

Uns begeistert es, Freikirchen und christlichen Organisationen zu helfen.



Unsere Bank (Bilanzsumme ca. 270 Mio.€), im Glauben an Jesus Christus verankert, bietet professionelle Finanzdienstleistungen für Freikirchen und Organisationen, mit dem klaren Ziel, starke Gemeinschaften zu bauen, zur Ehre Gottes und zum Wohle der Menschen. Seit 1927 investieren wir das bei uns angelegte Geld nachhaltig, sinnstiftend und transparent in (Kirchen-)Gemeindehäuser sowie in sozial-diakonische Projekte der Freikirchen – all das getreu der Motivation „Was einer allein nicht schafft, das Schaffen viele (gemeinsam)“ (Friedrich Wilhelm Raiffeisen).

Wir brauchen Verstärkung und suchen Sie zur Unterstützung unseres Vertriebsteams am Standort **Bad Homburg v. d. Höhe (alternativ Homeoffice)** als

Firmenkundenberater (m/w/d)
in Teil- oder Vollzeit (75 % bis 100 %)

Ihre Aufgaben:

- Da Sie besonderes Interesse an Menschen aus Freikirchen und christlichen Organisationen haben, kümmern Sie sich als erste Ansprechperson ganzheitlich und bedarfsgerecht um unsere Kunden im Firmenkundengeschäft.
- Sie haben viel Freude daran mit unseren Kunden Lösungsansätze zu entwickeln und zu erarbeiten, die sich u. a. um die Kontoführung oder Themen wie Zahlungsverkehrsmanagement oder Fördermöglichkeiten für Gründungen von christlichen KiTas und Schulen sowie Gemeindegründungsprojekten von Freikirchen ranken.
- Neben den betreuenden Aufgaben ist in dem Aufgabenpaket auch die marktseitige Bearbeitung von Kreditanfragen mit abzudecken. U.a. bilden Sie die Schnittstellenfunktion zur Marktfolge Aktiv (Kreditsachbearbeitung) und sorgen für die Vollständigkeit der erforderlichen Unterlagen.
- Sie akquirieren gerne neue Kunden und gestalten damit aktiv den Aufbau von Netzwerken, wie auch langfristige und wert-haltige Kundenbindungen.
- Sie können sich mit unseren Werten identifizieren und repräsentieren unsere Freikirchen.Bank in der Öffentlichkeit.
- Die Mitwirkung bei der Definition und Umsetzung von abteilungsinternen Projekten und neuen Prozessen ist für Sie eine Selbstverständlichkeit.

Ihr Profil:

- Sie haben eine abgeschlossene Bankausbildung mit bankfachlicher Weiterbildung.
- Ihr Herz schlägt für den Vertrieb und Sie verfügen über sehr gute Kenntnisse und einschlägige Berufserfahrungen im gewerblichen Kreditgeschäft/Firmenkreditgeschäft.
- Ordnung und Struktur sind Ihnen sehr wichtig, da sie für einen reibungslosen Ablauf sorgen und Sie arbeiten gerne selbstständig, lösungs- und teamorientiert.
- Sie haben schon einmal von Freikirchen gehört und die Strukturen und Besonderheiten sind Ihnen geläufig.
- Für Ihre Arbeit sind gute Kenntnisse der Gesellschaftsformen KdöR, e.V. und gGmbH, sowie Genossenschaften notwendig, für die wir Sie aber auch fit machen würden.

Unser Angebot:

- Wir versprechen Ihnen eine herausfordernde und vielseitige Tätigkeit und einen sicheren, zukunftsorientierten Arbeitsplatz. Bei uns dürfen Sie mitgestalten und mit uns die Prozesse weiter voranbringen.
- Wir können nahezu jede Form des flexiblen Arbeitens bieten. Wichtiger als die Arbeitszeit und der Arbeitsort ist uns, dass wir fröhlich und motiviert in gemeinsamer Mission unterwegs sind.
- Wir sind dem Tarifvertrag der AVR angeschlossen und bieten neben dem fairen Gehalt vermögenswirksame Leistungen, eine betriebliche Altersvorsorge, 30 Tage Urlaub und qualifizierte, bedarfsorientierte Weiterbildungsmöglichkeiten.

Können wir Sie für unsere Mission „Freikirchen.Bank“ begeistern?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung per E-Mail an die Personalabteilung (Frau Viktoria Janzen) personal@freikirchenbank.de. Sie möchten lieber einen ersten telefonischen Kontakt? Auch dafür steht Ihnen unsere Personalreferentin Viktoria Janzen (+49 6172 9806 37) gerne zur Verfügung.

Alles weitere über uns finden Sie hier: www.freikirchenbank.de