

KEIN
EINZELKÄMPFER?



WERDEN SIE TEIL
EINES STARKEN TEAMS.

Jeder Mensch hat etwas, das ihn antreibt.

Wir machen den Weg frei.

Privatkundenberater (m/w/d) in Vollzeit

Wir sind eine erfolgreiche, innovative Genossenschaftsbank mit einer Bilanzsumme von ca. 190 Mio. €, 3 Geschäftsstellen und 30 engagierten Mitarbeitenden. Als unabhängige Raiffeisenbank Hirschau eG nehmen wir unsere Zukunft selbst in die Hand. Genau wie unsere Kunden und Mitglieder, die wir beim Anpacken ihrer Pläne fair, ehrlich, respektvoll und partnerschaftlich unterstützen und so die gesamte Region voranbringen. Dafür brauchen wir Mitarbeitende, die unsere Werte genauso teilen wie unsere Vision.

Wir brauchen: Sie.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir
Privatkundenberater (m/w/d) in Vollzeit zum nächstmöglichen Termin

Von uns für Sie:

- ein sicherer und zukunftsorientierter Arbeitsplatz
- interessante und abwechslungsreiche Aufgaben mit hohem Maß an Eigenverantwortung
- eine moderne Arbeitsatmosphäre mit flachen Hierarchien und schnellen Entscheidungswegen
- ein kollegiales und motivierendes Arbeitsumfeld
- eine angemessene Vergütung nach Bankentarif – **13 Monatsgehälter** – sowie Zuschüsse für vermögenswirksame Leistungen
- zahlreiche weitere Sozialleistungen
- 30 Urlaubstage und zusätzlich 3 weitere freie Tage (Hl. Abend/Silvester/Faschingsdienstag) + tariflich geregelte Sonderurlaubstage für besondere Anlässe
- eine minutengenaue Zeiterfassung, sowie flexible Arbeitszeiten durch unser Gleitzeitmodell
- familienfreundliches und flexibles Arbeiten
- gezielte Förderung der fachlichen und persönlichen Kompetenzen durch individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten

Selbstverständnis der Stelle:

Als Kundenberater (m/w/d) beraten Sie unsere Kunden umfassend, ganzheitlich und professionell und nutzen die angebotenen Vertriebswege. Sie identifizieren sich mit den Qualitätsansprüchen der genossenschaftlichen Beratung. Wesentlicher Bestandteil ist die Durchführung der Finanzplanung (Gesamtbedarfsberatung) zum Aufbau und zur Bildung von Vermögen und die professionelle Vorsorgeberatung. Sie sind interessiert am Aufbau einer dauerhaften und aktiven Kundenbindung und stellen eine qualifizierte Beratung sicher.

Ihre wesentlichen Aufgaben:

- eigenverantwortliche Beratung und Betreuung eines definierten Kundenbereichs von Privatkunden
- aktive Terminplanung für den Kundenbestand und Ausbau bestehender Kundenverbindungen sowie Neukunden-Akquisition
- Initiierung und Führung von ganzheitlichen, bedarfsorientierten Beratungsgesprächen im Sinne der genossenschaftlichen Beratung
- Vertrieb von Finanzdienstleistungen der Bank und der Verbundpartner
- systematischer Einsatz der angebotenen, unterstützenden Vertriebswege

Das bringen Sie mit:

- abgeschlossene Ausbildung zum Bankkaufmann (m/w/d)
- mehrjährige Berufserfahrung in der Privatkundenberatung wünschenswert
- Weiterbildung im Rahmen der genossenschaftlichen Fortbildung o.ä. wünschenswert
- Qualifikationsnachweise mit mind. Risikoklasse 3 gem. WpHG wünschenswert
- konzeptionelles und lösungsorientiertes Denken und Arbeiten
- sehr gute Selbstorganisation, hohe Kooperations- und Teamfähigkeit
- Flexibilität, Einsatzwille, Leistungs- und Lernbereitschaft
- Identifikation mit der genossenschaftlichen Idee

Starten Sie jetzt in eine verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit und werden Sie Teil unseres starken Teams.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins an bewerbung@rb-hirschau.de.