

# VOLKSBANK

## Das Kundenmagazin der Volksbank Nottuln eG

# regional



## Mit Vertrauen, Nähe und Weitblick ins neue Jahr

Sehr geehrte Mitglieder und Kunden,  
sehr geehrte Leserinnen und Leser,

ein bewegtes und für unsere Volksbank erfolgreiches Jahr 2025 liegt nahezu hinter uns. Die bevorstehenden letzten Wochen des Jahres laden dazu ein, innezuhalten, zurückzublicken – und vor allem Dank auszusprechen. Dank für Ihr Vertrauen, mit dem Sie uns wieder begleitet haben, und für Ihre Verbundenheit, die unsere Arbeit als regionale Bank erst möglich macht.

Das Jahr war geprägt von vielen Entwicklungen – in unserer Region, in der Wirtschaft und in der Finanzwelt. Gleichzeitig haben wir als Volksbank Nottuln zahlreiche Initiativen angestoßen und weiterentwickelt, die eines gemeinsam haben: Sie stellen die Menschen und ihre Zukunftspläne in den Mittelpunkt. Genau das spiegelt sich auch in den Themen dieser Ausgabe wider.

So geben wir Einblicke in unseren ganzheitlichen Beratungsansatz, bei dem Firmenkundenberatung und Private Banking eng zusammenarbeiten. Viele Unternehmerinnen und Unternehmer bewegen sich täglich zwischen Betrieb und Privatleben – und profitieren von einer Beratung, die beides versteht und verbindet. Wie wertvoll diese vernetzte Perspektive ist, zeigt sich besonders bei Investitionen, Nachfolgeplanungen oder dem Aufbau einer privaten Vermögensstruktur.

Auch intern gibt es erfreuliche Veränderungen: Unsere Niederlassung Appelhülsen erhält ab Januar 2026 mit Alexander Zabolotnik

### GANZHEITLICH GEDACHT

Wenn Beratung mehr verbindet als Zahlen

### KUNDENBERATUNG

Neue Verstärkung für die Niederlassung Appelhülsen

### SCHNELL. SICHER. SMART.

Bezahlen neu gedacht

### WILLKOMMEN, LARA HÜLS!

Neue Beraterin für Gewerbekunden

### UNION INVESTMENT

Die Kunst der individuellen Vermögensanlage

### RÜCKBLICK: VOLKSBANKTALK AM 20. NOVEMBER

Klarheit für Unternehmer – ein Abend voller Impulse

### WAS UNS STARK MACHT

Menschen, die füreinander da sind

Ausbildung  
2026  
Jetzt  
bewerben!

kompetente Verstärkung in der Privatkundenberatung. Zudem stellen wir Ihnen mit Lara Hüls unsere neue Gewerbekundenberaterin vor, die mit viel Engagement und frischen Impulsen ihre Aufgaben übernommen hat.

Darüber hinaus erfahren Sie, wie modernes und sicheres Bezahlen heute funktioniert – von digitalen Karten bis zur neuen Echtzeitlösung Wero. Und Sie erhalten spannende Einblicke in die individuelle Vermögensverwaltung der Union Investment, die menschliche Expertise und Technologie intelligent verbindet. Ein besonderes Highlight ist außerdem der Rückblick auf unseren VolksbankTalk, der Unternehmerinnen und Unternehmern wertvolle Anregungen für mehr Klarheit und Vorsorge bot.

Für das bevorstehende Weihnachtsfest wünschen wir Ihnen und Ihren Familien Ruhe, Wärme und viele schöne Momente. Möge das Jahr 2026 Ihnen Zuversicht, Gesundheit und Glück schenken.

Gemeinsam mit Ihnen möchten wir auch im neuen Jahr daran arbeiten, Sie und unsere Region weiter zu stärken, Perspektiven zu schaffen und unsere Gemeinschaft lebendig zu gestalten.

Ihre Volksbank Nottuln eG – Der Vorstand

 Volksbank Nottuln eG

weine persönliche  
Bank





Ganzheitlich gedacht

# Wenn Beratung mehr verbindet als Zahlen

Unternehmerinnen und Unternehmer treffen täglich wichtige Entscheidungen: investieren, wachsen, Nachfolge regeln, Vermögen sichern. Dabei geht es nie nur um Zahlen – sondern auch um Menschen, Verantwortung und Zukunft. Die Volksbank Nottuln begleitet diese Kundinnen und Kunden mit einem besonderen Ansatz: Unsere Expertinnen und Experten aus dem Firmenkundengeschäft und dem Private Banking arbeiten Hand in Hand, um Lösungen zu entwickeln, die das gesamte Unternehmerleben im Blick haben – vom Betrieb bis zur privaten Vermögensstruktur.

## Zwei Perspektiven – ein gemeinsames Ziel

Viele Unternehmerinnen und Unternehmer stehen mit einem Bein im Betrieb und mit dem anderen im Privatleben. Wer beide Seiten versteht, kann gezielter beraten. Deshalb denken unsere Teams vernetzt: betriebliche Entscheidungen und private Pläne werden gemeinsam betrachtet – für Beratung, die verbindet.

## Beratung, die weiterdenkt

Ob landwirtschaftlicher Betrieb, Handwerksunternehmen oder Dienstleister: In der

Praxis zeigt sich immer wieder, wie wertvoll dieser ganzheitliche Blick ist. Wenn Firmenkundenberatung und Private Banking gemeinsam am Tisch sitzen, entsteht ein Gesamtbild, das Stabilität und Perspektive schafft – im Unternehmen wie im Privatleben.

## Erfolg durch abgestimmtes Handeln

Gerade bei Investitionen oder in der Nachfolgeplanung zeigt sich der Vorteil des Co-Beratungsansatzes: Beide Fachbereiche ergänzen sich, um finanzielle Entscheidungen nachhaltig abzusichern – von der Vermögensanlage bis zur Liquiditätsplanung. Selbständige profitieren von einem Team, das vorausschauend denkt und abgestimmt handelt.

## Partnerschaft, die Vertrauen schafft

Die Volksbank Nottuln steht für persönliche, regionale Beratung – auf Augenhöhe und mit Weitblick. Durch die enge Zusammenarbeit von Firmenkundenberatung und Private Banking begleiten wir Unternehmerinnen und Unternehmer in allen Lebensphasen: kompetent, verlässlich und mit einem klaren Ziel – dass sich unsere Kundinnen und Kunden rundum gut beraten fühlen.

## Ganzheitliche Beratung für Unternehmer – Ihre Vorteile auf einen Blick

- Ein Ansprechpartnerteam für betriebliche und private Themen
- Effiziente Abstimmung untereinander
- Lösungen, die unternehmerische und persönliche Ziele verbinden
- Langfristige Sicherheit und individuelle Betreuung
- Regionale Nähe und persönliche Ansprechpartner vor Ort

„Wir verstehen uns als Partner, der den Überblick behält – egal, ob es um Investitionen, Nachfolge oder private Ziele geht“, sagt Martin Strietholt, Bereichsleiter Firmenkunden. Und Thorsten Wenker, Bereichsleiter Privatkunden, fasst zusammen: „Am Ende geht es darum, dass unsere Kundinnen und Kunden sich gut beraten fühlen – in allen Bereichen ihres Lebens.“

**Unsere Expertinnen und Experten aus dem Firmenkundengeschäft und dem Private Banking arbeiten Hand in Hand, um Lösungen zu entwickeln, die das gesamte Unternehmerleben im Blick haben – vom Betrieb bis zur privaten Vermögensstruktur.**



Martin Strietholt



Volker Richter



Michael Bleister



Elke Köhne



Christian Münzer



Michael Froning



Sven Steingräber



Ingo Szepanek



Andreas Pätzold



# Neue Verstärkung für die Niederlassung Appelhülsen

Zum 1. Januar 2026 erweitert unsere Niederlassung Appelhülsen ihre Beratungskapazität: Alexander Zabolotnik wird künftig als Privatkundenbetreuer tätig sein. So profitieren unsere Kundinnen und Kunden von der Expertise zweier erfahrener Ansprechpartner – Alexander Zabolotnik und Ulrich Lippmann.

In der Volksbank Nottuln ist Alexander kein Unbekannter. Seine Karriere begann mit der Ausbildung zum Bankkaufmann in unserem Haus, die er mit großem Engagement und Erfolg absolvierte. Anschließend sammelte er in der Perspektivberatung erste wertvolle Erfahrung.

Mit seinem Wechsel in die Privatkundenbetreuung übernimmt er nun neue Verantwortung und erweitert seinen Aufgabenbereich. Künftig wird er unsere Kundinnen und Kunden in Appelhülsen in sämtlichen Beratungsthemen unterstützen – von der Geldanlage über die Absicherung und Vorsorge bis hin zu individuellen Lösungen. Dabei ist ihm vor allem eines wichtig: persönliche Nähe, Vertrauen und eine langfristige Begleitung auf Augenhöhe.

„Ich freue mich sehr auf die neue Aufgabe in Appelhülsen und darauf, unsere Kundinnen und Kunden persönlich kennenzulernen“, sagt Alexander. „Gemeinsam mit Ulrich möchte ich dafür sorgen, dass sich unsere Kundinnen und Kunden bei allen finanziellen Themen bestens aufgehoben fühlen.“

Die Entscheidung, das Team in Appelhülsen zu verstärken, ist ganz bewusst getroffen worden. Die Niederlassung Appelhülsen ist ein wichtiger Standort innerhalb unserer Bank – hier schätzen viele Kundinnen und Kunden die persönliche Beratung, die Nähe und die Verlässlichkeit, die unsere Volksbank auszeichnen. Um dieser hohen Nachfrage und der Bedeutung des Standorts gerecht zu werden, haben wir uns entschieden, die Beratungskapazität gezielt auszubauen.

Auch Vorstand Martin Aldenhoff freut sich über die Verstärkung: „Mit Alexander haben wir einen engagierten und fachlich versierten Mitarbeiter, der die Philosophie unserer Bank lebt – Nähe, Kompetenz und Verlässlichkeit. Mit dieser Verstärkung sind wir in Appelhülsen noch besser für die Zukunft aufgestellt und können unseren Kundinnen und Kunden weiterhin die gewohnte Qualität in der Beratung bieten.“



Alexander Zabolotnik und  
Ulrich Lippmann

Unsere Kundinnen und Kunden sind herzlich eingeladen, Alexander Zabolotnik persönlich kennenzulernen. Vereinbaren Sie dazu einfach einen individuellen Beratungstermin – die Kontaktdaten finden Sie unten.

**Alexander Zabolotnik**  
Privatkundenbetreuer  
Niederlassung Appelhülsen  
Telefon 02509 9903-313  
alexander.zabolotnik@  
volksbank-nottuln.de

Schnell. Sicher. Smart.

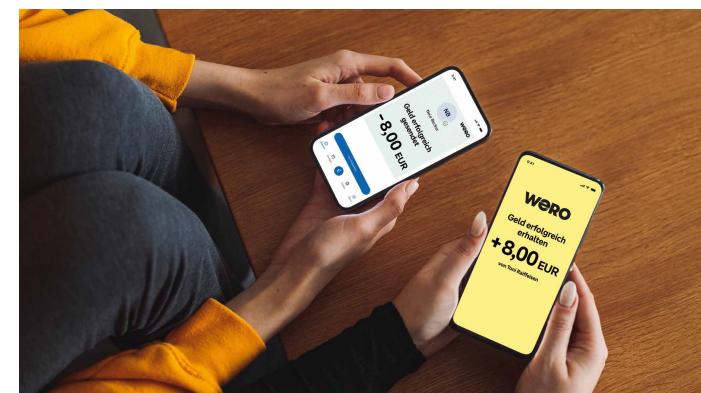
## Bezahlen neu gedacht

Bezahlen war noch nie so einfach, so schnell und so flexibel wie heute. Ob mit dem Smartphone, der Smartwatch oder sogar einem Ring – moderne Bezahlmethoden machen das Leben leichter. Dank der digitalen Karte in der **VR Banking App** können Sie Ihre Mastercard oder Visa ganz bequem auf Ihrem Endgerät hinterlegen. So genügt ein kurzer Handgriff oder ein Tippen mit der Uhr an das Lesegerät, und der Einkauf ist erledigt – sicher, kontaktlos und ohne Bargeld. Wer seine Karte digital nutzt, profitiert nicht nur von Komfort, sondern auch von Sicherheit: Jede Zahlung wird verschlüsselt übertragen und durch biometrische Daten oder eine PIN geschützt. Egal, ob Sie beim Sport, auf Reisen oder im Alltag unterwegs sind – Ihre digitale Karte ist immer griffbereit.

Noch flexibler wird das Bezahlen mit **Wero**, der neuen Funktion in der VR Banking App. Mit Wero können Sie in Echtzeit Geld senden oder empfangen – einfach über die Handynummer oder E-Mail-Adresse, ganz ohne IBAN. Auch Online-Zahlungen funktionieren mit wenigen Klicks direkt über die App. Damit ist Wero eine schnelle, sichere und europäische Alternative zu bekannten Zahlungsdienstleistungen – entwickelt von Banken für Ihre Kundinnen und Kunden.

Ob unterwegs, im Alltag oder online – smartes Bezahlen spart Zeit, ist sicher und passt perfekt in ein modernes Leben. Wir begleiten Sie dabei – mit digitalen Lösungen, die einfach funktionieren.

☞ [www.volksbank-nottuln.de/wero](http://www.volksbank-nottuln.de/wero)  
☞ [www.volksbank-nottuln.de/mobilesbezahlen](http://www.volksbank-nottuln.de/mobilesbezahlen)



Willkommen, Lara Hüls!

# Neue Beraterin für Gewerbekunden

**Seit Anfang 2025 verstärken Sie das Team in Nottuln als neue Gewerbekundenberaterin. Wie hat Ihr beruflicher Weg Sie hierher geführt?**

**Lara Hüls** Guten Tag! Ich freue mich, hier zu sein. Nach meiner Ausbildung zur Bankkauffrau und Tätigkeit als Privatkundenberaterin bei einer anderen Bank, bin ich im Januar 2025 als Trainee im Firmenkundenbereich gestartet. Hier konnte ich die Bank und das Bankgeschäft mit wirtschaftlich selbständigen Kunden kennenlernen. Nach der intensiven Einarbeitungszeit bin ich seit kurzer Zeit als Gewerbekundenberaterin für den Bereich Nottuln und Appelhülsen tätig.

**Was hat Sie dazu motiviert, im Bereich der Gewerbekundenberatung zu arbeiten?**

**LH** Ich habe immer Interesse an wirtschaftlichen Zusammenhängen und der Unterstützung von Unternehmen gehabt. Mein Ziel war es, eigene Kundenverantwortung zu übernehmen. Die Möglichkeit, Gewerbekunden individuell zu beraten und sie bei der Verwirklichung ihrer Ziele zu unterstützen, bereitet mir viel Freude.

**Der Start in eine neue Aufgabe ist immer spannend. Wer steht Ihnen in dieser Phase besonders zur Seite und unterstützt Sie bei der Einarbeitung?**

**LH** Ich habe das Glück, erfahrene Kollegen und Kolleginnen an meiner Seite zu haben, die mich in meiner Einarbeitung unterstüt-

zen. Schwerpunkte sind Liquidität im Unternehmen, die Finanzierung von Investitionen und der Zahlungsverkehr im Allgemeinen. Besonders wichtig ist auch die enge Zusammenarbeit mit unserem Kollegen Herrn Yıldırım von der R+V Versicherung. Gemeinsam kümmern wir uns um die Absicherung und Vorsorge unserer Kunden. Diese Kooperation ermöglicht es uns, umfassende Lösungen anzubieten.

**Wo sehen Sie in Ihrer täglichen Arbeit die größten Herausforderungen – und wie gehen Sie damit um?**

**LH** Eine der größten Herausforderungen ist es, die unterschiedlichen Bedürfnisse und Anforderungen der Gewerbekunden zu erkennen und zu verstehen. Jedes Unternehmen ist einzigartig und es erfordert viel Engagement, um maßgeschneiderte Lösungen zu finden. Zudem ist es wichtig, stets über aktuelle Markttrends und gesetzliche Änderungen informiert zu sein. Hier ist es super, dass wir gemeinsam in einem Team zusammenarbeiten können und ich, bei Bedarf auch gemeinsam mit den anderen Beratern und Beraterinnen, die passende Lösung für unsere Gewerbekunden finden kann.

**Was treibt Sie in Ihrer täglichen Arbeit an – und worauf legen Sie besonders Wert?**

**LH** Ich setze auf kontinuierliche Weiterbildung und den Austausch mit erfahrenen

Kollegen und Kolleginnen. Außerdem ist es wichtig, aktiv zuzuhören und eine vertrauliche Beziehung zu den Kunden aufzubauen. Ich freue mich schon darauf, sie besser kennenzulernen und gemeinsam mit ihnen erfolgreich zu sein.

**« Die Möglichkeit, Gewerbekunden individuell zu beraten und sie bei der Verwirklichung ihrer Ziele zu unterstützen, bereitet mir viel Freude. »**

LARA HÜLS



Lara Hüls  
Gewerbekundenberaterin

Union Investment

# Die Kunst der individuellen Vermögensanlage

In einer Welt, die sich immer schneller verändert, wünschen sich viele Menschen Sicherheit – gerade wenn es um ihr Vermögen geht. Mit der **WertAnlage** bietet die Union Investment eine innovative Lösung für Privatkunden, die eine professionelle und zugleich individuelle Vermögensverwaltung wünschen.

Das Besondere: Bei der WertAnlage fließen **menschliche Kompetenz und moderne Technologie** zusammen. Ein erfahrenes Expertenteam trifft die Anlageentscheidungen, unterstützt von Künstlicher Intelligenz, die große Datenmengen auswertet und Markttrends frühzeitig erkennt.

Dabei bleibt Ihre Geldanlage stets maßgeschneidert: Sie entscheiden, welche Regionen, Themen oder Megatrends – etwa Gesundheit & Lifestyle, Technologien der Zukunft oder Nachhaltigkeit – Ihnen besonders wichtig sind. Ihr Portfolio wird dann individuell ausgerichtet und regelmäßig an aktuelle Marktentwicklungen angepasst. „Mit der WertAnlage können unsere Kundinnen und Kunden ihr Vermögen professionell verwalten lassen und gleichzeitig eigene Schwerpunkte setzen – das ist modernes Anlegen auf den Punkt gebracht“, erklärt Michaela Czipull.

**Interessiert?** Vereinbaren Sie gerne einen Beratungstermin bei Ihrer Volksbank Nottuln eG und erfahren Sie, wie Sie die Chancen der Kapitalmärkte aktiv für sich nutzen können.

➔ [www.volksbank-nottuln.de/wertanlage](http://www.volksbank-nottuln.de/wertanlage)



# Unsere neuen Azubis Herzlich willkommen im Team!

Seit dem 1. August verstärken vier motivierte junge Menschen das Team der Volksbank Nottuln eG. Mit viel Neugier, Tatendrang und Freude am Umgang mit Menschen sind sie in ihre Ausbildung gestartet. Wir heißen unsere neuen Azubis herzlich willkommen und stellen sie hier kurz vor:



## ➤ Maximilian Beiring (19 Jahre, aus Lette)

„Maxi“ hat sich für die Ausbildung bei der Volksbank entschieden, weil er die Abläufe im Bankgeschäft von Grund auf verstehen und sein Wissen Schritt für Schritt in der Praxis anwenden möchte. Besonders wichtig ist ihm ein gutes Miteinander und Freude bei der Arbeit. In seiner Freizeit spielt er Basketball, geht ins Fitnessstudio und trifft sich gern mit Freunden.

## ➤ Timo Mäschig (18 Jahre, aus Nottuln)

Timo freut sich auf abwechslungsreiche Aufgaben, neue Begegnungen und einen angenehmen Arbeitsalltag. Er schätzt das offene Miteinander bei der Volksbank und möchte viele neue Erfahrungen sammeln. In seiner Freizeit geht er schwimmen, trainiert Jiu-Jitsu oder unternimmt etwas mit Freunden.

## ➤ Malte Mühlenkamp (18 Jahre, aus Billerbeck)

Malte möchte in seiner Ausbildung vor allem neue Erfahrungen sammeln, sich persönlich weiterentwickeln und viele neue Leute kennenlernen. In seiner Freizeit ist er sportlich unterwegs – er spielt Fußball und Beachvolleyball, geht regelmäßig ins Gym und trifft sich gerne mit Freunden.

## ➤ Timo König (18 Jahre, aus Nottuln)

Timo möchte in seiner Ausbildung viele neue Erfahrungen sammeln, sein Wissen vertiefen und sich persönlich weiterentwickeln. Besonders schätzt er die Möglichkeit, Verantwortung zu übernehmen und im Team zusammenzuarbeiten. In seiner Freizeit spielt er Fußball, geht Golfen oder ins Gym und trifft sich gerne mit Freunden.

Du willst nach der Schule durchstarten, mit Menschen arbeiten und jeden Tag Neues lernen? Dann bist du bei uns genau richtig! **Bewirb dich jetzt für eine Ausbildung ab August 2026 bei der Volksbank Nottuln eG und werde Teil unseres Teams.**

Unter ➤ [www.volksbank-nottuln.de/ausbildung](http://www.volksbank-nottuln.de/ausbildung) findest du spannende Einblicke in die Ausbildung und erfährst, was dich bei uns erwartet – vom ersten Tag an mittendrin statt nur dabei!



## Helfen Sie uns zu glänzen!

**Ihre Meinung ist uns wichtig – und sie hilft auch anderen, uns zu finden. Scannen Sie einfach den QR-Code und bewerten Sie uns direkt auf Google. Mit Ihrer Rückmeldung zeigen Sie uns, was wir gut machen – und wo wir noch besser werden können.**

➤ [www.volksbank-nottuln.de/bewertungen](http://www.volksbank-nottuln.de/bewertungen)

Vielen Dank für Ihre Unterstützung!





Rückblick: VolksbankTalk am 20. November

# Klarheit für Unternehmer – ein Abend voller Impulse

„Es war ein Abend, der zum Nachdenken und Handeln anregte“ – so fassten viele Teilnehmende den **VolksbankTalk am 20. November** zusammen. Unter dem Motto „**Klarheit für Unternehmer – Haftung, Vollmachten, Vermögen**“ wollten wir praxisnah aufzeigen, wie wichtig es ist, Verantwortung nicht nur für den unternehmerischen Erfolg, sondern auch für die eigene Handlungsfähigkeit und das Privatvermögen zu übernehmen. Themen, die im Alltag oft zu kurz kommen, aber im Ernstfall entscheidend sind.

Nach der Begrüßung durch Vorstandsmitglied Martin Aldenhoff starteten drei kompakte, aber inhaltsstarke Impulse: Harald Keber von der R+V Versicherung zeigte auf, wie schnell persönliche Haftungsrisiken entstehen können und wie man sich wirksam absichert. Notar Stefan Haller aus Nottuln erläuterte, welche Vollmachten Unternehmer benötigen, um auch in Ausnahmesituationen handlungsfähig zu bleiben. Den Abschluss bildete unser Prokurist Martin Strietholt gemeinsam mit den Private Banking-Beratern Andreas Pätzold und Ingo Szczepanek, die mit der privaten Vermögensbilanz einen ganzheitlichen Ansatz für die Vermögensplanung vorstellten.

Besonders gefreut hat uns die große Resonanz und das positive Feedback unserer Gäste. Viele nutzten beim anschließenden Imbiss die Gelegenheit, sich mit den Referenten und anderen Unternehmern auszutauschen.



Was uns stark macht

## Menschen, die für einander da sind

Bei der Volksbank Nottuln stehen die Menschen im Mittelpunkt – im Beruf und im Leben. Deshalb investieren wir nicht nur in gute Arbeitsbedingungen, sondern auch in das, was uns wirklich stark macht: Gesundheit, Zusammenhalt und gegenseitige Unterstützung.

### Bewegung tut gut

Was 2022 als sportliches Experiment begann, ist inzwischen fester Bestandteil unseres Arbeitsalltags. Unter Anleitung unserer Kollegin Imke Lohmeier, die auch als Trainerin bei Grün-Weiß Nottuln aktiv ist, kommen unsere Mitarbeitenden regel-

mäßig auf die Matte. Rückenschule, Functional Training oder Entspannungseinheiten – das gemeinsame Schwitzen sorgt nicht nur für Fitness, sondern auch für Teamgeist.

### Unterstützung, wenn das Leben sich ändert

Manchmal stellen uns private Herausforderungen vor große Aufgaben. Wenn Angehörige plötzlich pflegebedürftig werden, ist Angelika Valtmann, unsere geschulte Pflege-Guide, für Kolleginnen und Kollegen da. Sie informiert, vermittelt Kontakte und sucht gemeinsam nach Lösungen. Mit der Unterzeichnung der **Pflege-Charta NRW**

haben wir uns klar dazu bekannt, Beschäftigte mit Pflegeaufgaben zu unterstützen – mit Verständnis, Flexibilität und Herz.

### Engagement, das verbindet

Ehrenamtliches Engagement ist ein wesentlicher Teil unserer Unternehmenskultur. Deshalb freuen wir uns besonders, dass wir 2025 vom **Kreis Coesfeld als ehrenamtsfreundlicher Arbeitgeber** ausgezeichnet wurden. Ob Feuerwehr, Sportverein oder Nachbarschaftshilfe – wir schaffen Freiräume für Menschen, die sich für andere einsetzen.

### Neu ab 2026: Psychologische Beratung für alle Mitarbeitenden

Unsere Arbeit und das Privatleben können ganz schön fordern – und manchmal wird's einfach zu viel. Damit diese Belastungen gar nicht erst zu dauerhaften Problemen werden, bieten wir ab dem 1. Januar 2026 in Kooperation mit HumanProtect Consulting (HPC) eine psychologische Mitarbeiterberatung an. Alle Mitarbeitenden können bis zu fünf vertrauliche, kostenfreie Gespräche im Jahr in Anspruch nehmen – telefonisch oder per Video, flexibel und diskret.

Damit setzen wir ein wichtiges Zeichen: **Gesundheit endet nicht am Schreibtisch – sie beginnt mit Achtsamkeit für einander.**



### Impressum

Herausgeber Volksbank Nottuln eG · Hanhoff 1 · 48301 Nottuln · Tel. 02502 9400-0 · Fax 02502 9400-190  
info@volksbank-nottuln.de · www.volksbank-nottuln.de  
Gesamtherstellung SATZDRUCK GmbH · Industriestraße 23 · 48653 Coesfeld-Lette | Auflage 14.000

