

Volksbank Hohenlohe eG: Vertrauen, das Werte schafft – persönlich, regional, nah

In einem herausfordernden Marktumfeld gewinnt die Volksbank Hohenlohe eG Vertrauen durch regionale Kompetenz und ganzheitliche Beratung. Sie stärkt Unternehmer und Privatkunden in der Region.



Das Vorstandsteam: Tobias Belesnai, Dieter Karle und Harald Braun setzen auf eine vertrauensvolle Zusammenarbeit.
Foto: Volksbank Hohenlohe eG

Der hiesige Wirtschaftsraum ist geprägt von einem leistungsfähigen Mittelstand, familiengeführten Unternehmen und unternehmerischer Weitsicht. In einem Finanzmarkt mit vielfach vergleichbaren Produkten gewinnt daher ein Faktor zunehmend an Bedeutung: persönliche Beratung auf Augenhöhe – mit echtem Verständnis für die individuelle Situation.

Die Volksbank Hohenlohe eG setzt bewusst auf regionale Entscheidungskompetenz und langfristige Partnerschaften. Als Genossenschaftsbank ist sie dort präsent, wo wirtschaftliche Entwicklungen unmittelbar stattfinden – in den Städten, Gemeinden und Betrieben der Region. Entscheidungen entstehen im direkten Austausch mit den Kundinnen und Kunden vor Ort.

„Gerade in wirtschaftlich anspruchsvollen Zeiten suchen Unternehmer wie auch Privatkunden Orientierung und Stabilität“, betont Vorstandsvorsitzender Dieter Karle. Ziel ist es, finanzielle Strategien nicht isoliert zu betrachten, sondern in größere Zusammenhänge einzuordnen.

Maßgeschneiderte Beratung

Die lokale Struktur erfordert Lösungen, die über Standardprodukte hinausgehen. Kurze Entscheidungswege und erfahrene Ansprechpartner ermöglichen es, Investitionen, Wachstumspläne oder Nachfolgeregelungen individuell zu begleiten. Dabei werden betriebliche und private Fragestellungen bewusst miteinander verzahnt – ein Ansatz, der insbesondere für inhabergeführte Unternehmen relevant ist.

Auch Privatkunden profitieren von dieser ganzheitlichen Perspektive. Ob Vermögensstrukturierung, Immobilienfinanzierung, Vorsorgeplanung oder Absicherung: Ziel ist es, tragfähige Konzepte zu entwickeln, die langfristige Sicherheit schaffen.

„Unsere Kunden erwarten heute Beratung, die Verantwortung übernimmt und Zusammenhänge erkennt“, sagt Marktvorstand Tobias Belesnai. Genau hier liegt der Anspruch der Bank.

Ganzheitliche Lösungen für komplexe Vermögensstrukturen

Mit wachsender Vermögens- und Unternehmenskomplexität steigen auch die Anforderungen an die Beratung. Das COMES Family Office – eine Gesellschaft der Volksbank Hohenlohe eG – ergänzt die klassische Bankberatung durch spezialisierte, ganzheitliche Betreuung.

Im Mittelpunkt steht eine generationenübergreifende Vermögensarchitektur, die private und unternehmerische Aspekte tiefgreifend integriert. So werden umfassende finanzielle und strategische Fragestellungen berücksichtigt, die weit über die reine Finanzplanung hinausgehen und eine nachhaltige Vermögensentwicklung sichern.

„Vertrauen entsteht durch Zuhören sowie sorgfältiges Handeln“, so Harald Braun, stellvertretender Vorstandsvorsitzender. Mit ihrem Leitbild „Begleiter Ihres Vertrauens“ positioniert sich die Volksbank Hohenlohe eG als beständiger Partner für die Menschen und Unternehmen in der Region – heute und in Zukunft.

[Volksbank Hohenlohe eG: Vertrauen, das Werte schafft - persönlich, regional, nah - PROMAGAZIN](#)

Kontakt:

Volksbank Hohenlohe eG
Bahnhofstraße 15
74613 Öhringen
Tel.: 07941 933-0
E-Mail: kontakt@vb-hohenlohe.de
www.vb-hohenlohe.de