



PRIVATE BANKING

in der VR-Bank Mitte eG

Morgen kann kommen.

Wir machen den Weg frei.

„ Das Geheimnis des Erfolges ist,
den Standpunkt
des Anderen zu verstehen. “

Henry Ford

ZAHLEN | DATEN | FAKTEN

BEREICH PRIVATE BANKING	
Kundenverbünde	~ 3.200
Assets under Management (Betreutes Kundenvolumen)	~ 1,3 Mrd. €
Teammitglieder im Bereich Private Banking	21
GESAMTBANK VR-BANK MITTE eG	
Bilanzsumme	2.631 Mio. €
Verbindlichkeiten ggü Kunden inkl. Verbund	3.436 Mio. €
Forderungen an Kunden inkl. Verbund	1.705 Mio. €

Aktive Kunden	81.649
Anzahl Mitglieder	49.546

Stand: 31.05.2025



UNSERE PHILOSOPHIE

Im Bereich Private Banking unserer VR-Bank Mitte eG betreuen wir unsere vermögenden Privatkunden sowie Firmenkunden. Dies tun wir auf Augenhöhe und überzeugen durch Vertrauen, höchste Kompetenz und Nachhaltigkeit. Der Aspekt der Nachhaltigkeit findet sich sowohl im Umgang mit unseren Mitgliedern und Kunden als auch in unseren Lösungen wieder.

Unser Team besteht aus 21 Teammitgliedern aus der Region, die durch sehr hohe fachliche Kompetenz und eine kompromisslose Dienstleistungsbereitschaft jeden Tag für unsere Mitglieder und Kunden zur Verfügung stehen. Wir verstehen uns als Sparringspartner, Lösungsbringer und Impulsgeber für unsere Kunden und sind der erste Ansprechpartner bei allen Themen der Finanzwelt und modernstem Stand der Technik hinsichtlich der Beratung.

Über Generationen hinweg pflegen wir Kundenbindungen und stehen der gesamten Familie als treuer Ansprechpartner zur Verfügung. Bei komplexen Themenstellungen begleiten wir sie und nutzen dazu unser breites Netzwerk an Spezialisten.

Überzeugen Sie sich selbst und erleben Sie die vielfältigen Mehrwerte im Bereich Private Banking.

Bereichsleiter Private Banking
Florian Engel



DAS SIND WIR

BEREICHSLEITER PRIVATE BANKING

Florian Engel

REGIONALDIREKTOREN PRIVATE BANKING

Holger Mühe *Bereich Nord*

Manuel Döring *Bereich Süd*

PRIVATE BANKING ASSISTENZ

Sabrina Möhlhenrich *Bereich Nord*

Tamara Wagner *Bereich Süd*

PRIVATE BANKING BERATER

Christoph Conrady *Region Duderstadt*

Rainer Fuhrmann *Region Rosdorf*

Sebastian Möhlhenrich *Region Heilbad Heiligenstadt*

Jochen Eiffert *Region Witzenhausen und Hessisch Lichtenau*

Roland Führer *Region Eschwege*

Tim Krellmann *Region Northeim*

VERMÖGENSMANAGER

Henrik Renke *Region Eschwege*

Lutz Froböse *Region Rosdorf*

Marc Römermann *Region Duderstadt*

Franziska Kattner *Region Duderstadt*

Michael Schelper *Region Heilbad Heiligenstadt*

Silvio Maulhardt *Region Leinefelde*

Mirjam Wittig *Region Witzenhausen*

Xandra Volkmar *Region Hessisch Lichtenau und Bad Sooden-Allendorf*

Viola Grobe *Region Northeim*

TRAINEE

Angelina Hupfeld

Region Eschwege



05527 845-100



info@vrbankmitte.de



vrbankmitte.de/private-banking



UNSERE LEISTUNGEN

WIR ...

- ... gehen aktiv auf Sie zu und tauschen uns mehrfach im Jahr aus
- ... garantieren Ihnen eine **Betreuung auf höchstem Niveau**
- ... betreuen Sie und ihre Familie **nachhaltig**
- ... **begleiten Vermögensübergaben** im privaten Bereich
- ... **managen Unternehmensübergaben** unter Einbeziehung von Experten
- ... **übersetzen** komplexe Sachverhalte
- ... beherrschen Spezialthemen wie **Stiftungsmanagement und Immobilienmanagement**
- ... arbeiten mit **hochwertigen Techniklösungen**
- ... initiieren **maßgeschneiderte Veranstaltungen** im Sinne der Mitmachbank
- ... **informieren Sie regelmäßig** zu Fachthemen aus der Finanzwelt
- ... **managen ein Netzwerk** zu Notaren, Rechtsanwälten und Steuerberatern
- ... leben eine **außerordentliche Dienstleistungsbereitschaft** für unsere Mitglieder und Kunden
- ... bieten **exklusive Lösungen** aus dem Bereich der Edelmetalle
- ... definieren **Nachhaltigkeit als Grundstein unseres Handelns**
- ... entwickeln **Vermögensbilanzen** mit modernen Analyseprogrammen



Vermögen



Vorsorge / Absicherung



Generationenberatung



Firmenkunden



Immobilienmanagement



Stiftungsmanagement



private banking

VR-Bank Mitte eG

UNSER ANTRIEB

BERATERSELBSTVERSTÄNDNIS PRIVATE BANKING



Holger Mühe

Es ist meine Leidenschaft für Kunden Vermögen aufzubauen und zu erhalten. Das hat mich schon immer begeistert und angetrieben. Seit über 20 Jahren betreue ich vermögende Kunden und kann aus Erfahrung sagen, dass nicht nur die Rendite entscheidend ist, sondern noch viele andere Dinge.



Manuel Döring

Vertrauen und Integrität, verbunden mit transparenten und maßgeschneiderten Lösungen sind die Erfolgsfaktoren einer partnerschaftlichen Zusammenarbeit.



Christoph Conrady

Es macht mir Spaß, die Ziele und Wünsche meiner Kunden gemeinsam zu realisieren. Dabei sind aus der genossenschaftlichen Beratung die Themen Vermögen, Generationsberatung, Vorsorge und Absicherung die zentralen Bausteine.



Sebastian Möhlhenrich

Meine Kunden stehen im Mittelpunkt. Sie erleben eine partnerschaftliche Zusammenarbeit, in dem ich Ihnen auf Augenhöhe begegne und sie sich auf mich verlassen können.



Rainer Fuhrmann

Mir macht es Spaß, Menschen bei der Erreichung ihrer Wünsche und Ziele zu begleiten.



Roland Führer

Ich möchte mit Freude am Tun, Menschen für unsere Bank begeistern.



Jochen Eiffert

Für mich ist eine vertrauensvolle Aufgabe, meine Kunden in allen Belangen zu begleiten. Die Familie steht dabei für mich im Mittelpunkt. Finanzthemen spielen dabei eine Rolle - aber nur eine. Es geht bei der Begleitung meiner Kunden um sehr viel mehr.



Tim Krellmann

UNSER ANTRIEB

BERATERSELBSTVERSTÄNDNIS VERMÖGENSMANAGEMENT



Henrik Renke

Ich freue mich, Sie in Zukunft ganzheitlich und auf Ihren Bedarf abgestimmt zu begleiten.



Viola Grobe

Ich interessiere mich nicht nur für Finanzen, sondern vor allem für die Menschen, für ihre Wünsche und Lebenspläne.



Franziska Kattner



Silvio Maulhardt

Viele meiner Kunden schätzen mich als kompetenten und zuverlässigen Partner rund um Ihre Finanzen. Ich möchte auch Sie mit meinem Know How und meiner jahrelangen Erfahrung unterstützen und Sie mit wertvollen Empfehlungen rund um Ihre Finanzen versorgen.



Mirjam Wittig

Die persönlichen Ziele und Wünsche meiner Kunden gemeinsam zu realisieren, ist das was mir tagtäglich Freude bereitet. Ich bin gerne für Sie da und kümmere mich zuverlässig um Ihre individuellen Anliegen mit individuellen Lösungen - heute, Morgen und in Zukunft.



Lutz Froböse

Maßgeschneiderte Lösungskonzepte, um den Herausforderungen von heute und morgen zu begegnen, sind mein Anspruch an eine genossenschaftliche Beratung.



Michael Schelper

Wünsche und Ziele meiner Kunden stehen an 1. Stelle.



Marc Römermann

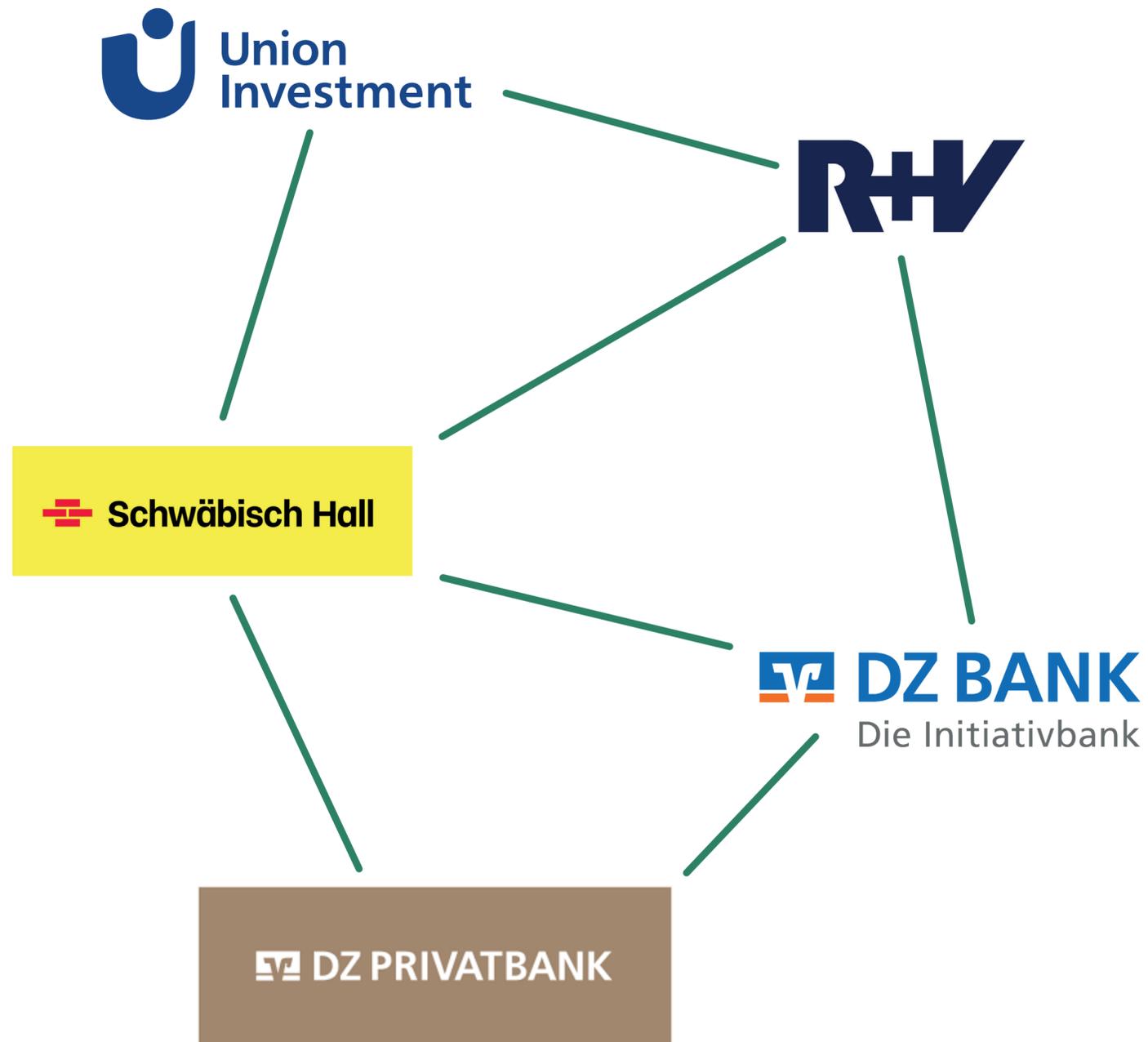
Geht nicht, gibt's nicht.



Xandra Volkmar

Ich interessiere mich nicht nur für Finanzen, sondern vor allem für meine Kunden mit ihren Wünschen und Zukunftsplänen.

UNSERE LEISTUNGEN



IHR WEG ZU UNS



OnlineBanking



Filiale



ePostfach



E-Mail



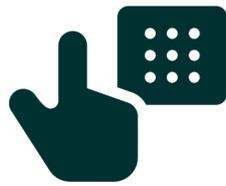
VR Banking App



#OnlineFiliale



Telefonfiliale



Geldautomaten

