



Ihr Gründungsfahrplan zur **Arztpraxis**.

**Sie möchten sich selbstständig machen
und medizinisch wie unternehmerisch gut
aufgestellt starten?**

Dann brauchen Sie vor allem eines: einen klaren Plan. Diese Checkliste hilft Ihnen, wichtige Entscheidungen früh zu treffen, Aufgaben sinnvoll zu ordnen und den Überblick zu behalten – von der ersten Idee bis zum Start Ihrer Praxis.

So nutzen Sie die Checkliste: Setzen Sie Haken, notieren Sie offene Punkte und halten Sie Ihre nächsten Schritte fest. So sehen Sie auf einen Blick, was bereits geklärt ist und was noch ansteht.

Gut zu wissen

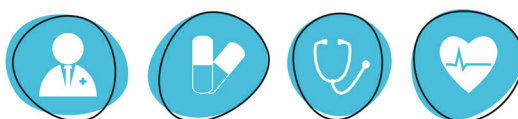
Jede Gründung verläuft anders. Diese Checkliste gibt Ihnen Orientierung und hilft Ihnen, die wichtigsten Themen rechtzeitig anzugehen.



1. Ihren Weg festlegen

Die eigene Praxis kann ganz unterschiedlich aussehen. Wichtig ist, dass die Form zu Ihnen, Ihrem Fachgebiet und Ihrem Alltag passt. Ob Einzelpraxis, Praxisübernahme, BAG, Ü-BAG, Teil-BAG, MVZ, Zweigpraxis oder Job-Sharing: Jedes Modell bringt andere Chancen mit. Sie entscheiden, wie viel Verantwortung Sie tragen, wie eng Sie mit anderen zusammenarbeiten und wie flexibel Sie Ihren Berufsalltag gestalten möchten.

	Ihr Ansprechpartner				
	Volksbank	KV	Steuerberater	erledigt	Notizen
Prüfen Sie, ob Sie neu gründen oder eine bestehende Praxis übernehmen möchten.	●	●	●	☐	
Prüfen Sie, ob für Sie eine Einzelpraxis, BAG, ÜBAG, Teil-BAG oder ein MVZ passt.		●	●	☐	
Entscheiden Sie, ob Sie allein starten oder mit anderen zusammenarbeiten möchten.		●	●	☐	
Prüfen Sie, ob Jobsharing ein guter Einstieg für Sie sein kann.		●	●	☐	
Klären Sie, ob eine Zweigpraxis für Ihr Vorhaben sinnvoll ist.		●	●	☐	



Jetzt wichtig Wählen Sie die Gründungsform, die zu Ihrem Fachgebiet, Ihrem Leben und Ihrem gewünschten Maß an Verantwortung passt.

2. Klären Sie Ihre fachlichen und formalen Voraussetzungen

Für Ihre Niederlassung brauchen Sie mehr als medizinisches Können. Sie brauchen auch Klarheit über die formalen Schritte. So sparen Sie später Zeit, Rückfragen und unnötige Umwege.

	Ihr Ansprechpartner				Notizen
	Volksbank	KV	Steuerberater	erledigt	
Stellen Sie sicher, dass Ihre Approbation vorliegt.		●		☐	
Prüfen Sie, ob Sie für Ihr Vorhaben den nötigen Facharztstatus mitbringen.		●		☐	
Beantragen Sie die Eintragung ins Arztregister.		●		☐	
Klären Sie früh, ob Sie eine KV-Zulassung benötigen.		●		☐	
Prüfen Sie, ob Ihr Wunschstandort durch die Bedarfsplanung eingeschränkt ist.	●	●		☐	
Lassen Sie sich zeigen, wie das Bewerberverfahren bei der KV abläuft.		●		☐	
Klären Sie bei einer Übernahme, was Sie für die Übernahme eines Vertragsarztsitzes brauchen.	●	●		☐	
Bereiten Sie sich darauf vor, dass der Zulassungsausschuss über Ihr Vorhaben entscheidet.		●		☐	

Oft übersehen Formale Anforderungen kosten meist mehr Zeit als gedacht. Planen Sie deshalb von Anfang an mit Puffer.

3. Den passenden Standort finden

Ein guter Standort trägt Ihre Praxis mit. Er muss zu Ihrem Fachgebiet, Ihrer Zielgruppe und Ihrem Wachstum passen.

	Ihr Ansprechpartner				Notizen
	Volksbank	KV	Steuerberater	erledigt	
Wählen Sie einen Standort, der medizinisch und wirtschaftlich zu Ihrer Praxis passt.	●	●		☐	
Prüfen Sie, wie viele Praxen Ihrer und anderer Fachrichtungen es vor Ort gibt.	●	●		☐	
Schauen Sie auf den Versorgungsgrad und die Entwicklung der Region.	●	●		☐	
Analysieren Sie die Struktur des Einzugsgebiets, zum Beispiel Alter, Haushalte und Kaufkraft.	●		●	☐	
Klären Sie, wie gut Ihre Praxis für Patientinnen und Patienten erreichbar ist.	●			☐	
Prüfen Sie bei einer Übernahme, wie stabil Patientenstamm und Umfeld der Praxis sind.	●		●	☐	
Führen Sie Gespräche mit Abgebern oder möglichen Kooperationspartnern früh und strukturiert.		●		☐	

Unser Tipp Ein Standort wirkt nicht nur über die Adresse. Auch Parkmöglichkeiten, Sichtbarkeit und Wege für Patientinnen und Patienten machen im Alltag einen Unterschied.

4. Planen Sie Ihre Praxisräume und Ausstattung

Ihre Räume prägen den Alltag Ihrer Praxis. Sie sollen funktional sein, zu Ihrem Leistungsspektrum passen und Ihren Patientinnen und Patienten ein gutes Gefühl geben.

	Ihr Ansprechpartner				
	Volksbank	KV	Steuerberater	erledigt	Notizen
Wählen Sie Räume, die zu Ihrem Leistungsspektrum und Ihren Abläufen passen.	●	●		☐	
Prüfen Sie, ob Größe, Zuschnitt und Zustand der Räume langfristig ausreichen.	●			☐	
Denken Sie früh an Ihren künftigen Raumbedarf.	●			☐	
Klären Sie Eigentum, Miete, Laufzeit und Kündigungsfristen rechtzeitig.	●		●	☐	
Sprechen Sie früh mit Vermietern oder Verkäufern über die Rahmenbedingungen.				☐	
Planen Sie Empfang, Wartebereich, Untersuchungs- und Behandlungsräume so, dass Ihr Alltag rundläuft.		●		☐	



Jetzt mitdenken Räume sollen nicht nur gut aussehen. Sie sollen Wege verkürzen, Abläufe erleichtern und Freiraum für Wachstum lassen.

5. Rechnen Sie Ihre Gründung realistisch durch

Eine gute Idee braucht ein solides Fundament. Je klarer Sie Ihre Zahlen kennen, desto sicherer treffen Sie Ihre Entscheidungen.

	Ihr Ansprechpartner				Notizen
	Volksbank	KV	Steuerberater	erledigt	
Planen Sie Ihre Investitionen und laufenden Praxiskosten realistisch.	●		●	☐	
Klären Sie, wie viel Kapital Sie für Ihre Gründung und Ihren privaten Bedarf brauchen.	●		●	☐	
Berücksichtigen Sie Anlaufkosten in den ersten Monaten.	●		●	☐	
Erstellen Sie einen Liquiditätsplan für Ihre Praxis.	●		●	☐	
Vergleichen Sie Ihre Planung mit typischen Werten, wenn Ihnen passende Vergleichsdaten vorliegen.	●		●	☐	
Erstellen Sie bei komplexeren Vorhaben einen Businessplan.	●		●	☐	
Stimmen Sie Investitions- und Finanzierungsplan sauber aufeinander ab.	●		●	☐	
Prüfen Sie, ob Ihre Finanzierung langfristig gut tragbar ist.	●		●	☐	

Wichtig für einen guten Start Nicht nur die Eröffnung zählt. Entscheidend ist, dass Ihre Praxis auch in den ersten Monaten finanziell stabil läuft.

6. Prüfen Sie eine Übernahme besonders gründlich

Wenn Sie eine Praxis übernehmen, profitieren Sie oft von gewachsenen Strukturen. Gleichzeitig lohnt sich ein genauer Blick auf Zahlen, Prozesse und Perspektiven.

	Ihr Ansprechpartner				Notizen
	Volksbank	KV	Steuerberater	erledigt	
Prüfen Sie die Einnahmenentwicklung der Praxis in den vergangenen Jahren.	●		●	☐	
Schätzen Sie die Ertragsperspektive für die Zukunft realistisch ein.	●		●	☐	
Analysieren Sie Kostenstruktur, Ergebnisse und Cashflow.	●		●	☐	
Prüfen Sie, wie stabil Patientenstamm und Leistungsprofil der Praxis sind.	●	●		☐	
Klären Sie, welche Verträge, Geräte und Verpflichtungen Sie mit übernehmen.	●		●	☐	
Prüfen Sie, welche Personalthemen mit der Übernahme verbunden sind.	●		●	☐	



Praxisübernahme

7. Stellen Sie Ihre Finanzierung und Absicherung solide auf

Mit einer guten Finanzierung schaffen Sie sich Luft zum Start.

Mit der passenden Absicherung schützen Sie sich, Ihre Familie und Ihre Praxis.

	Ihr Ansprechpartner				
	Volksbank	KV	Steuerberater	erledigt	Notizen
Wählen Sie eine Finanzierung, die zu Ihrem Vorhaben und Ihrer Lebenssituation passt.	●			☐	
Achten Sie darauf, dass die monatliche Belastung langfristig tragbar bleibt.	●		●	☐	
Planen Sie Ihren Eigenkapitaleinsatz bewusst ein.	●		●	☐	
Sichern Sie sich gegen Berufsunfähigkeit und andere persönliche Risiken ab.	●			☐	
Prüfen Sie, welche praxisbezogenen Versicherungen Sie brauchen.	●			☐	
Stimmen Sie Ihre private und berufliche Absicherung gut aufeinander ab.	●		●	☐	



8. Praxisalltag gut organisieren

Eine gute Praxis funktioniert nicht nur medizinisch. Sie funktioniert auch organisatorisch. Wenn Abläufe sauber ineinandergreifen, gewinnen Sie Zeit, Qualität und Ruhe im Alltag.

	Ihr Ansprechpartner				
	Volksbank	KV	Steuerberater	erledigt	Notizen
Planen Sie die medizinisch-technische Ausstattung, die Sie für Ihren Start brauchen.	☒		☒	☐	
Wählen Sie eine Praxissoftware, die Verwaltung und Abrechnung zuverlässig unterstützt.		☒		☐	
Richten Sie Ihren Zahlungsverkehr so ein, dass Ihre Abläufe einfach bleiben.	☒			☐	
Klären Sie den Anschluss an die Telematikinfrastruktur rechtzeitig.		☒		☐	
Prüfen Sie, welche Prozesse Sie von Anfang an klar regeln möchten.		☒	☒	☐	
Richten Sie Ihre Organisation so aus, dass Behandlung, Administration und Kommunikation gut zusammenspielen.		☒	☒	☐	



9. Stellen Sie Ihre Praxis digital gut auf

Digitale Lösungen sollen Ihnen Arbeit abnehmen und Ihren Patientinnen und Patienten den Zugang erleichtern.

	Ihr Ansprechpartner				
	Volksbank	KV	Steuerberater	erledigt	Notizen
Prüfen Sie, welche digitalen Lösungen Ihren Praxisalltag wirklich erleichtern.	●	●		☐	
Planen Sie Online-Terminvereinbarung ein, wenn sie zu Ihrem Konzept passt.		●		☐	
Entscheiden Sie, ob Sie Videosprechstunden anbieten möchten.	●	●	●	☐	
Sorgen Sie dafür, dass Ihre digitalen Prozesse sicher und zuverlässig laufen.	●			☐	
Achten Sie darauf, dass Ihre Tools für Team und Patientinnen und Patienten einfach nutzbar sind.				☐	
Stimmen Sie Ihre digitale Aufstellung auf Ihre Abläufe und Ihr Leistungsspektrum ab.		●		☐	



10. Team und Qualität aufbauen

Stellen Sie ein Team zusammen, das zu Ihrer Praxis passt.

	Ihr Ansprechpartner				
	Volksbank	KV	Steuerberater	erledigt	Notizen
Planen Sie früh, wie viele Mitarbeitende Sie brauchen.	●		●	☐	
Legen Sie fest, welche Qualifikationen in Ihrem Team wichtig sind.		●		☐	
Klären Sie bei einer Übernahme, welche Personalthemen Sie mit übernehmen.	●		●	☐	
Prüfen Sie, welche Benefits Sie Ihren Mitarbeitenden neben einer angemessenen Gehaltszahlung bieten wollen.	●		●	☐	
Regeln Sie frühzeitig Ihre Vertretung.		●		☐	
Verteilen Sie Aufgaben so, dass Ihr Team Sie im Alltag spürbar entlastet.				☐	
Schaffen Sie klare Zuständigkeiten und kurze Wege im Team.				☐	



11. Ihr Leistungsprofil schärfen

Ihre Praxis gewinnt Profil, wenn klar ist, wofür Sie stehen und was Sie besonders macht.

	Ihr Ansprechpartner				Notizen
	Volksbank	KV	Steuerberater	erledigt	
Legen Sie fest, mit welchen Leistungen Ihre Praxis startet.		●		☐	
Prüfen Sie, welche fachlichen Schwerpunkte Sie setzen möchten.		●		☐	
Arbeiten Sie heraus, was Ihre Praxis besonders macht.				☐	
Prüfen Sie, ob besondere Geräte oder Diagnostik zu Ihrem Konzept passen.	●	●		☐	
Überlegen Sie, welche Kooperationen Ihr Angebot sinnvoll erweitern.		●		☐	
Planen Sie Selbstzahlerleistungen oder Gutachten bewusst und passend ein.		●	●	☐	
Prüfen Sie, welche zusätzlichen Erlöse über Verträge oder Kooperationen möglich sind.		●	●	☐	

Klar zeigen, was Sie ausmacht Ein gutes Profil hilft Patientinnen und Patienten, Ihre Praxis einzuordnen und Vertrauen zu fassen.

12. Patienten gewinnen und binden

Ein klarer Auftritt schafft Vertrauen. Wer verständlich kommuniziert, wird leichter gefunden und weiterempfohlen.

	Ihr Ansprechpartner					Notizen
	Volksbank	KV	Steuerberater	erledigt		
Überlegen Sie, wie neue Patientinnen und Patienten auf Ihre Praxis aufmerksam werden.				☐		
Gestalten Sie den ersten Eindruck Ihrer Praxis freundlich, klar und professionell.				☐		
Sorgen Sie dafür, dass sich Patientinnen und Patienten gut aufgehoben fühlen.				☐		
Prüfen Sie regelmäßig, wie zufrieden Ihre Patientinnen und Patienten sind.				☐		
Kommunizieren Sie neue Leistungen verständlich und vertrauensvoll.				☐		
Planen Sie private Zusatzleistungen so, dass sie zu Ihrer Praxis und zu Ihren Patientinnen und Patienten passen.			●	☐		
Bauen Sie Kontakte zu anderen Praxen und Gesundheitseinrichtungen in Ihrer Region auf.	●	●		☐		
Entwickeln Sie Unterlagen und Kommunikationsmittel, die zu Ihrem Praxisauftritt passen.				☐		
Schaffen Sie einen Auftritt, der sichtbar macht, wofür Ihre Praxis steht.				☐		

Ein guter Auftritt beginnt nicht beim Logo. Er beginnt bei klarer Sprache, Freundlichkeit und einem stimmigen Gesamteindruck.

13. Kurz vor dem Start prüfen

Kurz vor dem Start zählt vor allem eines: alles einmal mit frischem Blick durchgehen. So schaffen Sie Sicherheit und starten mit einem guten Gefühl.

	Ihr Ansprechpartner				Notizen
	Volksbank	KV	Steuerberater	erledigt	
Prüfen Sie, ob alle formalen Schritte erledigt sind.		●	●	☐	
Stellen Sie sicher, dass Räume, Ausstattung und IT einsatzbereit sind.				☐	
Prüfen Sie, ob Finanzierung und Liquidität für die Startphase stehen.	●		●	☐	
Gehen Sie Ihre Team- und Vertretungsplanung noch einmal durch.				☐	
Kontrollieren Sie, ob Ihr Auftritt und Ihre Patientenkommunikation startklar sind.				☐	
Halten Sie fest, was Sie in den ersten Wochen besonders im Blick behalten möchten.			●	☐	



Letzter Feinschliff Perfekt muss nicht alles sein. Wichtig ist, dass die Grundlagen stehen und Sie handlungsfähig starten.



Ihre nächsten 3 Schritte



1. Das gehe ich jetzt an:

2. Das kläre ich als Nächstes:

3. Dabei wünsche ich mir Unterstützung:

Mit einer klaren Planung schaffen Sie beste Voraussetzungen für den Weg in die eigene Praxis. Dieser Gründungsfahrplan hilft Ihnen, die wichtigsten Themen rechtzeitig anzugehen und Ihren nächsten Schritt sicher vorzubereiten.