
” Das Geheimnis des Erfolges ist, den Standpunkt des Anderen zu verstehen. “
Henry Ford
Ihr Vermögen – unsere Verantwortung.
Private Banking der VR-Bank Mitte eG
private banking
VR-Bank Mitte eG

VORWORT UND UNSERE **PHILOSOPHIE**



Vertrauen entsteht dort, wo Menschen einander auf Augenhöhe begegnen. Im Private Banking der VR-Bank Mitte legen wir genau unseren Fokus und großen Wert auf die persönliche Beziehung zu Ihnen und die enge Verbindung zu unserer Region. Unsere Teammitglieder sind hier verwurzelt, kennen die Menschen und die Werte unserer Heimat.

Gleichzeitig sind sie hochqualifiziert und in allen Bereichen der modernen Finanzwelt bestens ausgebildet. Diese Kombination aus Nähe und Fachkompetenz macht uns zu Ihrem verlässlichen Partner bei allen finanziellen Fragen- ob heute, morgen oder in der nächsten Generation.

Ich lade Sie herzlich ein, sich persönlich davon zu überzeugen.

Ihr Florian Engel - Bereichsleiter Private Banking

Als VR-Bank Mitte verstehen wir uns als Mitmachbank. Das bedeutet: Wir gestalten Finanzlösungen nicht über unsere Kundinnen und Kunden hinweg, sondern gemeinsam. Gerade im Private Banking stehen Ihre individuellen Ziele, Werte und Pläne im Mittelpunkt.

Unsere Beratung basiert auf Vertrauen, Partnerschaft und Transparenz. Wir nehmen uns Zeit, hören zu und entwickeln maßgeschneiderte Strategien, die Vermögen erhalten und wachsen lassen, Chancen eröffnen und Generationen verbinden. Sie profitieren von der regionalen Stärke unserer Bank sowie von unserem Expertennetzwerk in allen Fragen rund um Vermögensaufbau, Absicherung und Nachfolge.

So entsteht Private Banking, das nicht nur begleitet, sondern auch inspiriert – persönlich, kompetent und auf Augenhöhe.

Ihr Björn Henkel - Vorstandsmitglied VR-Bank Mitte eG



private banking
VR-Bank Mitte eG

KOMPETENZ
TRIFFT **VERTRAUEN**



05527 845-100

info@vrbankmitte.de

vrbankmitte.de/private-banking

DAS SIND **WIR**

BEREICHSLEITER PRIVATE BANKING
Florian Engel

REGIONALDIREKTOREN PRIVATE BANKING
Holger Mühe *Bereich Nord*
Manuel Döring *Bereich Süd*

PRIVATE BANKING ASSISTENZ
Gamze Dincel *Bereich Nord*
Tamara Wagner *Bereich Süd*

PRIVATE BANKING BERATER
Tim Krellmann *Region Northeim*
Christoph Conrady *Region Duderstadt*
Rainer Fuhrmann *Region Rosdorf*
Sebastian Möhlhenrich *Region Heilbad Heiligenstadt*
Roland Führer *Region Eschwege*
Henrik Renke *Region Eschwege*

VERMÖGENSMANAGER
Viola Grobe *Region Northeim*
Marc Römermann *Region Duderstadt*
Franziska Kattner *Region Duderstadt*
Lutz Froböse *Region Rosdorf*
Michael Schelper *Region Heilbad Heiligenstadt*
Silvio Maulhardt *Region Leinefelde*
Mirjam Sonntag *Region Witzenhausen*
Julia Pfister *Region Eschwege*
Xandra Volkmar *Region Bad Sooden-Allendorf und Hess. Lichtenau*

TRAINEE
Angelina Ludolph *Region Süd*
Cedric Berg *Region Süd*

UNSERE **DYNAMIK**

Beraterselbstverständnis Private Banking



Holger Mühe

Es ist meine Leidenschaft für Kunden Vermögen aufzubauen und zu erhalten. Das hat mich schon immer begeistert und angetrieben. Seit über 20 Jahren betreue ich vermögende Kunden und kann aus Erfahrung sagen, dass nicht nur die Rendite entscheidend ist, sondern noch viele andere Dinge.



Manuel Döring

Vertrauen und Integrität, verbunden mit transparenten und maßgeschneiderten Lösungen sind die Erfolgsfaktoren einer partnerschaftlichen Zusammenarbeit.



Tim Krellmann

Individuelle Anlagestrategien für Sie auszuarbeiten, immer auf Ihre persönlichen Vorstellungen und Wünsche abgestimmt, ist mir eine besondere Freude. Die Themen Vorsorge, Absicherung und Generationsberatung gehören zu einer genossenschaftlichen Beratung dazu. Vor allem ist mir aber eine partnerschaftliche Zusammenarbeit wichtig, bei der Sie sich in allen Lagen auf mich verlassen können.



Christoph Conrady

Es macht mir Spaß, die Ziele und Wünsche meiner Kunden gemeinsam zu realisieren. Dabei sind aus der genossenschaftlichen Beratung die Themen Vermögen, Generationsberatung, Vorsorge und Absicherung die zentralen Bausteine.



Rainer Fuhrmann

Mir macht es Spaß, Menschen bei der Erreichung ihrer Wünsche und Ziele zu begleiten.



Sebastian Möhlhenrich

Es ist meine Leidenschaft für Kunden Vermögen aufzubauen und zu erhalten. Das hat mich schon immer begeistert und angetrieben. Seit über 20 Jahren betreue ich vermögende Kunden und kann aus Erfahrung sagen, dass nicht nur die Rendite entscheidend ist, sondern noch viele andere Dinge.



Roland Führer

Ich möchte mit Freude am Tun, Menschen für unsere Bank begeistern.



Henrik Renke

Ich freue mich, Sie in Zukunft ganzheitlich und auf Ihren Bedarf abgestimmt zu begleiten.

UNSER **ANTRIEB**

Beraterselbstverständnis Vermögensmanagement



Viola Grobe

Ich interessiere mich nicht nur für Finanzen, sondern vor allem für die Menschen, für ihre Wünsche und Lebenspläne.



Marc Römermann

Geht nicht, gibt's nicht.



Michael Schelper

Wünsche und Ziele meiner Kunden stehen an 1. Stelle.



Lutz Froböse

Maßgeschneiderte Lösungskonzepte, um den Herausforderungen von heute und morgen zu begegnen, sind mein Anspruch an eine genossenschaftliche Beratung.



Franziska Kattner

Ich verstehe mich als Ihre fachlich kompetente Bezugsperson bei der Realisierung Ihrer Wünsche und Ziele. Dazu gehört für mich der Aufbau und die Pflege einer vertrauensvollen Beziehung, das Einbinden unseres starken Expertennetzwerkes und eine ganzheitliche Betreuung im Rahmen unserer genossenschaftlichen Beratung.



Silvio Maulhardt

Viele meiner Kunden schätzen mich als kompetenten und zuverlässigen Partner rund um Ihre Finanzen. Ich möchte auch Sie mit meinem Know How und meiner jahrelangen Erfahrung unterstützen und Sie mit wertvollen Empfehlungen rund um Ihre Finanzen versorgen.



Mirjam Sonntag

Die persönlichen Ziele und Wünsche meiner Kunden gemeinsam zu realisieren, ist das, was mir tagtäglich Freude bereitet. Ich kümmere mich zuverlässig um individuelle Lösungen - heute, Morgen und in Zukunft.



Julia Pfister

Beratung beginnt mit Zuhören und wirkt durch Vertrauen. Lassen Sie uns gemeinsam gute Entscheidungen treffen.



Xandra Volkmar

Ich interessiere mich nicht nur für Finanzen, sondern vor allem für meine Kunden mit ihren Wünschen und Zukunftsplänen.



Angelina Ludolph

Ich sehe meine Aufgabe darin, meine Kunden ganzheitlich und auf Augenhöhe zu begleiten. Dabei ist mir wichtig, gemeinsam mit meinen Kunden ihre individuellen Ziele & Wünsche zu definieren und Schritt für Schritt umzusetzen. Mein Ziel dabei ist, dass jedes Gespräch mit einem Lächeln endet.



Cedric Berg

Hinter jeder finanziellen Entscheidung stehen persönliche Ziele, Wünsche und Menschen. Mein Versprechen ist es, Sie ehrlich, zuverlässig und auf Augenhöhe zu begleiten, damit Sie sich heute und auch in Zukunft gut aufgehoben fühlen.



Vermögen



Vorsorge / Absicherung



Generationenberatung



Firmenkunden



Immobilienmanagement



Stiftungsmanagement

UNSERE **LEISTUNGEN** UND IHR **WEG ZU UNS**

WIR ...

... **gehen aktiv auf Sie zu** und tauschen uns mehrfach im Jahr aus

... garantieren Ihnen eine **Betreuung auf höchstem Niveau**

... betreuen Sie und ihre Familie **ganzheitlich und generationenübergreifend**

... **begleiten Vermögensübergaben** im privaten Bereich

... **managen Unternehmensübergaben** unter Einbeziehung von Experten

... **übersetzen** komplexe Sachverhalte

... beherrschen Spezialthemen wie **Stiftungs- und Immobilienmanagement**

... arbeiten mit **hochwertigen Techniklösungen**

... initiieren **maßgeschneiderte Veranstaltungen** im Sinne der Mitmachbank

... **informieren Sie regelmäßig** zu Fachthemen aus der Finanzwelt

... **managen ein Netzwerk** zu Notaren, Rechtsanwälten und Steuerberatern

... leben eine **außerordentliche Dienstleistungsbereitschaft** für unsere Kunden

... bieten **exklusive Lösungen** aus dem Bereich der Edelmetalle

... entwickeln **Vermögensbilanzen** mit modernen Analyseprogrammen

Union Investment

R+V

Schwäbisch Hall

DZ BANK
Die Initiativbank

DZ PRIVATBANK



UNSERE LEISTUNG: IHR **VERMÖGEN**

Ihr Vermögen ist mehr als nur Zahlen – es ist der Schlüssel zu Ihren Zielen und Ihrem Lebensstil. Bei uns im Bereich Private Banking haben wir es uns zur Aufgabe gemacht, Ihre Vermögenswerte durch eine ganzheitliche und individuell angepasste Strategie zu optimieren.

Unsere Experten bewerten Ihre bestehende Finanzsituation und entwickeln maßgeschneiderte Investmentpläne, die auf Ihre Ziele und Ihre Risikobereitschaft abgestimmt sind. Dabei berücksichtigen wir aktuelle Markttrends und wirtschaftliche Entwicklungen, um Chancen zu identifizieren und Risiken zu minimieren.

Unser Ziel ist es, Ihr Kapital langfristig zu steigern und dabei die nötige Sicherheit zu bieten, die Sie erwarten. Vertrauen Sie darauf, dass Ihr Vermögen in guten Händen ist, während Sie Ihre finanziellen Ziele verwirklichen.

ZUKÜNFTIGE SICHERHEIT: **VORSORGE** UND **ABSICHERUNG**

Eine vorausschauende Vorsorge bedeutet, rechtzeitig an die Zukunft zu denken- für die Familie, die Kinder und das eigene Zuhause. Im Private Banking der VR-Bank Mitte begleiten wir Sie dabei, Ihr Vermögen so zu strukturieren, dass finanzielle Sicherheit und Lebensqualität dauerhaft gewährleistet sind.

Ob Altersvorsorge, Nachfolgeplanung oder Vermögensübertragung - wir entwickeln Lösungen, die Ihre individuellen Wünsche berücksichtigen. Unvorhersehbare Ereignisse können jederzeit eintreten.

Umso wichtiger ist es, Familie, Haus und Einkommen zuverlässig abzusichern. Wir schaffen Sicherheit und Stabilität, auf die Sie sich verlassen können.





WERTE WEITERGEBEN: **GENERATIONENBERATUNG**

Die Weichen für die finanzielle Zukunft Ihrer Familie zu stellen erfordert detaillierte Planung und tiefes Verständnis für Ihre Werte. Unsere Generationenberatung unterstützt Sie dabei, Ihr Vermögen sicher und verantwortungsvoll an kommende Generationen weiterzugeben.

Wir bieten umfangreiche Unterstützung bei der Nachlassplanung, Steueroptimierung und der rechtlichen Strukturierung von Familienvermögen. Unser Ziel ist es, Konflikte zu vermeiden und den Familienfrieden zu bewahren, während Ihre wirtschaftlichen Interessen gefördert werden. Mit individuellen Lösungen und interdisziplinärer Erfahrung helfen wir Ihnen, eine vorausschauende und steueroptimierte Übergabe Ihres Vermögens zu ermöglichen.

Vertrauen Sie auf unsere Expertise, um den generationsübergreifenden Wohlstand Ihrer Familie sicherzustellen und Ihre Werte über die Zeit hinweg zu bewahren.

ERFOLG IST PLANBAR: **FIRMENKUNDEN**

Auch auf der betrieblichen Seite ist eine vorausschauende Planung entscheidend. Im Private Banking der VR-Bank Mitte unterstützen wir unsere Firmenkunden aktiv dabei betriebliche Vermögenswerte gezielt zu sichern, zu strukturieren und zukunftssicher zu entwickeln.

Von Liquiditäts- und Risikomanagement über betriebliche Altersvorsorge bis hin zur Nachfolgeplanung- wir schaffen Lösungen, die Ihr Unternehmen stärken und gleichzeitig Ihre private Vermögensstrategie sinnvoll ergänzen.





DAS FUNDAMENT: **IMMOBILIENMANAGEMENT**

Immobilien sind ein wesentlicher Bestandteil jedes diversifizierten Vermögensportfolios und erfordern professionelle Betreuung und Expertise. Unser Immobilienmanagement bietet Ihnen umfassende Unterstützung von der Planung bis zur Verwaltung Ihrer Immobilieninvestitionen. Wir sind darauf spezialisiert, marktgerechte Immobilienstrategien zu entwickeln, die sowohl auf Wertsteigerung als auch auf Kosteneffizienz abzielen.

Unsere Dienstleistungen umfassen Standortanalyse, Investitionsbewertung und die kontinuierliche Überwachung aktueller Trends und Entwicklungen auf dem Immobilienmarkt. Mit unserem fundierten Fachwissen und unserer Erfahrung helfen wir Ihnen, Chancen zu nutzen und Risiken zu minimieren, um den maximalen Wert Ihrer Immobilien zu sichern.

Bauen Sie darauf, dass Ihre Immobilieninvestitionen in guten Händen sind, während wir Ihr Portfolio gewissenhaft und erfolgreich managen.

VISIONEN VERWIRKLICHEN: **STIFTUNGSMANAGEMENT**

Unser Stiftungsmanagement gibt Ihnen die Möglichkeit, Ihre philanthropischen Ziele effektiv und langlebig umzusetzen. Wir unterstützen Sie bei der Gründung und Verwaltung Ihrer Stiftung und bieten umfassende Beratung in den Bereichen rechtliche Strukturierung, Steuereffizienz und Vermögensverwaltung. Unsere Dienstleistungen sind darauf ausgelegt, den Zweck Ihrer Stiftung optimal zu fördern und langfristige strategische Erfolge zu sichern.

Durch die Kombination innovativer Ansätze mit bewährtem Fachwissen ermöglichen wir es Ihnen, einen positiven gesellschaftlichen Einfluss zu erzielen, der über Generationen hinweg anhält.

Setzen Sie auf unsere Kompetenz im Stiftungsmanagement, um sicherzustellen, dass Ihre Visionen wirkungsvoll umgesetzt werden, und gestalten Sie aktiv die Welt, die Sie sich wünschen.



Filiale

ePostfach

E-Mail

OnlineBanking

#OnlineFiliale

Telefonfiliale

Geldautomaten

VR Banking App



vrbankmitte.de/private-banking

DATEN
UND **FAKTEN**

15 Filialen verteilt auf:

3 Bundesländer

4 Landkreise bei

55 km → West-Ost Ausdehnung und

110 km → Nord-Süd Ausdehnung



BEREICH Private Banking	
Kundenverbünde	**~ 3.200**
Assets under Management (Betreutes Kundenvolumen)	**~ 1,3 Mrd. €**
Teammitglieder im Bereich Private Banking	**21**
GESAMTBANK VR-Bank Mitte eG	
Bilanzsumme	**2.699 Mio. €**
Verbindlichkeiten ggü Kunden inkl. Verbund	**3.541 Mio. €**
Forderungen an Kunden inkl. Verbund	**1.779 Mio. €**
Aktive Kunden Stand: 30.09.2025	**80.636**
Anzahl Mitglieder Stand: 31.12.2025	**49.808**

Stand: 31.12.2025


Weil Vermögen auch
Geschichte ist:
Es geht nicht nur um Geld,
sondern um das,
was Sie bewirken wollen.
private banking
VR-Bank Mitte eG