

Checkliste Businessplan

1. Geschäftsidee

- Was ist deine Geschäftsidee (Produkt oder Dienstleistung)?
- Welche Rechtsform soll dein Unternehmen haben?
- Welchen Nutzen hat dein Angebot?
- Wie bekannt ist dein Produkt /deine Dienstleistung?
- Welchen Service bietest du?
- Was bietest du im Unterschied zu anderen Wettbewerbern?
- Warum soll jemand dein Produkt /deine Dienstleistung kaufen?

2. Persönliche Voraussetzungen

- Welche schulische bzw. berufliche Ausbildung hast du?
- Welche Fähigkeiten hast du (nicht), um ein Unternehmen zu führen?
- Besitzt du ausreichende kaufmännische Kenntnisse?
- Ist deine berufliche Qualifikation für eine Selbstständigkeit ausreichend?
- Welche Erfahrungen hast du in der Branche deines Unternehmens?
- Welche finanziellen Verpflichtungen hast du?

3. Markteinschätzung

- Welche Kunden sprichst du an?
- Kennst du die Wünsche deiner Kunden?
- Wie groß ist das Marktvolumen dieser Zielgruppe?
- Wie (mit welchen Maßnahmen) erreichst du diese Zielgruppe?
- Welche Kosten veranschlagst du für deine Marketingaktivitäten?
- Hast du schon Kundenkontakte?

4. Wettbewerbssituation

- Trittst du als einziger Anbieter in einem neuen oder als zusätzlicher in einem bereits bestehenden Markt auf?
- Wer sind deine Konkurrenten?
- Welchen Service bietest du zu welchen Preisen?
- Wo ist deine Konkurrenz besser /schlechter als Du?
- Wie kannst du deinen Kunden mehr Nutzen bieten?

5. Produktions-/Dienstleistungsfaktoren

- Wie willst du deine Betriebsprozesse strukturieren (vom Einkauf über die Herstellung bis zum Vertrieb)?
- Welche Materialien, Maschinen, Einrichtungen brauchst du zur Herstellung deines Produktes bzw. zur Bereitstellung deiner Dienstleistung?
- Was benötigst du zum Vertrieb deines Produktes /deiner Dienstleistung?
- Welche Mitarbeiter mit welchen Qualifikationen benötigst du für welche Zeiträume?
- Welche Teilleistungen kannst du bei Lieferanten einkaufen?

6. Standortwahl

- Welche Bedingungen muss der Standort erfüllen?
- Kennst du geeignete Standorte?
- Wie viel Gewerbefläche (Räume) benötigst du?
- Kennst du die marktüblichen Preise dafür?
- Hast du dich nach mietgünstigen Flächen (z. B. in kommunalen Gewerbeparks) erkundigt?
- Gibt es genügend Kunden im Einzugsgebiet des Standortes?
- Wie ist die Verkehrsanbindung des Standortes?

7. Zukunftsaussichten

- Welche Ziele hast du dir für deine Firma gesetzt?
- Mit welchen Maßnahmen willst du diese Ziele erreichen?
- Wie könnte die Entwicklung deiner Branche aussehen?
- Wie wird sich die Nachfrage nach deinem Angebot entwickeln?
- Rechnest du mit mehr Konkurrenten in deinem Markt?
- Wie reagierst du auf negative Markt-/Nachfrageveränderungen?

8. Weitere wichtige Aspekte

- Welche Gesellschafterstruktur planst du?
- Bei mehreren Gesellschaftern: Wer übernimmt welche Funktionen im Unternehmen?
- Welche Genehmigungen brauchst du für deinen Betrieb?
- Benötigst du für deine Tätigkeit eine spezielle Zulassung?
- Welche Versicherungen benötigst du für deinen Betrieb?
- Welche Versicherungen solltest du für deine Familie abschließen?
- Wie sicherst du Selbstständiger deine Altersversorgung?