jahr 2024 über 100.000 € für wichtige Projekte in ihrer Region bereitstellen.**



Die Handballer des TSV Trittau  
mit Björn Gundelach (Filialdirektor)

### 5.000 € für die Handballjugend des TSV Trittau

Rebecca Rochhausen gründete vor drei Jahren die Jugendabteilung des TSV Trittau. Was mit drei Kindern begann, ist heute ein sportliches Zuhause für über **70 junge Handballer**.

Unsere Spende hilft, **Trainingsmaterial, Tore, Bälle und Trikots** zu erwerben, um die Bedingungen für die Kinder zu verbessern und ihre sportliche Entwicklung zu fördern. Wir sind stolz darauf, die GHG Handball des TSV Trittau unterstützen zu können und damit einen Beitrag zur Förderung des Sports und der Jugend in unserer Region zu leisten.

Stephan Kaiser (Vermögensberater)  
mit Christopher Witt (Technischer Leiter DLRG)

### Die DLRG Mölln e.V. freut sich über 5.000 € für ein neues Rettungsboot

Pünktlich zum Nikolaustag konnte die **DLRG Mölln** ein neues **Motorrettungsboot** in Dienst stellen. Mit über **700 Mitgliedern** leistet die Organisation einen unverzichtbaren Beitrag zur Sicherheit in unserer Region.

Wir sind dankbar, dass wir gemeinsam mit anderen Förderern dazu beitragen konnten, die Anschaffung dieses wichtigen Rettungsbootes zu ermöglichen. Die DLRG Mölln e.V. leistet eine wertvolle Arbeit und wir freuen uns, sie dabei unterstützen zu können.



Unsere Kundin Lea Werner aus Zarrentin  
mit Lea Breetzmann (Filialdirektorin)



### Viele kleine Beiträge – Große Wirkung

Nicht nur große Projekte profitieren: Die **Jugendfeuerwehr Großensee** erhielt **667 €** für Übungsdummys, die **Kita „Weltentdecker“ in Kastorf** freute sich über **699 €** für einen Musikwagen, und die **Grundschule Grönwohld** konnte mit einem neuen Laptop ihre Schulbücherei digitalisieren. Und das sind nur einige Beispiele!

Das Gewinnsparen zeigt: **Jeder kann gewinnen – und gleichzeitig Gutes tun**. Ob für einen eigenen Gewinn oder für den sozialen Beitrag: **Jedes Los zählt**.

# Gemeinsam für die Region

## Unsere Spenden unterstützen Projekte mit Herz



Mit großer Freude konnte die Raiffeisenbank eG Büchen • Crivitz • Hagenow • Plate in den vergangenen Monaten wieder mehrere Einrichtungen und Initiativen in unserer Region unterstützen – jede auf ihre ganz eigene, wichtige Weise.

Der Förderverein der **Ev.-Luth. Kindertagesstätte St. Franziskus e.V.** in Schwarzenbek erhielt eine Spende über **1.500 €**. Dank dieser und weiterer Mittel durften sich die „Schwarzenbeker Zwerge“ über eine neue Matschanlage auf ihrem Spielplatz freuen – ein echtes Highlight für die kleinen Entdecker.

Auch die **Jugendfeuerwehr Demen** konnten wir mit **1.075,76 €** fördern. Mit dem Geld wurde ein Löschangriff-Übungskoffer angeschafft, der bei der Ausbildung des Feuerwehrynachwuchses zum Einsatz kommt. Es ist uns ein besonderes Anliegen, junge Menschen für den ehrenamtlichen Einsatz zu stärken – denn Teamarbeit, Verantwortungsbewusstsein und Technikverständnis werden hier mit viel Engagement vermittelt.

Nach einem spannenden Hallenturnier überraschten wir außerdem die D1-Jugend der **SG StraWaZa** (Sportverein Stralendorf e.V., SV Warsow und SV Traktor Zachun) mit einer Spende von **1.500 €**. Überreicht wurde der Scheck von unserer Kundenberaterin Andrea Eckelmann – ein tolles Erlebnis für die jungen Spieler.

Und auch die **Evangelische Schule Dr. Eckart Schwerin** in Hagenow durften wir mit **750 €** unterstützen. Die Spende trug dazu bei, den Wunsch nach einer neuen Basketball-Anlage zu erfüllen – und sorgt nun für noch mehr sportliche Bewegung auf dem Schulhof.

**Wir freuen uns sehr, mit unseren Spenden dazu beigetragen zu haben, dass tolle Projekte umgesetzt werden konnten – und danken allen Beteiligten für ihr Engagement.**



Liane Nitz (Kundenberaterin), Anika Blättrich (Ev. Schule Dr. Eckart Schwerin), Lutz Brandt (Hausmeister) und Ulrike Langhans (Marketing)



Gerd Seebauer mit seiner Enkelin und Marion Käcker (Kundenberaterin)



Jugendfeuerwehr Demen mit Detlef Lüneburg (Marktbereichsleiter)



Förderverein der Ev.-Luth. Kindertagesstätte St. Franziskus e.V.



Christian Posner (Goldmünzengewinner) mit unserem Marktbereichsleiter Matthias Schmidt

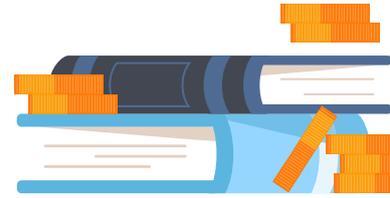


Bernhard Rüdiger mit Melanie Kehr (Kundenberaterin)



Die D1-Jugend des Sportverein Stralendorf e.V., SV Warsow und SV Traktor Zachun und unsere Kundenberaterin Andrea Eckelmann

# Karrierechancen für Bankazubis, Quereinsteiger und Fachkräfte –



## Vielfältige Perspektiven in unseren Genossenschaftsbanken

**Stellen Sie sich vor, Sie starten in eine Karriere, die nicht nur finanziell attraktiv ist, sondern Ihnen die Chance bietet, in einer zukunftssicheren Branche zu arbeiten – die Bank macht´s möglich! In der Finanzbranche haben nicht nur Fachkräfte, sondern auch Quereinsteiger und Bankauszubildende die Chance, ihre Karriere vielfältig zu gestalten und ihre Ziele zu erreichen.**



Eine Ausbildung bei den Raiffeisenbanken bietet eine interessante und abwechslungsreiche Arbeit. Sie verlangt sowohl analytische Fähigkeiten als auch Kommunikationsstärke. Während der meist dreijährigen Ausbildung lernen angehende Bankkaufleute alle wichtigen Abläufe und Aufgaben einer Bank kennen.

Im ersten Lehrjahr arbeitet man hauptsächlich im Service. Dort lernt man die verschiedenen Programme der Bank kennen. Zusammen mit erfahrenen Kollegen knüpft man erste Kontakte zu den Kunden.

Im zweiten Lehrjahr beginnt der Auszubildende mit den ersten Kundengesprächen, welche teilweise schon allein von diesem geführt werden. Themenschwerpunkte liegen hier im Zahlungsverkehr, Kontomodellen, Vollmachten, Online-Banking und vieles mehr.

Die internen Abteilungen durchläuft der Azubi im dritten Lehrjahr. Bereiche wie zum Beispiel die Kundenbilanzanalyse oder das

MarktServiceCenter erwarten hier die Auszubildenden. Aber auch die Kundenberatung wird im dritten Lehrjahr nicht außen vorgelassen – ganz im Gegenteil. Gemeinsam mit den Kundenberatern werden Themen wie die Geldanlage und auch Baufinanzierungen beraten.

Neben der Berufsschule gibt es das Trainingsprogramm NextGeneration vom Geno-Verbund. Es bereitet die Auszubildende gut auf Beratungen sowie diverse Fachthemen vor. Normalerweise dauert die Ausbildung drei Jahre. Unter Umständen ist es möglich, sie auf zweieinhalb Jahre zu verkürzen. Durch die praktische Arbeit und die Theorie lernen die Auszubildenden mehr und entwickeln sich weiter. Auf diese Weise sind sie gut für den Job vorbereitet. Während der Ausbildung entdecken die jungen Leute ihre Talente und arbeiten später in einem passenden Bereich.

Die Bankausbildung ist aber nicht nur vielseitig, sondern auch gut bezahlt. Die Vergütung ist in der Regel

überdurchschnittlich und wird durch Zusatzleistungen wie u. a. Weihnachtsgeld ergänzt. Allein im ersten Lehrjahr verdienen Bankkaufleute monatlich rund 1.300 Euro.

Zudem gibt es in der Ausbildung viele Möglichkeiten beruflich aufzusteigen. Nach dem Abschluss stehen verschiedene Aufgaben zur Auswahl, zum Beispiel in der Beratung oder als Experte für ein bestimmtes Thema. Durch Weiterbildungen oder ein Studium, das die Bank unterstützt, kann eine Qualifizierung zum Fachwirt oder Betriebswirt erfolgen und so langfristige Karriere machen.

Eine Bankausbildung ist eine gute Entscheidung für Menschen, die eine sichere Basis für ihre Zukunft suchen. Im Jahr 2024 begannen 9.500 junge Leute die Ausbildung zum Bankkaufmann oder zur Bankkauffrau. Damit gehört sie zu den beliebtesten Ausbildungen in ganz Deutschland und ist ideal für diejenigen, die eine anspruchsvolle sowie verantwortungsvolle Arbeit suchen.



Finanzkonzepte und neue gesetzliche Vorgaben erfordern ein hohes Maß an Fachwissen und Anpassungsfähigkeit. Unsere Raiffeisenbanken setzen daher gezielt auf gut ausgebildete Experten, die nicht nur über fundierte Kenntnisse in Finanzprodukten und Märkten verfügen, sondern auch in der Lage sind, individuelle Kundenbedürfnisse zu verstehen und langfristige Beziehungen aufzubauen.

spezialisierten Rolle oder durch abwechslungsreiche Aufgaben in den verschiedenen Bereichen der Bank. Flexibilität in der Arbeitszeitgestaltung, moderne Arbeitsmodelle und die Möglichkeit, sich in einem dynamischen Team weiterzuentwickeln, gehören zu den vielen Vorteilen.

Deutschland braucht Bankfachleute – jetzt und in Zukunft. Denn ohne die 1.400 Kreditinstitute in Deutschland würde der Alltag für ca. 80 Millionen Privat- und Geschäftskunden nicht funktionieren.

## Die Bankausbildung ist vielseitig,

gut bezahlt und bietet zahlreiche Aufstiegsmöglichkeiten – ideale Grundlage für Ihre berufliche Zukunft.

Die Banken bieten großartige Karrierechancen, nicht nur für Auszubildende, sondern auch für Menschen die aus anderen Berufen kommen – also Quereinsteiger. Es spielt keine Rolle, aus welcher Sparte/ Branche gewechselt wird. Die Motivation sollte sein Neues lernen zu wollen, gut im Team zu arbeiten, sowie eine ausgeprägte Anpassungsfähigkeit. Dann sind alle willkommen.

Mit einer schnellen Auffassungsgabe und dem Willen zur Weiterentwicklung haben alle hervorragende Chancen, sich in der Bankenbranche zu etablieren. Die verschiedenen Aufgaben bedeuten, dass jeder seine Fähigkeiten in verschiedenen Bereichen zeigen darf. Dem einen ist der Kontakt zu Kunden wichtig und dem anderen liegt die interne Arbeit; in einer Bank findet sich bestimmt ein passender Bereich. Wer sich in seinem Tun wohlfühlt, kann sich hervorragend entfalten. Da sich die Finanzwelt stetig weiterentwickelt, sind Fachkräfte heute besonders gefragt. Digitalisierung, nachhaltige

Allerdings haben wir Banken, wie viele andere Branchen auch, ein großes Problem: Es gibt zu wenige Fachkräfte. Trotz Onlinebanking und künstlicher Intelligenz suchen viele Unternehmen händeringend Mitarbeiter, die gut ausgebildet sind. Sie werden gebraucht, um die Teams zu verstärken und mit den steigenden Anforderungen fertig zu werden.

Unsere Fusion stärkt all diese Bereiche und bietet ein Arbeitsumfeld, das sich kontinuierlich an neue Herausforderungen anpasst. Wir setzen verstärkt auf Fachleute, die nicht nur tiefgehendes Wissen in Finanzprodukten und Märkten mitbringen, sondern auch die Fähigkeit, individuelle Kundenbedürfnisse zu verstehen und langfristige Beziehungen aufzubauen.

Die Bündelung unserer Stärken bedeutet für Sie mehr Flexibilität und auch Karrieremöglichkeiten. Wir bieten vielfältige Möglichkeiten, die berufliche Laufbahn individuell zu gestalten. Egal ob in einer

Banken organisieren den Zahlungsverkehr, stellen Kapital bereit und legen Gelder ihrer Kunden gewinnbringend an. Die Digitalisierung verändert zwar auch diese Branche, doch persönliche Beratung und Expertise bleiben unersetzlich. Wir als Raiffeisenbank suchen deshalb gezielt nach talentierten Mitarbeitenden, die nicht nur technische Fähigkeiten mitbringen, sondern auch die menschliche Komponente in der Finanzberatung beherrschen.

Egal, ob Sie bereits in der Branche tätig sind oder über einen Wechsel nachdenken – die Raiffeisenbank Südstormarn Mölln eG und die Raiffeisenbank eG Büchen · Crivitz · Hagenow · Plate bieten Ihnen zahlreiche Karriereperspektiven in einem stabilen, zukunftssicheren Berufsfeld. Wer sich jetzt positioniert, hat beste Chancen auf eine erfolgreiche und langfristige Karriere in der Finanzbranche.

**Also, worauf warten Sie noch?**

[www.rbsum.de/karriere](http://www.rbsum.de/karriere)

[www.die-raiffeisenbank.de/karriere](http://www.die-raiffeisenbank.de/karriere)



Weil unsere  
*Zukunft*  
nicht ohne die  
entsteht, die sie  
vorantreiben.

**Morgen  
kann kommen.**

Wir machen den Weg frei.

Werden Sie Teil eines starken Teams  
und bewerben Sie sich jetzt.  
[rbsum.de/karriere](https://rbsum.de/karriere) oder die-  
[raiffeisenbank.de/karriere](https://raiffeisenbank.de/karriere)

 **Raiffeisenbank eG**  
Büchen · Crivitz · Hagenow · Plate

Das ist meine Bank!

 **Raiffeisenbank  
Südstormarn Mölln eG**

Meine Bank. Das **WIR** erleben.

# Vertreter - und Mitglieder- versammlung 2025

Morgen  
kann kommen.

Wir machen den Weg frei.

SAVE THE DATE

**Sehr geehrte Mitglieder der Raiffeisenbank eG Büchen • Crivitz • Hagenow • Plate,**  
bitte merken Sie sich bereits heute den Termin für unsere diesjährige  
**Mitgliederversammlung am 26. Mai** vor.

Die Veranstaltung findet auf der **Festwiese in Hagenow** statt.

Die offizielle Einladung mit weiteren Informationen erhalten Sie Anfang Mai per Post.

**Sehr geehrte Vertreterinnen und Vertreter der Raiffeisenbank Südstormarn Mölln eG,**  
bitte notieren Sie sich ebenfalls den Termin für unsere diesjährige  
**Vertreterversammlung am 27. Mai.**

Diese wird im **Verwaltungssitz in Trittau** abgehalten.

Die offizielle Einladung mit allen Details wird Ihnen per E-Mail zugesandt.

**Wir freuen uns auf Ihre Teilnahme und den gemeinsamen Austausch.**

**Der Vorstand**



Jetzt Mitglied  
werden und  
profitieren.

# Mitgliedschaft:

- Transparenz
- Mitbestimmung
- Dividende

Morgen  
kann kommen.

Wir machen den Weg frei.

## Starke Mitglieder. Starke Vorteile.

Als Mitglied sind Sie Teilhaber unserer Bank – und das lohnt sich. Denn so bestimmen Sie den Geschäftskurs demokratisch mit, erhalten Einblick in unsere Unternehmenszahlen und sind am Bankgewinn in Form einer Dividende beteiligt. Werden Sie jetzt Mitglied und profitieren Sie von vielen weiteren Vorteilen.